

**Андреев Александр**  
**История начинающего**  
**миллионера**

## СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ.....	3
ОБО МНЕ .....	4
КАК ОНИ ПОЗНАКОМИЛИСЬ, И С ЧЕГО НАЧАЛАСЬ ИХ СЕМЕЙНАЯ ЖИЗНЬ.....	7
КАК И ПОЧЕМУ ЛЕНА УВЛЕКЛАСЬ ЛИЧНОСТНЫМ РОСТОМ?.....	9
КАК И ПОЧЕМУ В ДЕТСТВЕ ЗАКРЫЛСЯ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ЛЕНЫ? .....	12
БЕДНЫЙ ОБРАЗ МЫШЛЕНИЯ ОТЦА. ЧЕМУ ОТЕЦ УЧИЛ ЛЕНУ? .....	15
ОПЫТ ЛЕНЫ. КАК УКОРЕНЯЮТСЯ ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ УБЕЖДЕНИЯ.....	18
ПОЧЕМУ ОТЕЦ ЛЕНЫ ПОВЕРИЛ В ЛОЖЬ ОТНОСИТЕЛЬНО ДЕНЕГ?.....	20
КАК МАТЬ СТАЛА ТАКОЙ ТВЕРДОЙ И ЗЛОЙ?.....	25
ДЕНЕЖНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ И БЛОКИ ЛЕНЫ .....	29
КАК ЛЕНА ОСВОБОДИЛАСЬ ОТ ДЕНЕЖНЫХ БЛОКОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ? ..30	
КАК ЛЕНА ПОВЫСИЛА СВОЙ ДОХОД НА 50%? .....	47
НА ГРАНИ РАЗВОДА.....	52
МУДРОСТЬ БЫТЬ НАСТОЯЩЕЙ ЖЕНОЙ .....	58
КАК АНДРЕЙ НАШЕЛ СЕБЯ?.....	65
КАК АНДРЕЙ ОБРЕЛ ДЕНЕЖНЫЙ ОБРАЗ МЫШЛЕНИЯ? .....	74
КАК АНДРЕЙ УШЕЛ С РАБОТЫ И НАЧАЛ СВОЁ ДЕЛО?.....	95
НАСТОЯЩАЯ САМОРЕАЛИЗАЦИЯ ЛЕНЫ .....	108
СЧАСТЬЕ И РАДОСТЬ В СЕМЬЕ! .....	114
ПОСЛЕСЛОВИЕ. НАСТОЯЩИЙ ЛИЧНОСТНЫЙ РОСТ .....	116

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ПРЕДИСЛОВИЕ**

Эта книга об истории жизни одной семьи, об их проблемах, сложностях и успехах, о том, как они из глубинки переехали в Москву в поисках счастья и богатства и в результате своих усилий нашли его! Это захватывающая история взлетов и падений.

Возможно, первый раз Ты прочитаешь эту книгу на одном дыхании. Ты будешь переживать за главных героев и радоваться их успехам. Это здорово! Но, главная причина, почему я написал эту книгу, заключается в том, чтоб Ты увидел себя и нашел выход из своей ситуации!

С одной стороны, эта книга - захватывающий рассказ, но, с другой стороны, - эта книга практический учебник по личностному росту.

Читай книгу второй раз, но уже осознанно, и «примеряй» все ситуации на свою жизнь. Какие ограничивающие убеждения и блоки в области денег «сидят» в Тебе? Постарайся понять, почему и когда они возникли, как Твои родители способствовали этому? И, используя примеры в книге, постарайся убрать эти блоки и заменить их на созидательные убеждения.

Эта книга о жизни, о деньгах, о своём пути, об отношениях. Читая книгу, во многих эпизодах Ты увидишь себя. Ты увидишь, почему Ты испытываешь финансовые трудности и проблемы. В книге Ты найдешь выход! Просто смотри, что делали они. Да, у них был наставник, который был рядом и поддерживал их, им было легче.

Книга касается денег, работы, самореализации, старта своего дела и отношений в семье между мужем и женой. Но, конечно, в основе всего лежит личностный рост! Именно, благодаря своему росту, герои книги в будущем станут миллионерами.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ОБО МНЕ**

### **В чем я тебе помогу?**

- ✓ Как увеличить доход в 2-3 раза на работе/бизнесе?
- ✓ Как запрограммировать подсознание на деньги?
- ✓ Почему пошел спад в деньгах? Что предпринять, чтоб снова пошел финансовый рост?
- ✓ Почему Ты потерял значительную сумму денег?
- ✓ Почему раньше Ты зарабатывал хорошие деньги, а сейчас доход упал? Что сделать, чтоб вернуть былые успехи?
- ✓ Почему у Тебя «нет денег» несмотря на то, что Ты хорошо зарабатываешь?
- ✓ Как достичь баланса в Твоей жизни между деньгами, бизнесом, красотой и семьёй?
- ✓ Как увеличить прибыльность при тех же доходах, что сейчас?
- ✓ Упали доходы от бизнеса? Что сделать, чтоб вернуть былой успех?
- ✓ Как увеличить продажи в бизнесе?
- ✓ Как привлекать клиентов? Более дорогих клиентов?
- ✓ Как легко продавать и получать деньги с удовольствием?
- ✓ Стоит ли инвестировать деньги в те или иные финансовые инструменты?

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!



Личностным ростом я начал заниматься в 13 лет благодаря моему папе! Он любил читать психологию и философию. Так он вовлек меня в эту тему, правда, чуть позже я всё же больше склонился в сторону личностного роста и достижения успеха в жизни.

Меня всегда интересовал наш разум! Я верил, что он гениальный! И я хотел научиться им управлять, чтоб создать счастье и богатство. С 14 лет я начал изучать способы программирования подсознания. Жизнью управляет подсознание, а

не сознание. Сознательные желания не сбываются, а вот, если это желание внедрить в подсознание, оно на 100% сбудется. Вот так я начал работать над собой.

В 2008 году за месяц до того, как мне исполнился 21 год, мне пришла идея создать свой сайт, где я буду обучать людей, как программировать подсознание на достижение целей. Так родился мой сайт [успех.ру](#), который популярен до сих пор. Сайт очень подходит тем, кто только начал заниматься личностным ростом. В 2009 году я написал книгу «[Самый Важный Принцип Успеха](#)». Книга обрела такую популярность, что ко мне стали обращаться с просьбами о консультациях. Таким образом я начал лично [консультировать](#) людей. Больше всего люди спрашивали меня: «Как найти себя?», «В чем моё предназначение?», «Хочу сменить работу! Куда мне пойти?»

В феврале 2010 года я создал тренинг «[Поиск Предназначения](#)», чтоб массово помогать людям находить себя. Работая один на один, я уже не справлялся с тем количеством желающих. С тех пор каждые два месяца я провожу этот тренинг! На тот момент

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

это был первый полноценный онлайн-тренинг в СНГ по поиску предназначения.

В 2011 году я начал работать с партнерами - в результате я потерял всё. Но зато я обрел грандиозный опыт и долги. На фоне этого кризиса я стал анализировать что, как и почему произошло. С тех пор я стал активно заниматься темой денег и денежной энергии.

В 2012 году я написал книгу [«Открой Свой Денежный Поток»](#), которая стала бестселлером. В том же году после того, как я разошелся с партнерами, я создал свой личный блог [andreevalexandr.com](http://andreevalexandr.com).

23-24 февраля впервые провел [«Море Денег и Счастья»](#). 80-90% людей поднимают руку за то, что это лучший тренинг по денежному мышлению, который они проходили. Так ли это будет для Тебя? Придешь, увидишь! Я уверен, что да!

Первое моё образование - «Компьютерные науки».

Второе, которое я выбрал уже самостоятельно, «Психология и педагогика». Но больше всего я благодарен своим учителям: Тони Роббинсу в области личностного роста и Джону Ассарафу в области бизнеса, участнику фильма секрет. Именно они помогли мне стать собой.

Что касается материальных благ, так я уже достиг финансовой независимости. Я уже обеспечил себя и свою семью до конца жизни. Но я продолжаю работать и буду работать всю жизнь, потому что вся моя жизнь - это личностный рост!

Как только я останавливаюсь, я чувствую, что «умираю». Да, я это часто чувствовал во время отдыха.

Моя мечта - научить миллионы людей управлять своим разумом, чтоб создавать счастье и богатство. Я хочу, чтоб личностный рост стал популярным, чтоб люди верили в него. Когда-то автомобили, компьютеры, мобильные телефоны были только у избранных, теперь они у каждого. Я хочу, чтоб и личностный рост обрел такую же популярность!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **КАК ОНИ ПОЗНАКОМИЛИСЬ, И С ЧЕГО НАЧАЛАСЬ ИХ СЕМЕЙНАЯ ЖИЗНЬ**

Её звали Елена. Ей 39 лет. Она замужем, дочке, Татьяне, 16 лет. Она уехала из Тольятти в Москву учиться. Так и осталась здесь жить.

В университете на 4-м курсе она познакомилась со своим будущим мужем Андреем, который так же, как Елена, приехал в Москву учиться.

Она училась на факультете экономики, а он на 5-м курсе на факультете радиотехники. Андрей всегда испытывал страсть к технике. Он любил что-то чинить и мастерить. Уже с 7-ми лет помогал отцу ремонтировать автомобиль. В 12 лет полностью разобрал и собрал мопед.

Отношения развивались стремительно. Они поженились. Через год родилась дочь.

Андрея после окончания университета распределили на машиностроительный завод.

Так как Лена сидела дома с ребенком, денег катастрофически не хватало. Зарплата на заводе была маленькая, к тому же её часто задерживали, а они снимали квартиру. Поэтому их семья все время находилась на грани выживания.

Андрей был парень толковый, он всегда что-то искал. Вот ему и подвернулась удача.

Андрей случайно встретил в Москве Михаила. В детстве они были неразлучными друзьями. Они жили на одной лестничной площадке, во дворе играли в футбол, вместе пошли в первый класс, сидели за одной партой. Но потом папе Михаила предложили повышение и перевод в Москву, и они всей семьей переехали.

Они разговорились. Оказалось, что Михаил организовал своё дело по продаже бытовой техники. А сейчас активно развивал новое направление своего бизнеса: ремонт бытовой техники.

Выяснилось, что Андрей закончил факультет радиотехники, и он очень хорошо разобрался в приборах. Да и вообще, Андрей

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

чинил всё! Михаил предложил ему подработку. Он будет на дом Андрею привозить бытовую технику, а тот будет её ремонтировать. Андрей сразу же согласился. В их ситуации дополнительные деньги не помешают.

Как ожидалось, у Андрея всё отлично получалось. Чинил он быстро и качественно, поэтому вскоре он уволился с завода и перешел на работу к Михаилу. Дела пошли стремительно вверх: направление по ремонту активно развивалось. Андрей начал хорошо зарабатывать.

Но Михаил не стоял на месте, он всегда искал что-то новое и перспективное. Так он начал осваивать еще одно новое направление, которое сулило большие возможности: продажу и ремонт мобильных телефонов, которые как раз набирали популярность в России.

Андрей сразу же активно взялся за ремонт телефонов. Это ему нравилось еще больше, чем ремонт бытовой техники.

Андрей стал правой рукой Михаила в области мобильных телефонов. Направление развивалось очень стремительно, и вскоре прибыль от нового направления значительно превысила прибыль от бытовой техники. Михаил полностью перевел Андрея в область мобильных телефонов, а направление продажи и ремонта бытовой техники решил закрыть. Оно требовало больших затрат денег и времени, да и интерес к этому он потерял.

Доход Андрея рос и уже составлял 130-160 тыс. руб. в месяц. Плюс, он получал премии по 100-150 тыс. руб. Жизнь наконец-то наладилась! Теперь Андрей был готов осуществить свои мечты.

Он взял в ипотеку квартиру на Северо-Западе в Москве, купил автомобиль и теперь с комфортом добирался на работу.

Казалось, что жизнь удалась, и все невзгоды остались позади...

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **КАК И ПОЧЕМУ ЛЕНА УВЛЕКЛАСЬ ЛИЧНОСТНЫМ РОСТОМ?**

Лена работала в большой торговой сети кассиром и зарабатывала 30 тыс. руб.

Лена пошла работать, когда дочка пошла в школу. Скучно было дома. Да и подружки постоянно упрекали её в том, что она деградирует, зависима от мужа. Лене тоже было неприятно постоянно просить денег у мужа на всё. Ее мать тоже считала, что женщина на себя всегда должна зарабатывать. А вдруг что-то случится, чтоб она могла себя и ребенка прокормить.

То, чего она опасалась, произошло: муж потерял работу, и нужно было самой обеспечивать семью.

С Леной мы познакомились на [«Море Денег и Счастья»](#) в феврале 2013 года. Пока она сидела дома с дочкой, она увлеклась личностным ростом. На одном из сайтов по красоте и уходу за собой она кликнула на ссылку и попала на сайт, который был посвящен теме успеха и личностного роста.

Сначала Лена много материалов читала в интернете, потом начала читать книги.

На одном из сайтов автор рекомендовал мою статью по повышению энергии. Лену уже замучила скука и лень, энергия была на низком уровне, и она кликнула на ссылку. Так она в 2009 году попала на мой сайт [успех.ру](#). За полгода она перечитала все мои материалы. В 2012 году купила книгу [«Открой Свой Денежный Поток»](#), и, как только я приехал в Москву, она сразу же решила на тренинг, чтоб познакомиться лично. Там она рассказала мне свою историю.

Она хотела зарабатывать больше денег. Она хотела быть независимой и самостоятельной.

Я помню, как она ставила цель - выйти на доход 50 тыс. руб. в месяц! Когда она работала в группе с другими участниками, делая упражнение по внедрению цели, она думала о 50 тыс.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

руб.! Заклинания она тоже кричала на 50 тыс. руб.! (заклинания – это специальные очень мощные энергетические упражнения для быстрого программирования подсознания)

Я помню, как она подошла ко мне и спросила, что ей делать, чтоб поднять доход, а я ответил: «Хватить быть серой мышкой! Ты сильная и мудрая! Иди к начальству и требуй повышения, иначе Ты увольняешься! Ты и так уже кассиром работаешь 3 года. Или Ты планируешь всю жизнь так работать и зарабатывать 30 тыс. руб.?

Тогда Ты увидишь, Ты им нужна или они просто используют Тебя, и лучше менять работу уже».

Лена так и сделала. Через неделю она написала мне, что её повышают по должности до бухгалтера-кассира и поднимают зарплату до 50 тыс. руб. , и при этом сказали, что если она себя хорошо проявит, то повысят еще.

Лена увидела, что тренинг сработал. То, что она загадывала на тренинге по поводу денег, так быстро сбылось! Она решила работать дальше: пошла на двухмесячный онлайн тренинг [«Море Денег в Кармане»](#). Она понимала, что ей нужна поддержка, мотивация и человек, который будет её постоянно мотивировать. Всегда в жизни возникают вопросы, и было бы хорошо, чтоб мудрый наставник был рядом и смог оперативно помочь.

Начался [«Море Денег в Кармане»](#). Лена сразу активно включилась в работу. Она поставила цель выйти на доход 70 тыс. руб. в месяц.

На первом занятии мы повышали денежную энергию и провели медитацию «Принятие денег». Эмоции Лены были на высоте. Так классно, как сейчас и после тренинга [«Море Денег и Счастья»](#), она не чувствовала себя давно. Появилась необыкновенная вера в себя. После занятия и на протяжении недели Лена делала концентрации и заклипания, как я научил её и других участников. И к концу недели, в пятницу, вдруг неожиданно она получила премию 21 тыс. руб. Ровно столько она оплатила за тренинг. Она была в шоке! Ей никогда не

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

платили премии! Так в первом месяце она уже достигла своей цели в 70 тыс. руб. Теперь осталось сделать, чтоб этот доход был в каждом месяце!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **КАК И ПОЧЕМУ В ДЕТСТВЕ ЗАКРЫЛСЯ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК ЛЕНЫ?**

Но самое интересное ждало её впереди - занятие по выявлению и освобождению от ограничивающих денежных установок.

Первое ограничивающее убеждение, которое она осознала, звучало: «Деньги зарабатываются тяжелым трудом». Она помнила, как мама, уставшая и злая, приходила домой. Лена уже освоила правила, что маму после работы не трогать. Лучше где-то спрятаться и сидеть, как мышь, иначе можно получить ни за что. После работы мама могла зацепиться за какую-то мелочь и сильно отругать. Лена помнила, как мать довела её до слез, когда она вечером подошла к матери и попросила денег на конфеты. У подружки завтра был день рождения, и она хотела сделать подарок. Мать, конечно, была не в настроении. Сначала она стала орать: «Что Ты думаешь, деньги на деревьях растут?», «Я тут с утра до ночи работаю, чтоб Вас прокормить, и никакой благодарности не получаю! Я Тебя просила утром подмести на кухне, я не успевала уже, так вот до сих пор грязь! Деньги зарабатывай, дома убирай, кушать приготовить, я что - железная? Иди у отца попроси денег. Может, он не все деньги пропил - даст Тебе!»

Лена не знала, что сказать, она просто молча стояла. Мать взяла веник и стала подметать на кухне. Через минуту она обернулась и заорала со злостью и ненавистью: «Ты что, не слышала, что я сказала???»

Лена расплакалась и убежала в свою комнатку, она не понимала, почему мать её так не любит, почему она постоянно орет.

Сначала Лена часто просила мать купить то одежду, то игрушку, то вкусняшки, иногда просила деньги на обед в школе, но мать постоянно со злостью отвечала: «Нет денег». Но потом Лена стала просить деньги все меньше и меньше.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Но хуже всего то, что Лена перестала желать. Она думала, зачем я буду это желать, если мать мне это все равно не купит.

Сначала её желания и мечты её вдохновляли, но, когда её мечты сталкивались со злостью и негодованием матери, вдохновение тут же пропадало, и появлялось чувство разочарования.

Лена подсознательно сделала вывод, что лучше не мечтать и не желать, иначе мама будет недовольна. Лена видела, как у матери портилось настроение, когда она что-то хотела, а мать не могла ей это купить. С тех пор Лена решила никогда и ничего не просить. (Ты видишь, как убеждение матери стало убеждением дочери).

Вот так у Лены, как и у большинства людей, «умирали» её мечты.

Наше подсознание всегда связывает все события с чувством «боль» или «радость». В данном случае под словом «боль» имеется в виду эмоциональная боль, то есть негативные и неприятные ощущения.

И вот какие ассоциации создались в подсознании у Лены.

Просить -> боль (мама не выполнит просьбу, а еще и отругает)

Желать -> боль (мама разозлится)

Деньги -> боль (мама чаще всего злилась и ругалась, когда Лена просила денег)

Мать, стараясь заработать побольше денег, всегда очень тяжело работала и приходила уставшая и злая с работы. Мать и отец ссорились, в основном, тоже из-за денег.

Деньги для мамы вообще были больной темой. Стоило только затронуть эту тему, как сразу обрушивалось море негатива, крика и обвинений. Лена сделала вывод, что лучше вообще о деньгах не говорить.

Еще очень въелась в память фраза: "Если хочешь, чтоб что-то было сделано хорошо, сделай это сама". Когда она была злая, она еще добавляла: «У Тебя и Твоего отца руки с жопы растут, ничего сделать хорошо не можете, приходится за Вами

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

переделывать».

Лена видела, как мать с большой неохотой просила о помощи. Было такое чувство, что принимать помощь стыдно. Матери иногда приходилось просить одолжить деньги - это было сродни унижения, как будто она сама не справилась, не смогла.

Мать срывалась не только на ней, больше всего доставалось отцу. Отец работал на заводе и частенько приходил выпивший. Мать раздражало то, что он вообще не думал о семье: денег и так не хватало, а он еще и пропивал. Бывали случаи, что он так напивался, что его по пути домой обирали. Матери приходилось унижаться и одалживать деньги, а потом больше работать, чтоб отдать эти деньги.

Мать часто произносила: «Мы в долгах, как в шелках».

Мать с отцом постоянно ссорились. Мать обвиняла отца, что тот и палец об палец не ударит, чтоб зарабатывать больше. Он же видел, что денег не хватало, но не стремился что-то менять. «У нас никогда нет денег, потому что Ты их то пропиваешь, то отдаешь».

Она ругала отца, что он не думал о Лене, что она растет и ей постоянно нужно покупать новые вещи. Отец приходил, отдавал зарплату матери, «а Ты, что хочешь, то и делай с этими копейками».

В общем, все скандалы были из-за денег.

Лена очень любила отца. Тот был очень хороший. Он никогда не жалел для неё денег, всегда покупал что-то. Никогда Лену не ругал.

Лене же было очень больно, когда мать ругала отца. Она всегда хотела вступить за него. Но отец просил её не делать этого, иначе достанется и ей, а он её очень любил и не хотел, чтоб она плакала.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **БЕДНЫЙ ОБРАЗ МЫШЛЕНИЯ ОТЦА. ЧЕМУ ОТЕЦ УЧИЛ ЛЕНУ?**

Отец и Лена много общались. Отец всегда говорил, что не в деньгах счастье, есть другие более важные вещи. «Самая большая радость - это Ты», - говорил Лене отец. Отец учил Лену помогать другим. Он сам постоянно помогал товарищам, поэтому приносил домой меньше денег, чем зарабатывал. «Деньги - это ничто, главное - дружба! Не имей 100 рублей, а имей 100 друзей!». Но мать всегда забирала деньги у отца, и до следующей зарплаты он уже никому помочь не мог. Он часто одалживал деньги друзьям. Конечно, ему их редко отдавали, но он прощал товарищей, говорил, что всякое в жизни бывает. «Потом и Тебе нужна будет помощь, и Твои друзья помогут Тебе».

Когда отец и Лена гуляли, он частенько рассказывал истории из жизни, о своих друзьях, об их семье.

Часто вспоминал товарища Колю, с которым в школе учился. Тот еще со школы имел тягу к спекуляции. Бабушка ему «петушки» делала, старалась, о Коле думала, а он их даже не ел, все продавал.

Так и во взрослой жизни работать на заводе ему не понравилось, весь день надо пахать, а он-то не хотел трудиться. Поэтому он выбил себе точку на рынке и торговал лучком-бурачком, картошкой и другими овощами.

«Коля, конечно, зарабатывал намного больше, чем на заводе, но это лишь благодаря тому, что брал втридорога, а еще и обвешивал таких простых людей, как мы. А куда денешься, овощи ж нужно покупать, а там все такие же продавцы-барыги, как он», - рассказывал отец.

«Вот я бы так никогда не мог поступить: пусть лучше я мало зарабатываю, но честно.

Зато у меня совесть чиста. Да, мы бедные, но честные».

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Отец всегда учил Лену, что главное в жизни - это честь и доблесть.

«Береги платье снову, а честь смолоду», - часто говорил он.

По словам отца деньги совсем испортили Колю. Как-то он попросил Колю денег одолжить, отец хотел помочь своему соседу, а мама все деньги у отца отобрала. Так Коля ему не дал, сказал, что нужны деньги на товар, «крыше» платить и еще что-то в этом духе. Вот такой он был жлоб! А отец ему сколько раз одалживал и выручал, когда тот с ним еще на заводе работал.

Отец жаловался: «Все эти богатые - жлобы! Они только о себе думают. Никогда не помогут, когда Тебе нужна помощь».

Отец вообще считал, что мир очень несправедлив: кто честно работал - тот еле выживал, а кто обманывал людей - был богат. «Вот посмотри на нас с матерью: мы работаем-работаем, а еле концы с концами сводим. И работа у нас тяжелая, это не то, что на рынке стоять и овощами торговать», - говорил он.

Любимый фильм отца был «Место встречи изменить нельзя», а главный герой Жеглов был его кумиром. Он был примером чести и доблести. Как же разумно он вел расследование, и ниточка за ниточкой раскручивал преступления.

Даже, когда Жеглов выиграл в бильярд у бандита 1000 рублей, он их не взял со словами: «Оставь себе свои вонючие деньги».

«Жеглов жил еще беднее, чем мы. Он жил у Шарапова в комнате, в коммуналке, и он был этому очень счастлив. Такой человек с таким умом!

Он служил Родине! У него были высокие ценности, а не такие приземленные, как у этих бандюг - деньги-деньги и ничего кроме денег.

Что с этих денег, если всю банду «Черная кошка» и так посадили? Кому они оставили свои деньги?»

«Бог всех накажет за нечестно заработанные деньги!»

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!  
[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ОПЫТ ЛЕНЫ. КАК УКОРЕНЯЮТСЯ ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ УБЕЖДЕНИЯ.**

Когда Лена выросла, она везде находила подтверждения словам отца.

Позже Лена узнала, что мать всегда откладывала деньги, как она говорила «на чёрный день». И чтобы их не тратить, она откладывала их на сберкнижку, иначе она бы всё равно их потратила.

Лена помнила, как плохо они жили: на всём абсолютно сэкономили, иногда даже не было хлеба к чаю, не говоря уже о печенье, но, несмотря на это, мать всё равно продолжала откладывать.

Никто об этом не знал до одного дня в 1998 году. Мать сидела, рыдала и говорила: «Все деньги пропали! Всё, что я накопила - пропало! Вот я, дура, семье не хватало, а я всё равно откладывала!» Лена спросила, что случилось, какие деньги пропали, и мать ей рассказала, что все деньги, которые она откладывала «на чёрный день» на сберкнижку, пропали – рубль резко обвалился.

Чёрный день, которого так боялась мать, наступил, а денег - нет.

Лена помнит, как мать тяжело переживала это время. Она до сих пор не может простить себе, что они недоедали, а она откладывала деньги, которые и так пропали. Лучше бы она ничего не откладывала.

С тех пор у Лены осталось глубокое чувство разочарования на счет откладывания денег: сейчас Ты отказываешь себе в необходимом, а потом эти деньги всё равно потеряешь. Они или обесценятся, или их отберут.

У Лены была одноклассница Даша. Её отец работал бригадиром на заводе. Заводы стали потихоньку закрываться, и нужно было что-то делать. Дашин отец узнал, что можно возить

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

сигареты из Болгарии и продавать здесь.

Так они начали стремительно богатеть на этом бизнесе! Вскоре купили 5-ти комнатную квартиру в Феодосии, себе купили шикарный дом, а также 2 участка, на которых построили дома для Даши и для сына.

Однажды сын поехал на закупку сигарет, его выследили и украла \$13000. Это была катастрофа.

Конечно, отец Даши сообщил об этом «своей крыше», и те за \$3000 нашли вора и вернули деньги. Вскоре бизнес продажи сигарет стал не таким прибыльным, да и отец, пока работал на заводе, очень подорвал здоровье, болел и вскоре умер. Вслед за ним умерла и мать Даши. Она осталась с братом.

Брат привык нигде не работать, отец всю жизнь деньгами обеспечивал.

Он подсел на азартные игры: часть денег там проиграл, остальное вложил в финансовое учреждение по приумножению активов. Ему обещали, что они будут приумножать его деньги и прибыль делить пополам.

Он решил проверить и сначала вложил \$10000. Через месяц они ему отдали \$300 прибыли, на следующий месяц еще \$350, затем еще \$300. Брат быстро посчитал, что если он вложит в 10 раз больше, то и получать будет в 10 раз больше. Он продал дом и вложил еще \$100 тыс. Так он навсегда попрощался со своими деньгами. Хотел отыграть эти деньги, но лишился и того, что имел.

Лена убедилась, что отец был прав: большие деньги к добру не доводят. Лучше, как говорил отец, «Работать честно и зарабатывать мало, но зато совесть будет чиста».

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ПОЧЕМУ ОТЕЦ ЛЕНЫ ПОВЕРИЛ В ЛОЖЬ ОТНОСИТЕЛЬНО ДЕНЕГ?**

Лена мне рассказала, что отец пробовал вместе с Колей заниматься торговлей, но у него не пошло. Во-первых, сначала нужно было решить много вопросов: найти точку, еще до начала работы нужно было заплатить за точку, найти поставщиков, торговаться и выбивать у них дешевле цены, иначе Твой товар будет дороже, и у Тебя покупать никто не будет.

За овощами нужно было смотреть, чтоб они не портились, красиво выкладывать всё на витрине, чтоб привлекать покупателей, следить, чтоб никто не воровал.

Вопросами организации занялся Коля. У него был твердый характер.

В первый же день, когда отец вышел на точку, у него образовалась серьёзная недостача: оказалось, из-за его халатности и недосмотра украли ящик помидор.

Выручка у отца всегда была в 2-3 раза ниже, чем у Коли. Отец был скромный, он не умел зазывать народ. Он просто стоял за прилавком, ждал, когда подойдут покупатели, и отвешивал им товар. Если покупатели торговались, отец всегда шел на уступки.

Коля же вёл себя очень активно на точке. У него постоянно была очередь, он что-то всегда громко говорил, зазывал народ, он не боялся говорить: «Покупайте лучшие на рынке помидоры! Свежие крупные, домашние, только с грядки! Посмотрите, какие красивые, сочные, а цена дешевле, ни у кого таких не найдешь!»

Коля торговал со страстью. Он общался с покупателями, всегда здоровался и желал хорошего дня. Женщинам говорил комплименты.

Отец же обвинял Колю, что тот врет на счет товара, а он не может врать, это некрасиво. Отец считал Колю лицемером из-за

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

того, что покупателям он говорил так, чтоб те покупали, а потом возвращались снова к нему покупать. В глаза покупателям он улыбался, а перед работой и в конце рабочего дня он был черный, как туча. Отец называл Колю актером. А сам он не умел играть, да и не хотел напрягаться.

Проблема отца Лены была в том, что он был очень мягкий по характеру человек. Он не хотел напрягаться. Он не хотел принимать решений.

Поэтому он работал на заводе, где не нужно было принимать никаких решений, нужно было просто делать одну и ту же работу.

А на рынке постоянно нужно было быть начеку: следить, улыбаться, общаться, торговаться, сглаживать конфликты, решать вопросы с поставщиками, с «крышей».

Другой раз, когда отец был на смене, его обокрали. Пока один морочил голову отцу, отвлекал его, другой ловко и хитро вытащил деньги, которые были под прилавком.

Отец хотел спокойную работу, а какое спокойствие на рынке???

[На тренинге](#) я объяснил Лене, что отец обвинял Колю, потому что сам так не мог. Он был мягкий и слабохарактерный. Гораздо проще было обвинить Колю в обмане, что тот нечестно зарабатывает, чем признать мастерство Коли.

Отец всегда говорил, что Коля легко зарабатывает деньги, но почему-то он сам так не смог, хотя пробовал. Видимо, не так-то это было легко.

Так отец потерпел первое и последнее в своей жизни поражение в области предпринимательства. Больше он даже не пробовал. Он лишь говорил, что они спекулянты, барыги, обманщики.

Но на самом деле у него затаилась глубокая обида на Колю, что у того получалось, и он зарабатывал деньги, а отец нет. А

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

мужчины все соперничают друг с другом. Вот отец не выдержал поражения и ушел.

Так эта обида отца переросла в ненависть к предпринимателям. Отец убедил себя, что предприниматели - обманщики, они нечестно зарабатывают свои деньги, их деньги грязные. Он даже убедил себя в том, что их работа легкая по сравнению с тяжелой на заводе.

Намного проще обвинить других в чем-то, чем признать своё поражение. Именно это отец и сделал и даже убедил Лену в том, что предприниматели нечестно зарабатывают деньги. Убеждая людей вокруг, человек начинает сам больше верить в свою же ложь, и наступает момент, когда эта ложь становится безоговорочной и абсолютной правдой. Так рождаются убеждения.

Но Лена была слишком мала, чтоб понять всю глубину, почему отец говорил то, что говорил. Она очень любила отца и верила всему, что он говорил.

Поэтому, когда мы с Леной познакомились, она зарабатывала 30 тыс. руб. и боялась просить больше. Она бы и дальше столько зарабатывала, если бы не решила прийти на тренинг. Вообще, она шла на тренинг, в первую очередь, чтоб познакомиться с автором, материалы которого она читала целый год! Эти материалы очень повышали её энергию и настроение. Она даже не думала, что реально её доход вырастет. Она считала, что, прочитав мои книги и материалы, итак знает, что я скажу на тренинге. Но оказалось, что знания из книг и знания на тренинге - это абсолютно разные знания. От чтения материалов на сайте её доход не менялся, и только после тренинга всё начало работать и превращаться в деньги.

Отец не мог заработать деньги, поэтому он и придумал иллюзию, что большие деньги к добру не доведут.

Конечно, отец Лены никогда не рассказывал ей о своих неудачах. Всё-таки, он мужчина и хотел быть героем в глазах

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

дочери, а не неудачником. Но, как и большинство людей, он был не готов «платить цену» за успех, чтоб стать героем. Он выбрал путь оправдать себя и обвинить мир.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## Смотри другие [истории успеха](#) моих учеников?

«...В прошлом году финансовая ситуация была крайне тупиковая. Через 2 месяца обучения начали чудеса происходить. Изменил свое мышление, изменил свой подход к жизни и работе и произошли колоссальные скачки. **С 50 тыс. в месяц доход вырос к 170 тыс. в месяц. Под новый год я заработал 2 млн. руб...**» Орлов Дмитрий, Россия, Санкт-Перербург [Смотреть видео](#)

«...После тренинга тетя сказала, что у меня глаза светятся счастьем! **А потом говорит: «На тебе миллион, доложи еще сколько считаешь нужным и купи еще одну квартиру»** При этом ни чем меня не обязывая!...» Сиротина Ольга, Россия, Нижний Новгород [Смотреть видео](#)

«...Буквально после тренинга, звонит агент, который давно не мог сдать мне деньги и говорит: «Приезжай сегодня, я тебе все отдам». **И по дороге к этому агенту, я заехал еще в одно место, где мне неожиданно отдали еще 40 тыс...**» Шафеев Мурат, Россия, Химки [Смотреть видео](#)

«...После первого тренинга я начала менять свое подсознание, все установки. Мне нужны были деньги (1 млн. руб.) и хороший знакомый говорит: на, бери сколько нужно. Сейчас каждый месяц я исполняю свою мечту. После прошлого тренинга на меня **еще 2 джекпота (по 1 млн. руб.) свалилось...**» Соколова Ольга, Россия, Москва [Смотреть видео](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



## КАК МАТЬ СТАЛА ТАКОЙ ТВЕРДОЙ И ЗЛОЙ?

Мать Лены звали Аллой. Лена всегда хотела понять, почему её мать вела себя с ней так жестоко. Но Лена никогда не поднимала этот вопрос, потому что мать даже на простые её вопросы отвечала вопросом на вопрос типа: «А ты в комнате убрала?», «Почему до сих пор не причесалась?». Мать всё держала в себе и никогда не показывала слабость.

Лена написала мне, что хотела бы, чтоб я ей помог понять и простить её мать. Я с радостью согласился, потому что знал, что это откроет её жизненный и денежный поток. Любая обида и чувство вины закрывают поток, поэтому мне часто приходится работать с людьми и помогать им отпускать прошлую боль и обиду.

На следующей консультации я попросил Лену подойти к маме, обнять её и сказать: «Мам, я люблю Тебя! Я люблю Тебя такой, какой Ты есть! Я благодарю Тебя за всё, что Ты делаешь для меня!», а затем поблагодарить её за все старания и всё, что она сделала. Конечно, мы с Леной подготовились на консультации, отрепетировали речь, в воображении проиграли ситуацию, я поддержал Лену и вдохновил.

Я понимал, что только любовь может растопить сердце строгой мамы. Я не знал о жизни ее матери ничего, но чувствовал, что любви в ее жизни было мало, особенно не хватало ей любви родителей.

Лена сама бы побоялась это сделать, но я настоял. Я знал, что эта ситуация может коренным образом изменить их отношения в лучшую сторону, и обиды Лены сменятся любовью и благодарностью. Мы договорились, что она это сделает сегодня-завтра и расскажет мне, как прошло. Люди сами себя часто обманывают, придумывают отговорки, откладывают, а потом и вовсе не делают то, что важно. Вот в этом и состоит роль тренера. Его обмануть не удастся, приходится делать.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Лена в тот же день выполнила то, что я её попросил. И как только она сказала ей слова любви, мама тут же расплакалась. Она ответила: «Доченька, я Тебя тоже очень люблю! Прости меня, что вечно недовольна Тобою. Ты у меня самая прекрасная». Мама продолжала горько плакать и рассказала то, что всю жизнь держала в душе взаперти.

Она сказала, что сейчас она впервые услышала слова «Я Тебя люблю!». Никто и никогда ей это не говорил: ни мать, ни муж, а отца она вообще не помнит.

Чтоб Лена лучше её понимала, Алла решила рассказать, как её воспитывали родители.

Маму Аллы звали Ольгой.

Когда Ольга познакомилась с отцом Аллы, Дмитрием, ей было 19 лет. Это была первая любовь и очень сильные чувства. Ольга забеременела. Это была незапланированная беременность, Ольга была еще слишком молодая и сама не была готова.

А когда Дмитрий узнал о беременности, он очень сильно испугался ответственности, сказал, что он очень молод, еще не стоит на ногах, он не сможет обеспечивать семью, да, вообще, к детям не готов.

В общем, всё сложилось так, что Дмитрий бросил Ольгу одну.

Ольга родила. Назвала девочку Аллой.

Воспитывала её сама. Время было тяжелое. Чтобы обеспечить себя и ребенка, Ольге приходилось очень много работать, к тому же Алла была беспокойным ребенком, много плакала, требовала к себе внимания. Ольга очень уставала за день, а тут еще и ночь не спала. Сама недоедала - всё отдавала Алле.

Вот так, впроголодь, одна воспитывала дочь. Конечно, Ольга была очень несчастна, поэтому и никогда не говорила Алле, что любит её. По правде сказать, Ольга не хотела рожать, она чувствовала, что это создаст очень много проблем.

Иногда хотелось просто опустить руки. Но кто позаботится об Алле? Поэтому приходилось собирать всю волю в кулак и снова идти на работу. И так каждый день. А, ведь, Оле было всего 20

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

лет. Казалось, еще вся жизнь впереди, она еще столько всего не видела. Но сложилось всё так, что Ольга так больше и не встретила любимого мужчину и единственной своей миссией выбрала воспитание Аллы. Алла выросла, у неё сложилась своя жизнь, а Ольга так и осталась одинокой. Всё, что Алла помнит из своего детства, что мать часто плакала, жаловалась на свою судьбу и во всём винила отца. Если бы не он, её жизнь сложилась бы по-другому. Алла чувствовала, что мать её не любит, потому что она была причиной ее страданий и проблем. Мать срывалась на ней, часто ругала, обзывала и после этого плакала. Алла часто убегала из дома и не хотела возвращаться. В эти моменты она мечтала быстрее вырасти, выйти замуж и уйти из дома, чтоб больше не причинять боль маме и чтоб та не ругала её.

Также Алла говорила себе: «У моих детей отец будет обязательно рядом! Я не хочу быть такой одинокой и несчастной, как мать, и потом обвинять своих детей».

Что Алла просила, то и получила. Она вышла замуж, родила Лену, и муж действительно был рядом. Но всё же Алла в значительной мере переняла образ мышления Ольги, поэтому она была такой же сильной, она привыкла всё делать сама и сама же несла всю ответственность за семью: работала, зарабатывала деньги, делала всю домашнюю работу, воспитывала Лену.

Муж никогда не говорил ей: «Я Тебя люблю», - видимо, потому что она себя сразу «поставила» очень сильной.

Еще Алла спрашивала мать, где её отец. И ей пришлось рассказать. Оказалось, что Дмитрий женился на девушке из богатой семьи.

Обида Ольги еще больше выросла: «Как он мог променять меня на эту бестолковую богатую дуру?» С тех пор Ольга возненавидела богатых, потому что они рушат семьи и ничего, кроме денег, они не любят. Всё, что они делают, они делают только ради выгоды. Ольга считала, что Дмитрий был очень

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

хороший парень, но, как только связался с «этой богачкой», как она часто называла его жену, он стал черствый и гнилой. Он ни копейки не дал Ольге на воспитание дочки. Он говорил: «Я не уверен, что Алла моя дочка, поэтому с чего вдруг я буду помогать?». Ольга была уверена, что это его новая жена таким манерам научила, он таким никогда не был.

Алле было жаль свою мать, что она прошла через такие суровые испытания. Но еще больше ей было жаль, что она допустила так много ошибок в отношениях с мужем и Леной. Она призналась, что очень винит себя, что ругала Лену. Она хотела, чтоб дочь выросла в любви и счастье, а получилось, что она стала очень похожей на свою мать.

Алла плакала....

Лена обняла маму! И вот только теперь Лена поняла, почему её мать всегда вела себя так, как вела. Она тоже заплакала. Ей стало очень жаль свою мать. Но, главное, появилось чувство безграничной благодарности и любви.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

## **ДЕНЕЖНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ И БЛОКИ ЛЕНЫ**

Вот список ограничивающих убеждений Лены, которые она приобрела в детстве благодаря родителям.

- Нет денег
- В долгах, как в шелках
- Денег постоянно не хватает
- У нас в семье никогда нет денег
- Деньги зарабатываются тяжелым трудом
- Мы бедные, но честные
- Не будь эгоисткой! Подумай о других в первую очередь!
- Всего должна добиваться сама, без чьей то помощи
- Просить помощь и принимать ее - стыдно
- Счастье за деньги не купишь
- Все богатые обманом заработали свои деньги
- Большие деньги к добру не доведут
- Честно больших денег не заработаешь
- Если будет много денег- потеряешь друзей
- Много денег иметь стыдно.
- Деньги - зло, они корень всех проблем. Из-за них у нас в семье были постоянные скандалы.
- Деньги портят человека
- Не в деньгах счастье
- Ничего никогда ни у кого не просить! Я всё должна сделать сама
- Деньги - это ничто, главное дружба!
- Не имей 100 рублей - имей 100 друзей!
- Бог всех накажет за нечестно заработанные деньги!
- Ты что думаешь, деньги на деревьях растут?

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **КАК ЛЕНА ОСВОБОДИЛАСЬ ОТ ДЕНЕЖНЫХ БЛОКОВ И ОГРАНИЧЕНИЙ?**

Когда мы познакомились с Леной, я сразу очень удивился, что она так мало зарабатывает. Энергия у неё очень сильная, я чувствовал в ней силу. Но почему она работала на такой неприглядной должности, кассиром, я не понимал.

Но лишь до тех пор, пока Лена не описала свою жизнь и своё детство. Я сразу понял, что у нее слишком много негативных убеждений, и они останавливают её. И хоть она билась, как рыба об лёд, деньги куда-то пропадали. Хоть муж хорошо зарабатывал, денег не хватало. Постоянно что-то случалось, и срочно нужны были деньги.

Как только появлялись свободные деньги, то ломалась машина, то нужно было помочь маме или дочь испортила одежду, и нужно было купить новую.

А когда Лене на день рождения подарили 15 тыс. руб., она, счастливая и радостная, по дороге домой представляла, как купит себе ночной крем для лица, о котором долго мечтала, тональный крем и тоник, ну и новую блузку кремового цвета, которая очень подходила под цвет юбки.

Но, каково же было ее разочарование и огорчение, когда дома в сумке она не нашла своего кошелька. Его вытащили из сумки в транспорте. И сразу в памяти возникли слова папы: «Такие, как Коля, воруют у честных людей деньги! Поэтому у жуликов всегда есть деньги. А мы честные - поэтому бедные!»

В общем, не складывались у Лены отношения с деньгами – её денежный поток был закрыт. И я понимал, что всё дело в убеждениях. Лене срочно нужно было сменить убеждения, иначе такие неприятности будут происходить с ней всю жизнь, и повышение дохода никак не изменит ситуацию. А хуже всего то, что она и на мужа еще может повлиять и закрыть его поток. Эти убеждения, полученные от родительского воспитания, а еще и обида на мать за постоянное недовольство и критику, закрывали денежный поток Лены.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Начали мы с матери. Я попросил Лену, чтоб она сказала маме, что любит её. (О том, как Лена пообщалась с матерью после этого, Ты прочел выше). Затем мы с Леной на одной из консультаций окончательно простили маму. Мы вспоминали самые эмоционально-сильные эпизоды из жизни Лены, связанные с матерью, и трансформировали их в позитив через смену отношения к этим ситуациям. Нам нужно было в корне изменить всё, что Лена чувствовала к матери, на позитив. [Тренинг + коуч-сессии](#) сделали своё дело!

Лена даже призналась, что после этого мать перестала негативить и жаловаться при общении с Леной.

Лена не любила общаться с матерью по телефону, потому что та постоянно жаловалась на жизнь, всегда всё было плохо, все у неё были обманщики и предатели. Она даже Лене говорила: «Ты смотри - умей сама зарабатывать и обеспечивать себя и дочку, а то муж может себе кого-то вместо Тебя найти. Наверняка на него уже глаз положили, он у Тебя хорошо зарабатывает». После общения с мамой у Лены постоянно портилось настроение, но нельзя же не общаться, она ведь мать. Всегда, когда мать звонила, Лена обязательно брала трубку : а вдруг что-то случилось, нужно помочь... Но разговор всегда шел в том же русле, как обычно: маме просто нужно было поучить дочь и пожаловаться на жизнь.

Теперь у Лены с мамой телефонные разговоры изменились. Они стали теплыми и душевными. Лена была безумно этому рада, потому что негативные разговоры забирали очень много энергии и сил, постоянно заставляли сомневаться в себе, в муже и жизни. Лена никак не могла поверить всем этим происходившим чудесам. Она никогда не верила в тренинги, а тут такие изменения пошли, причем, чем дальше, тем больше, и тем больше ей хотелось меняться самой и менять свою жизнь. Раньше она не знала, что менять и как менять. Да, книги читала, но пошаговой системы не было.

«Как же это произошло?» - спросит удивленный читатель. Всё очень просто. Когда меняешься Ты, меняются и окружающие

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Тебя люди. Когда меняется женщина, рядом с ней меняется и её любимый мужчина.

Мы с Леной посвятили еще несколько коуч-сессий тому, чтоб воспроизвести в памяти и внедрить в ее подсознании весь позитив, всё то хорошее, что мама сделала для Лены. В визуализациях, через сильные эмоции мы создавали новые чувства Лены к маме. Всё это и привело к такому замечательному результату и в корне изменило общение мамы и дочки.

Теперь, когда Лена простила мать, приняла её и стала благодарной, пришло время менять ограничивающие убеждения, которые она подхватила от матери, на созидательные.

Первое, и одно из самых главных ограничивающих убеждений, было «Нет денег». Именно это тогда и происходило в семье у Лены, несмотря на то, что муж хорошо зарабатывал.

Первый шаг смены убеждения - это придумать новое убеждение, но чтоб оно было созидательным. Часто люди делают ошибку и просто меняют негативное убеждение на позитивное, например, «нет денег» -> «есть деньги». Но проблема в том, что подсознание человека не поверит сразу в убеждение «у меня всегда есть деньги». Поэтому здесь мы поступили с Леной хитро. И, честно сказать, Лена «была в шоке» от этого знания, потому что она раньше всё это делала сама, но почему-то ничего не работало, а теперь она поняла почему.

Вот убеждение, которое мы создали: «У меня всегда есть деньги, потому что я умею грамотно распоряжаться ними». В такое убеждение подсознанию гораздо проще поверить, потому что здесь есть объяснение, и на тренинге Лена уже поняла, как грамотно распоряжаться деньгами. Теперь ей останется просто следовать принципам финансовой грамотности.

Следующее убеждение, которое Лена взяла от мамы, было «в долгах, как в шелках». Лена призналась, что она так же, как и мать, ненавидела одалживать деньги, чувствовала стыд и неуверенность, но это делала, потому что своих денег не

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

хватало, а случались разные незапланированные траты. Одни долги она отдавала, другие создавала.

Новое позитивное убеждение, которое Лена создала для себя, звучало так: «Я принимаю жить в изобилии и роскоши». Очень важно, что Лена не просто утверждала «Я живу в изобилии и роскоши» или «Я в деньгах, как в шелках», потому что в такое убеждение разум бы никогда не поверил. Разум бы сказал: «Что за чушь Ты несешь? Посмотри на свою жизнь!». Ключевое слово «Я принимаю!». В такой формулировке разум гораздо проще принимает новое убеждение.

Лена увидела, что, читая книги и материалы в интернете, она просто сама неправильно составляла новые убеждения, и поэтому они не работали. Именно «Я в деньгах, как в шелках» Лена сама и написала и удивлялась, почему оно не работало.

Следующие убеждения «Денег постоянно не хватает», «У нас в семье никогда нет денег» Лена поменяла на «У меня всегда есть деньги, потому что я люблю деньги!» и «У нас в семье всегда есть деньги, потому что я выбрала жить в изобилии и роскоши».

Как видишь всё, во что верила Лена, было у неё в жизни. А Лена поверила в это, потому что она много лет с матерью жила в вечной нехватке денег. И, несмотря на то, что Лена и ее муж зарабатывали, денег постоянно не хватало. Просто всё дело в том, во что веришь. Вера - это самый главный закон жизни.

Я объяснил Лене, что позже она сможет использовать убеждения без дополнительных объяснительных вставок «потому что», «Я принимаю», «я хочу», «я люблю» и других.

Эти объяснительные вставки нужны на первых порах укоренения и внедрения убеждений, чтоб разум поверил. А когда он поверит, можно просто говорить: «У меня всегда есть деньги», «Я живу в роскоши и богатстве», «У меня в семье всегда есть деньги»

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Одно из самых распространенных и ограничивающих убеждений людей - это в первую очередь думать о других, а затем о себе. Да, такая идеология развивалась в Советском Союзе, но его уже давно нет, а люди из поколения в поколение продолжают передавать детям ложные убеждения.

Ольга всю свою жизнь посвятила только Алле. И что получилось? Она сама была несчастная, и, как она ни старалась, воспитала несчастную дочь. Ольга так и умерла в одиночестве. Алла, в свою очередь, не знала другой модели, кроме как модели жизни матери. Дети подсознательно копируют родителей.

Вот так и Лена скопировала модель жизни своей матери, которая взяла эту модель - у своей.

«Не будь эгоисткой! Подумай о других в первую очередь!», - говорила Алла. Так же говорила Ольга. И они это не только говорили, они так действовали и так жили. Когда я объяснял Лене и другим участникам тренинга, что это модель ведет к полному провалу в жизни, Лена «была в шоке». «Как же так? Я всю жизнь так жила!», - говорила она. «А как нужно?», - недоумевали участники.

Как можно любить других, если Ты не любишь себя?

Как можно помочь другим стать успешными, если Ты сам неудачник?

Как можно сделать других счастливыми, если Ты несчастлив сам?

Поэтому, я говорил Лене: «Полюби сначала себя!», «Будь счастлива сама!» Тогда Ты будешь излучать энергию любви и счастья сама по себе, тебе не нужно будет никого делать счастливыми. Они, смотря на Тебя, сами такими станут.

Лена читала об этом раньше в книгах, даже принимала эту позицию, но ничего не менялось. Она продолжала вести себя так, как вела себя всегда.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Вот в том-то и дело, что знания не меняют жизнь, потому что жизнью управляет подсознание, которое программируется чувствами и эмоциями. Лена решила взять мою [персональную консультацию](#), чтоб мы изменили эту модель. (Позже в 2015 году я создал VIP блоки для тренингов, чтоб в групповом коучинге менять убеждения и внедрять нужные установки сразу для многих участников.)

Мы это сделали! Всё дело в том, что в коучинге я могу вызывать нужные эмоции и чувства и внедрять их в подсознание. Также мы вспомнили моменты из жизни Лены, когда она проявляла заботу о себе, и неожиданно у мужа дела начинали идти гораздо лучше: то неожиданные премии, то подработки.

Лена призналась, что перед тем, как Андрей встретил Михаила, который пригласил его на работу, она пребывала в состоянии счастья и тихой радости. Наверно, потому что она целый день перед этим гуляла в лесу и просто думала о себе, а не о дочке, о муже, о домашних заботах и других проблемах.

Во время консультации мы создали ряд новых убеждений:

«Я самый важный человек в своей жизни!»

«Я люблю себя»

«Хочешь сделать других счастливыми - будь счастлива сама»

На следующий день и всю следующую неделю Лена чувствовала необыкновенную легкость и подъём. Обычно после работы она приходила уставшая и чувствовала себя, как выжатый лимон. На этой неделе как-то всё было легко и спокойно. Вроде бы ничего не изменилось, но всё было по-другому. А изменилась Лена, поэтому всё было по-другому.

Хочешь, чтоб изменилась жизнь? Изменись Ты!

Хочешь, чтоб изменились близкие? Изменись Ты!

А теперь коронное убеждение большинства несчастных женщин:

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

«Всего должна добиваться сама, без чьей-то помощи».

Ольга одна воспитывала Аллу и вообще всё делала одна, ни на кого не могла положиться. Алла, несмотря на то, что у неё был муж, тоже решила по модели матери всё делать сама.

Убеждение выше очень хорошее убеждение для мужчин, но никак не для женщин. В семье не может быть 2 сильных лидера, они «поубивают» друг друга. Кто-то должен быть слабый, а кто-то сильный. Если женщина выбирает быть сильной, значит, мужчине ничего не остается, как быть слабым.

Для матери просить помощи означало унижение. Она, ведь, сильная! Как она может просить помощи? Это значит, что она слабая, она сама не может. К тому же каждый раз, когда Лена что-то просила у матери, та орала на неё, что она не выполнила свои обязанности: то уборку по дому, то другие мелочи, - поэтому ничего не получит. Лена усвоила, что даже, если она всё сделала, мать всегда найдет к чему придрататься и всё равно не выполнит её просьбу. Так для чего делать то, что Ты не хочешь, если всё равно не получишь ничего?

На занятиях я объяснял участникам смысл двух понятий: «Быть открытым» и «Быть закрытым». Так вот, открытость означает, что человек готов принимать от Вселенной помощь. А помощь от Вселенной приходит в виде людей, в виде подарков, в виде денег и разных случайных обстоятельств.

Закрытость означает рассчитывать только на себя самого. Но как же это глупо, если Ты пришел сюда на Землю по воле самой Вселенной! Как можно не доверять Высшей Сущности, частью которой Ты являешься?

И, конечно, закрытым людям живется очень тяжело. Они очень много работают, но мало зарабатывают и с трудом выживают. Они обижены, что им жизнь предоставила столько препятствий, но проблема в том, что они сами не принимают помощь, которую вместе с препятствиями им даёт Вселенная, на их пути.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Да, есть нехорошие люди, которые хотят обмануть других под видом помощи. Но, ведь, Ты же умный и мудрый и можешь отличить людей лживых от людей честных. Глупо всех чесать под одну гребенку и закрываться от всех, а еще и говорить, что мир плохой.

Тебе выбрать: «Ты идешь абсолютно один по жизни» или «Ты идешь вместе со Вселенной».

Матери было сложно просить помощи, и она чувствовала унижение, потому что она была закрыта. Когда же Ты открыт, помощь сама приходит. Но, даже, когда Ты просишь о помощи, Ты не унижаешься.

Сколько было случаев, когда отец стремился заработать деньги, а мать его или отговаривала, или просто не верила в него, и отец даже не начинал. Есть много сильных женщин, которые не готовы принимать помощь даже от своих мужей. И, конечно, мужья теряют всякую мотивацию и интерес к жизни. А потом эти женщины удивляются, что они тянут всё на себе. Так они же сами этого хотели! Но на самом деле женщины, которые хотят тянуть всё на себе, в глубине души хотят, чтоб ими восхищались. Именно поэтому они это и делают. Но, к сожалению, они так и не получают похвалы, на которую рассчитывали. Возможно, эти женщины не получили любви от отца, и они хотели добиться чего-то в жизни, чтоб отец восхищался ими. Но дело в том, что отец сам не состоялся в жизни, и поэтому он никогда и никем восхищаться не будет. Как грустный, несчастный и неудачливый человек может кем-то восхищаться? Наоборот, он лишь скажет, что кому-то повезло, а ему - нет.

Открытые люди радостны, они благодарны, они счастливы, они верят и доверяют. Закрытые люди злы, во всем постоянно видят подвох, они недовольны и разочарованы.

Поэтому мы с Леной составили новое убеждение: «Я открыта жизни, и я с радостью принимаю помощь!».

«Я доверяю Вселенной», «Вселенная обо мне заботится», «Вселенная помогает мне!».

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

«Счастье за деньги не купишь», «Не в деньгах счастье» - часто повторяли отец и мать. Конечно, Лена верила в это.

На тренинге, когда мы с участниками разбирали ограничивающие убеждения, я спросил их, были бы они счастливее и радостнее, если бы у них было больше денег? Все в один голос ответили, что «Да».

Лучше бы они себя чувствовали в магазинах, если бы у них было больше денег? И опять же все в один голос ответили «Да». Некоторые участники признались, что они так устали работать, потому что уже 3-5 лет не отдыхали. Если бы у них были деньги, они бы полетели куда-то отдохнуть. Одна участница мечтала побывать в Париже, другая хотела объездить Италию, а Лена с Андреем просто полетели бы на Мальдивы. Они были в Таиланде, на Бали, а вот на Мальдивах им так и не довелось побывать.

Третья участница сказала, что сразу ушла бы с работы. Она её очень ненавидела и держалась там только из-за денег. Ее муж не работал, и приходилось всё тянуть на себе. Она бы с радостью сменила работу, но когда искать новую работу, когда ходить на собеседования, а тем более, когда проходить испытательный период? А вдруг не получится... Тут хоть она всю работу знает и уверена в своём месте. Да и до работы не так уж далеко.

Мужчина-участник признался, что давно мечтает купить BMW 645Ci Coupe. Это была его заветная мечта. Он влюбился в эту машину, когда впервые её увидел. Он даже проходил тест-драйв на этом автомобиле. Как же уверенно и круто он себя чувствовал - прямо король!

Еще один участник признался, что хотел бы купить дом для своей большой семьи. Всё-таки ему, жене и трем детям в двухкомнатной квартире очень тесно. Он на работе устаёт, а приходит домой и дома отдохнуть не может.

И так участники делились своими мечтами и желаниями.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Как оказалось, очень многим приходится терпеть неудобства из-за нехватки денег и откладывать свои мечты «в долгий ящик» в надежде, что когда-то они исполнятся.

Я спросил участников: «Так Вы действительно верите, что счастье за деньги не купишь?»

Участники признались, что с деньгами они бы были гораздо радостнее и счастливее, а, главное, были бы спокойнее. Да и отношения в семье были бы намного лучше.

Я спросил участников, почему же тогда так многие люди верят в эту ложь, что счастье за деньги не купишь, что не в деньгах счастье?

Конечно же, потому что не сумели заработать деньги и решили оправдать себя. Лена поняла, что отец именно так и делал. Он постоянно оправдывал себя и «создавал» ложные убеждения, ведь это сделать намного проще, чем заработать деньги и достичь чего-то в жизни. Для результатов в жизни нужно напрягаться, нужно расти, развиваться, преодолевать зону комфорта, а так ничего не нужно делать. Просто поверил, что счастье за деньги не купишь, и напрягаться не надо - живи обычной жизнью, смотри телевизор, ходи на работу.

Когда участники поняли, как и почему возникло это ложное убеждение, пришло время создавать новое убеждение взамен и укоренять его.

Было много разных идей «Деньги - самое главное в жизни!», «Деньги - фундамент счастливой жизни», «Счастье купишь за деньги» и другие.

Мне очень понравилось убеждение «Деньги - фундамент счастливой жизни». Не полностью я был согласен с убеждением «Деньги - самое главное в жизни», поэтому мы создали убеждение «Деньги - самое главное в материальном мире».

Есть материальный мир, а есть нематериальный мир. К материальному миру относится всё, что мы видим глазами. К нематериальному миру - все чувства, эмоции, отношения с людьми и к самому себе, во что мы верим, одним словом, всё, что внутри нас.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Почему деньги самое главное в материальном мире?

Потому что за деньги можно купить любую материальную вещь, вопрос в количестве.

Теперь у нас был готов список новых правильных убеждений, и пришло время приступить к внедрению их в подсознание.

### **Как менять убеждения через эмоции?**

Концентрации - это фокус энергии на одном единственном чувстве. За счет сильных эмоций и энергии происходит очень быстрое укоренение того или иного убеждения и, как следствие, - изменения в материальной реальности.

Обычно люди не контролируют свои эмоции и чувства. Эмоции и чувства возникают спонтанно в зависимости от ситуации, поэтому реальность у человека случается, а не создаётся. За счет концентраций можно внедрить и создать те чувства и эмоции, которые Ты хочешь иметь в своей жизни.

Я помню, когда я еще работал на наёмной работе, я страстно мечтал о свободе. В реальности никакой свободы не было: утром университет, днем работа, сетевой бизнес, вечером поручения родителей. Всё, чем я занимался, я не любил, и я понимал, что это не моё. Я садился и чувствовал свободу. Я внедрял чувство свободы в свою нервную систему: я хотел жить отдельно от родителей, я хотел просыпаться тогда, когда сам того захочу, я хочу делать целый день то, что хочу, а не то, что нужно. Сейчас я пишу эти строки в своей прекрасной квартире, наблюдаю море в четырехстах метрах от дома и яхты в море.

Концентрации внедряют в нервную систему определенное чувство, а это чувство уже создаёт реальность!

Как делать концентрации и на чём фокусироваться я показываю на тренингах. Техника очень мощная, её сложно описать словами, гораздо проще показать, и Ты всё поймешь.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

**Заклинания** - это сверхмощная физически активная практика, направленная на быстрое укоренение убеждений. Заклинания делаются в очень активном состоянии.

Суть заклинаний состоит в том, что человек либо танцует, либо прыгает и во время активных движений со всей силы проговаривает либо вслух, либо про себя новые убеждения. За счет максимальной энергии происходят быстрые изменения в жизни.

Лене и другим участникам тренинга я предоставил видео, как делать заклинания, и список самых мощных денежных заклинаний.

Аффирмации - это мысленное проговаривание и повторение определенных установок-убеждений. Вообще-то, аффирмации - это уже «прошлый век» в работе с подсознанием. Работают они очень медленно по сравнению с концентрациями и заклинаниями.

**Медитации** - это практика погружения в глубины подсознания и воздействия на него (медитации бывают разные, поэтому данное определение касается того, как я делаю медитации с участниками).

На тренинге мы с участниками на каждом занятии делали медитации по внедрению новых денежных установок. Не случайно у них происходили денежные чудеса в жизни. Меняются убеждения - меняется реальность.

Спорт - это активные физические действия.

Спорт можно очень хорошо использовать для смены убеждений. Например, когда я бегаю, я всегда про себя проговариваю то или иное убеждение. Когда я хожу в тренажерный зал и поднимаю штангу, я тоже фокусируюсь на определенном убеждении. Девушки-участницы, качая пресс, каждый раз про себя проговаривают новые убеждения. Спорт

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

значительно усиливает энергию, поэтому убеждения укореняются гораздо-гораздо быстрее.

Суть приведенных выше способов - это вызвать очень сильные эмоции и чувства, за счет которых и происходит внедрение новых убеждений. Чем больше энергия, тем быстрее изменения.

А теперь перейдем к изменению убеждений логическим путем. Нужно убедить разум в правильности того или другого убеждения, чтоб он поверил в него.

Начнем с логического объяснения правильности нового убеждения. Например, вместо убеждения «Не в деньгах счастье» мы создали убеждение «Деньги - фундамент счастливой жизни». Теперь нам нужно логически объяснить правильность этого убеждения.

А для этого проще всего использовать свой опыт, который подтверждает это убеждение. Я вызвал Лену общаться голосом во время тренинга. Я попросил её вспомнить моменты, когда благодаря деньгам она испытывала положительные чувства и эмоции и была очень счастлива. Лена вспомнила момент, как Андрей начал помогать Михаилу с бытовой техникой, и тот каждый день давал ему деньги! Какое же это классное чувство, когда деньги приходят каждый день. Лена вспомнила, как Андрей однажды принес домой сразу 300 тыс. руб. - вот это был восторг! Они пошли в ресторан и отметили его успех. Это был один из самых романтичных вечеров в их жизни. Тогда она впервые попробовала лобстера! Как же вкусно это было, и как же прекрасно они пообщались за бокалом вина и очень сблизилась за этот вечер. Андрей был очень доволен и рад успеху. Она его никогда таким радостным не видела.

Лена вспомнила, как они с Андреем покупали квартиру. Сколько было радости!!!

Прекрасный райский отдых на Бали...

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Андрей купил автомобиль Toyota Camry черного цвета и прямо из автосалона отвез Лену домой. Лена чувствовала свободу и комфорт.

Я погрузил Лену в эти воспоминания, и она аж прослезилась. Теперь она увидела, сколько счастья и радости могут приносить деньги! Почему же раньше она никогда этого не видела? Она считала деньги злом и не замечала, сколько хорошего они создают в жизни. Она помнила только ссоры и скандалы из-за отсутствия денег; она помнила рыдающую дочку, когда не купила ей ту или иную игрушку. Теперь Лена поняла, почему у неё постоянно проблемы с деньгами, почему они её «не любят» и не задерживаются у неё, а сразу уходят.

Мы еще сделали дополнительную медитацию, чтоб участники еще больше и ярче прочувствовали силу денег и сколько радости и счастья они доставляют. В конце занятия Лена написала, что внутри потеплело, что-то изменилось по отношению к деньгам.

Следующий способ логического укоренения убеждений - это использовать опыт близких людей. Иногда бывает, что человек сталкивается с чем-то впервые, и у него нет своего успешного позитивного опыта. В этом случае приходится прибегать к опыту близких людей.

Например, у Лены было убеждение, что она не достойна зарабатывать 100 тыс. рублей и больше. И, действительно, в жизни она никогда не зарабатывала 100 тыс. руб., поэтому это она не могла ощутить на собственном опыте. Но её Андрей зарабатывал 100 тыс. руб. Были даже случаи, когда он зарабатывал гораздо больше, и 100 тыс. руб. он давал ей, чтоб она потратила на себя и купила себе всё, что пожелает. Лена прекрасно помнила, в каком настроении возвращался Андрей, когда приносил домой много денег. Он был очень уверен, глаза светились, он чувствовал себя хозяином. Лена рассказывала, а я чувствовал, что она отчетливо ощущает состояние Андрея, его чувства и эмоции на себе. Я попросил её, чтоб она перенесла эти чувства и эмоции на себя, как будто она заработала эти деньги,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

чтоб она почувствовала то, что чувствовал Андрей. И когда у неё это получилось, она почувствовала себя достойной! Потом добавила еще: «Андрей же давал мне эти 100 тыс. руб., и я прекрасно помню ощущение счастья и возможностей от этих денег». Вот так Лена поверила, что она достойна! Она заменила убеждение: «Я не достойна зарабатывать 100 тыс. руб. в месяц» на «Я готова получать 100 тыс. руб. и более в месяц».

И последний способ менять убеждение - это использовать абсолютно чужой опыт. У меня длительное время не получалось создать отношений с девушками. Я верил, что красивые девушки требуют много денег и много времени. Следовательно, они будут мешать мне развивать моё дело. В то время я только строил своё дело, и много денег уходило в инвестиции. Конечно, свободного времени у меня тоже было мало. А встречаться с девушками, которые мне не нравятся, я не хотел. Так я оставался один. Было мучительно больно быть одиноким, даже несмотря на то, что у меня было моё любимое дело. В окружении у меня не было успешных друзей, рядом с которыми были женщины.

Однажды я сел и задумался, а действительно ли девушки требуют так много денег и времени? Действительно ли девушки мешают успеху мужчины?

И тогда я вспомнил известных успешных мужчин, которые женаты и у которых прекрасные семьи. Я вспомнил Арнольда Шварценеггера, моего кумира, Билла Гейтса, Ричарда Брэнсона и увидел, что они успешны и рядом с ними женщины. Затем мне стали приходить образы других мужчин, рядом с которыми есть женщины, и вдруг я осознал: «Есть женщины, которые способствуют успеху мужчины!». И в тот момент я решил, что я найду именно такую женщину! Я понял, что есть женщины, которые не требуют много денег, которые будут понимать мою любовь к своему делу и давать мне возможность заниматься любимым делом.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Буквально через месяц я встретил девушку, и у меня начались отношения, о которых я мечтал! Вот так смена убеждений создаёт новую реальность.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## Смотри другие [истории успеха](#) моих учеников?

«...**Мой доход вырос в 1,5 раза.** Я стал рано вставать утром. Уже 4 месяца я встаю в 6 утра. Хотя всегда себя считал «совой». Я стал бегать, у меня радикально улучшилось здоровье. У меня колоссальные изменения, и их замечают все вокруг...»

Олег Макаревич, Киев, Украина [Смотреть видео](#)

«...**У меня с 30 тыс. уже 90 тыс....** Этот тренинг необходим каждому, чтоб человек знал, к чему он должен стремиться, чтоб быть на своем месте. Мы многие не на своем месте, а когда мы узнаем... мы просто не верим, что неужели это все так просто...»

Зоя Семенова, Россия, Москва [Смотреть видео](#)

«...**Открыла сумку и обнаружила 7,5 тыс. руб...** Я вообще не помню, чтоб я их туда клала! Это неожиданно! Вселенная начала мне помогать... »

Ольга Аркачева, Россия, Самара [Смотреть видео](#)

«...Я нашла себя, стала очень уверенной, у меня поменялась энергетика Пространство вокруг меня тоже изменилось, изменились люди вокруг меня. **Мне дали 5 млн. рублей на свой ресторан...**»

Нина, Дубай [Смотреть видео](#)

«...**дела в бизнесе пошли вверх...** Раньше я работал 20 часов в сутки, то сейчас мне достаточно 2 часа. ...Я так отладил свою работу, что у меня появилось много времени, которое я трачу на себя.»

Сергей Рафиков, Россия, Самара [Смотреть видео](#)

«...**Я начал действовать, бегать по утрам, работать. И уже через месяц я сделал 100 тыс. рублей чистыми ...»**

Илья Гордеев, Серпухов, Россия [Смотреть видео](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## КАК ЛЕНА ПОВЫСИЛА СВОЙ ДОХОД НА 50%?

У Лены уже произошли изменения благодаря тренингу [«Море Денег и Счастья»](#): её повысили в должности, и она уже получала 50 тыс. руб. вместо 30 тыс. рублей. Благодаря тренингу [«Море Денег в Кармане»](#), она уже в первую неделю получила премию 20 тыс. рублей, но это было только начало. Лена поверила, что она может зарабатывать 100 тыс. руб. в месяц, но для этого ей нужно вырасти до главного бухгалтера.

Одна из больших ошибок, которую делают люди, состоит в том, что они ставят сразу большие цели. А для достижения больших целей нужно время. Часто у людей не хватает терпения, и поэтому при первых же проблемах они теряют мотивацию и веру в цель.

На втором занятии тренинга [«Море Денег в Кармане»](#) я помогал участникам поставить настоящие цели, которых они достигнут. Конечно, Лена, как и большинство, сразу написала цель: «Стать главным бухгалтером и зарабатывать 100 тыс. рублей в месяц». Но я понимал, что эта цель «мертвая». Она только демотивирует Лену и расстроит её.

Я помню, как я в своей жизни ставил большие долгосрочные цели, не достигал их и терял мотивацию и желание вообще что-либо делать. Я не хотел, чтоб ученики наступали на те же «грабли».

Лена была еще слишком далека к этой своей цели. Она только получила первое повышение и стала бухгалтером-кассиром. Конечно, она не знала, как достигать эту цель, у неё не было плана действий и никакого понимания.

Поэтому во время тренинга я предложил цель «Главный бухгалтер с окладом в 100 тыс. рублей в месяц» перенести в категорию «мечта», а взамен сфокусироваться на цели «Стать бухгалтером и получать 70 тыс. рублей в месяц».

Это следующий шаг, причем я верил, что его она сможет осилить за полгода. Эта цель Лену очень захватила и

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

вдохновила - всего через полгода она сможет стать бухгалтером!!!

Одно из упражнений в закрытой секции было написать идеи и план действий по осуществлению своей цели. В эту цель Лена верила и приблизительно понимала, что нужно сделать. Первым пунктом она написала: «Пройти обучение для бухгалтеров». На занятии я предложил Лене сразу проходить профессиональное обучение и всё же помнить о мечте: стать главным бухгалтером. Поэтому лучше проходить повышенной сложности обучение, для бухгалтеров, а не для начинающих и тех, кто хочет стать бухгалтером. Еще на тренинге [«Море Денег и Счастья»](#) я заметил, что Лена очень быстро училась, поэтому я был уверен, что она справится. Да, сейчас ей придется нелегко, и много работы нужно будет делать самостоятельно, но Лена же хотела быстро!

Она начала искать курсы бухгалтеров, которые проводятся в Москве. Было очень много курсов для начинающих, и когда она интересовалась детальнее, что это за курсы, её активно склоняли именно к таким курсам. Но у Лены была мечта, которая направляла её!

Две недели поисков прошли безуспешно: то курсы для начинающих, то слишком дорогие, то слишком узконаправленные. Лена уже расстроилась и думала брать курсы для начинающих. Я её поддержал и попросил потерпеть еще 2 недельки. Лена купила мои медитации, и я порекомендовал ей завтра послушать медитацию «Вселенная обо мне заботится», а на следующий день «Дверь в новый денежный мир».

И вот, совсем случайно, в пятницу она встречает в Москве свою школьную подругу, которая работает в Москве главным бухгалтером. Они разговорились и, как оказалось, подруга 2 года назад проходила очень «крутые» курсы для бухгалтеров. Причем, стоимость была умеренная и обучение очень качественное. Единственный недостаток, что группы большие,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

поэтому много пришлось осваивать самостоятельно. Но для Лены это была не проблема. Она узнала что и как и, как оказалось, курсы начинались через неделю, 29 апреля.

На занятии Лена сказала, что таких денег у неё нет, а просить у мужа не хочет, он будет спрашивать, зачем ей это нужно, задавать другие вопросы. «Не хочу просить», - говорила она. Я настоял на том, чтоб она всё же взяла у него деньги и воспользовалась шансом, слишком много случайностей. Подругу она встретила через 3 дня после медитаций, курсы начинаются как раз через неделю - не может это быть неправильным путем. Я настоял, чтоб она всё же взяла деньги у мужа и пошла учиться! Я чувствовал, что путь правильный.

Дома Лена выпросила у мужа деньги на обучение и на следующий же день оплатила курсы. Она была счастлива! И поблагодарила меня, что я настоял, поддержал её и помог решиться.

Тренинг [«Море Денег в Кармане»](#) подходил к концу. Я предложил Лене продолжить обучение на тренинге [«Море Любви»](#). Она ответила, что в отношениях у нее всё хорошо и пока не понимает, зачем ей тренинг. Я чувствовал, что она может включиться в зарабатывание денег и перерасти мужа.

На последнем занятии я написал Лене, чтоб она оставалась женственной и продолжала вдохновлять мужа на его успехи. Она может перерасти мужа, и тогда начнутся серьезные проблемы в семье. Я пожелал ей: «Просто будь очень осторожна, чтоб не заиграться в ответственность, иначе сама будешь тянуть семью. Ну, в общем, если что, я рядом - приходи на [«Море Любви»](#), я помогу!»

На этом мы с Леной и расстались. Она меня очень поблагодарила за все изменения и результаты, написала, что за эти 2,5 месяца я стал очень близок ей, не ожидала такого уровня заботы, понимания и помощи. Но больше всего она не ожидала роста в деньгах!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Тренинг закончился в конце мая 2013 года.

Где-то раз в месяц Лена продолжала писать мне на почту или в ВКонтакте о своих делах. В конце июня сообщила, что курсы очень нравятся - реально обучают, но очень сложно. Приходится много времени работать дополнительно, поэтому меньше внимания уделяет семье. Я спросил у неё, просит ли она помощи у подруги, если не может сама разобраться? Нет, Лена пока еще была скромная. Я порекомендовал, чтоб она это делала, тогда сэкономит море времени, да и подруга уже с опытом, подскажет много нюансов в работе главного бухгалтера. Хочешь быстрее вырасти? Окружи себя людьми, которые уже достигли того, что хочешь достичь Ты!

В середине июля Лена поздравила меня с днем рождения и написала, что ей снова неожиданно дали премию 15000 руб. «Все премии начались с [«Моря денег и Счастья»](#), - смеялась Лена. Похвалилась, что Андрей тоже заработал дополнительно 30000 рублей, и они летят сначала в Париж, а потом в тур по Италии в августе! Две мечты сбудутс сразу!!!

В начале октября Лена мне написала прекрасную новость: «Я достигла цели!!! Меня повышают до бухгалтера!!! И мой оклад повышают до 70000 руб.!» Я вспомнил, как мы на [«Море Денег в Кармане»](#) в начале апреля ставили цель: «Через полгода получить повышение и доход в 70000 рублей!». Так оно и случилось! Просто мы грамотно поставили цель, создали план действий, и Лена выполняла пункты плана. Она обязательно 3-4 раза в неделю делала мои медитации, особенно ей нравились [денежные медитации](#): «Город изобилия», «Миллион на покупки», «Я принимаю деньги». Очень помогли ей медитации по смене убеждений: «Выявление денежных убеждений», «Смена детских денежных убеждений». А когда она уставала, она слушала женские медитации и медитации счастья: усталость, как рукой снимало. Теперь она легко и быстро засыпала. Раньше бывали моменты, что она не могла полноценно уснуть, всё думала, ворочалась. А теперь вечером слушает

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

медитацию - и спит, как младенец.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

## НА ГРАНИ РАЗВОДА...

Через 3 недели я получил от Лены нехорошую новость: «Михаил продал бизнес - пришёл новый хозяин. Андрей остался там же работать, но он очень расстроился, переживает сильно и все время думает, почему Михаил продал бизнес? Почему ему ничего об этом не сказал? И почему не позвал к себе?».

Всё это было очень странно. Я чувствовал, что Михаил толковый и умный предприниматель. Раз он продал бизнес, значит, что-то не так, ведь прибыльный и перспективный бизнес никто не продаёт. «У Андрея грядут перемены», - подумал я. Да, впрочем, не только у Андрея, но и в их семье.

Лена стала писать мне чаще и спрашивать, что делать: Андрей приходит вообще без настроения. Раньше он «горел» и приходил другим. Сейчас энтузиазм и мотивация пропали. Он стал чаще срываться на ней из-за каких-то мелочей.

«Бизнес пошел гораздо хуже», - рассказывал Андрей. Хозяин бизнеса, сын «большой шишки», очень высокомерно относился к людям. Андрея вообще чуть бы за раба не считал, мог и оскорбить, но больше всего Андрея раздражало то, что он был недоволен его работой. Всё ему было медленно.

А как он с клиентами общался... Не удивительно, что они больше не возвращались. А некоторые приходили и просто сразу уходили.

Андрею всё меньше и меньше нравилось работать. Сначала он просто с нежеланием ходил на работу, а потом и вовсе, как на каторгу.

Потом начались проблемы с зарплатой. Сначала исчезли квартальные премии. Еще через 2 месяца урезали зарплату на 25%. А еще через 2 месяца выплатили только 50%. Остаток просто задержали. Через месяц вместо зарплаты просто выплатили остаток предыдущей зарплаты.

Чем меньше Андрей зарабатывал, тем хуже у него обстояли

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

дела с верой в себя и самооценкой. Уж слишком часто новый хозяин его ругал и критиковал.

В мае 2014 Андрею вообще не выплатили зарплату. В одну из очередных негативных вспышек нового хозяина, Андрей не выдержал и сказал всё, что думает о нём. Он хотел, чтоб тот задумался и что-то изменил в своём поведении. Так Андрей остался без работы.

Вместе с Андреем на следующий день ушли еще трое.

А через месяц бизнес и вовсе «умер».

Сын бизнесмена полностью потерял интерес к этому бизнесу, да и он не был готов, что придется так много работать.

Андрей остался без работы.

Но перед увольнением Андрея в конце произошел один случай, которые в корне изменил отношения Андрея и Лены. Как-то раз Лена сильно задержалась на работе, пришла домой, а Андрей варил себе пельмени. Вот он ей и устроил скандал, что дома есть нечего! Он пришел уставший, голодный, а тут еще нужно идти в магазин, покупать себе еду и варить! Мол, со своей работой, она вообще перестала делать домашние дела. Лена в ответ спросила, почему он может заниматься тем, чем ему нравится, а она должна делать то, что не хочет? Да, Лене нравилось развиваться на своей работе, продвигаться по карьерной лестнице. Ей нравилось зарабатывать свои деньги и тратить на себя и не просить всё постоянно у мужа.

Лена в тот вечер тоже была не в лучшем настроении: она допустила ошибку, и её отчитал начальник. Она очень расстроилась.

Так слово за слово они с мужем и поругались!

Лена тоже высказала ему всё, что наболело, что он только ходит на работу и зарабатывает деньги, по дому ничего не делает, ей внимания не уделяет...

И тут она переборщила с высказыванием. Она сказала: «И вообще, нормальный мужик сам может себе кушать»

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

приготовить!»

Андрей не сдержался! Это для него было чересчур. Он хотел слегка, чтоб «отрезвить» Лену, но не рассчитал силу и сильно ударил Лену.

Лена расплакалась и убежала в свою комнату.

Она очень обиделась на Андрея. А Андрей не считал нужным просить прощения. Он считал, что она сама виновата.

С этого момента их отношения очень пошатнулись.

Лена решила уйти в работу! Она предупредила Андрея, что на работе сложный период, и она будет часто задерживаться, хотя она просто не хотела приходить домой. Её угнетало молчание, которое царило дома. Она чувствовала себя очень одинокой. И чтоб убежать от этого чувства одиночества, она с головой окунулась в работу. Выходные каждый проводил сам по себе. Лена начала читать книги, чтоб как-то занять свободное время. Андрей встречался с друзьями, проводил с ними много времени. Когда он был дома, он смотрел то футбол, то теннис или другие спортивные соревнования.

Андрей уже привык зарабатывать 200 тыс. руб., а тут кризис только начался, и уже никто не был готов платить такие деньги. Андрей долго не мог найти работу даже на 100-150 тыс. руб., а идти работать за 50 тыс. руб. он не хотел. Да и жена зарабатывала, на ипотеку и самое необходимое хватало.

Секс у них теперь был крайне редко. Лена очень остыла к Андрею. Однажды Андрей пришел с работы около 23:10. Так поздно он еще не возвращался. Когда Лена спросила, почему он так поздно, он ответил, что ремонтом занимался, завтра утром придет клиент, срочно нужно было закончить. Странно Андрей себя вёл. Утром Лена проснулась раньше Андрея и как-то обратила внимание на рубашку, в которой Андрей вчера пришел. Присмотрелась к ней и заметила длинный белый женский волос! «Он мне изменяет», - подумала Лена.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

В этот раз Лена не устраивала допрос или скандал, она ушла в ванную, плакала, ей было очень больно. Она еще больше разочаровалась в Андрее. Появилась новая глубокая обида, а старая осела еще глубже.

Отношения стали совсем холодными. Андрей пару раз пытался как-то поговорить, но Лена говорила: «Нам не о чем говорить», - и уходила.

Лена серьёзно ставила перед собой цель выйти на 100 тыс. рублей, учитывая, что на Андрея рассчитывать было нечего. Он уже не работал и вряд ли в состоянии «тряпки» мог найти себе какую-то хорошую работу. Она взяла на себя полную ответственность! Она сделала то, чего я больше всего боялся! Обычно, это начало конца отношений.

Прошел всего месяц с момента, как Лена приняла это решение, как ей позвонил незнакомый человек, представился, что он HR в компании и хотел бы пригласить её на собеседование в крупную компанию на должность заместителя главного бухгалтера, с окладом в 100 тыс. руб. и ежеквартальными премиями.

Лена, конечно же, пошла на собеседование. Ей всё очень понравилась. Компания была больше и престижнее! И перспективы для роста тоже большие. Она видела, что вскоре она может вырасти до главного бухгалтера, а потом и финансового директора. Глядишь, выйдет на доход 150-180 тыс. руб. в месяц.

На новой работе Лена хотела очень хорошо себя показать. И всё-таки на должности заместителя главного бухгалтера она еще никогда не работала и не знала всех тонкостей работы. Но она очень быстро училась. Да, приходилось задерживаться на работе. Она приходила в 9:00 и уходила около 20:30. Всё равно домой возвращаться она не хотела. Так и получалось, что уходила она в 7:50, а приезжала домой к 22:00. С Андреем они

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

практически не общались, были как чужие, только жили вместе.

На работе у Лены всё получалось, она была счастлива зарабатывать хорошие деньги, да и квартальную премию ей платили 50 тыс. руб.

Прошло полгода, 2014 год близился к завершению. Наступил декабрь.

В декабре Лена написала мне, что в январе-феврале планирует подавать на развод. Она не видит перспективы в Андрее, да и отношений у них уже нет. После того, как он её ударил и изменил, она в него не верит и не хочет с ним жить.

Когда мне Лена рассказала эту ситуацию, я ответил: «Лена-Лена, теперь Тебе нужно обязательно на [«Море Любви»](#), иначе конец Вашим отношениям. Если бы Ты прошла его раньше, Ты бы знала, как реагировать, и всё было бы иначе! Тебе нужно было проявить женскую мудрость и терпение....».

Я сказал, что я верю в Андрея! Раз он зарабатывал по 300 тыс. руб., он может вернуть это, правда, уже благодаря другой работе. Я спросил, как она узнала, что он ей изменил, она мне рассказала ситуацию. «Странный вывод она сделала», - подумал я. Эмоции - они обладают самой большой созидательной силой, но также и самой большой разрушительной! Их нужно держать под контролем!

Я сказал Лене, чтоб она подождала со своим решением о разводе: «Давай Ты пройдешь [«Море Любви»](#), поймешь, что и как, и тогда примешь осознанное решение, а не эмоциональное».

Лена согласилась и оплатила [«Море Любви»](#) VIP пакет, чтоб снова мы поработали лично в коучинге.

Тренинг начинался в середине декабря 2014г.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**  
[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## МУДРОСТЬ БЫТЬ НАСТОЯЩЕЙ ЖЕНОЙ

Первое занятие тренинга было о женской и мужской энергиях. Какая она, женская энергия, и какая мужская энергия? Какая энергия за что отвечает?

Лена сразу осознала, что сейчас она была чисто на мужской: она работала и зарабатывала деньги, продвигалась по карьерной лестнице, обеспечивала семью и брала на себя всю ответственность.

Андрей же полностью на женской энергии. На нём никакой ответственности, он просто ничего не делает.

Большим осознанием для Лены было то, что в семье один партнер на женской энергии, а другой на мужской. Не может быть такого, что оба на мужской или оба на женской. Оба партнера на мужской не уживутся, они будут бороться за лидерство и будут постоянно ссориться. В результате они разойдутся.

На тренинге я рассказал, что мужчины могут справляться только с мужской энергией. На женской они просто теряются в жизни. Они не предназначены быть на женской энергии. А вот женщины могут легко справляться с мужской энергией, всё-таки, им воспитывать детей. И Вселенная предусмотрела вариант, что, возможно, женщине придется воспитывать детей одной, и для этого ей нужна будет мужская энергия.

Во-первых, Лена испугалась, что если она будет на мужской энергии, её мужчина будет на женский. А у Лены полно подруг, у которых мужа лишь «для мебели». Один в игры играет, другой пьёт, третий телевизор целыми днями смотрит. Такой участи она не хотела.

Лена вспомнила время, когда Андрей хорошо зарабатывал, а она сидела дома и воспитывала дочку. Проблема в том, что ей потом стало скучно, и она включилась в «мужскую игру».

На втором занятии мы говорили о любви к себе. Открывали эту любовь и женственность. Лена осознала, что она себя любит только за что-то: за то, что родила дочь, за то, что вышла замуж,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

за то, что окончила университет с отличием, за то, что сейчас зарабатывает 100 тыс. руб., за то, что стала заместителем главного бухгалтера. Она поняла, что именно для этого и пошла работать! Достигать, чтоб любить себя! Во время медитации любви к себе Лена сильно расплакалась. Она вспомнила, какая она была счастливая, когда Андрей приходил домой с горящими глазами, дарил ей подарки, у неё было столько времени для себя, а что сейчас? Работа-работа-работа... и всё это для того, чтоб лучше жить. Она вспомнила, как прекрасно она проводила время с Андреем, а сейчас она хочет его бросить. Какая же твердая, расчетливая и жесткая она стала. Да, эти качества принадлежат мужской энергии. На личной консультации Лена очень много плакала, она осознала свою ошибку. Это она своим желанием ответственности привела отношения в тупик. Я объяснил Лене, что мужчины ленивые и, если женщина настойчиво хочет взять на себя ответственность, они отдадут. Но сами мужчины не могут жить без ответственности, они просто деградируют.

Я объяснил Лене, почему у них случился конфликт, и Андрей её ударил. Ведь она была на мужской энергии. Ведь на работе в тот день её «достали», и у Андрея был нелёгкий период. «Тебе не хватило женской мудрости, чтоб просто понять его, попросить прощения и обнять - и всё бы сгладилось. Андрей так сильно деградировал из-за чувства вины, что он Тебя ударил. А он Тебя любит», - сказал я.

В конце коуч-сессии я сказал Лене: «Я уверен, Андрей не изменял Тебе! Вы тогда сильно поссорились, и Ты сама так решила на эмоциях. Поздний приход и женский волос ничего не означают. Поговори с ним о той ситуации, только слушай внимательно и чувствуй».

На следующий день Лена раньше пришла с работы, приготовила ужин, и они вместе с Андреем поужинали. Она рассказала ему, что весь этот сыр-бор произошел из-за того, что он поздно пришел, явно не объяснил ей причину. А на следующее утро она нашла женский волос на его рубашке и

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

подумала, что он ей изменил.

Теперь Андрей понял, почему отношения так испортились. Он ей рассказал, что в тот вечер он возвращался домой и встретил свою первую любовь! Он пригласил её на чашку кофе. Оказалось, у неё семейная жизнь не сложилась, она недавно развелась, муж пил. Вот он её на прощание и обнял, чтоб поддержать. Видимо, оттуда и волос.

«А Тебе не сказал, потому что не хотел, чтоб мы поднимали тему моей первой любви - слишком много боли там было. С ней поговорил и понял, как же хорошо, что она мне не ответила взаимной любовью, и я познакомился с Тобой».

Так Лена с Андреем помирились!

«Какая же я была дура», - сказала мне Лена. Вот так работают обиды: Ты начинаешь додумывать то, чего не было, сам себя накручиваешь и в результате то, что Ты сам придумал, становится для Тебя реальностью.

Следующее занятие как раз было посвящено прощению мужа. Лена простила мужа за то, что тот срывался на ней, что часто унижал её, за все претензии Андрея и многое другое. Лена вспомнила, что после одного такого унижения, она решила доказать ему, что может самостоятельно зарабатывать деньги, и наступит тот день, когда она будет зарабатывать больше!

И вот этот день наступил - Андрей не работает, а она обеспечивает семью. Неосознанные решения во время вспышек злости и негатива имеют очень большую силу. Такими решениями женщина может закрыть денежный поток мужа, что и сделала Лена.

Теперь, когда Лена осознала, что она сделала, ей стало очень больно. Честно говоря, в душе ей не до конца нравилось делать то, что она делала. Она уже поняла, что бухгалтерия это не то, чем бы она хотела заниматься до конца жизни. Но тогда уже не было выхода - она одна работала.

Если бы можно было всё изменить и вернуть время, когда Андрей работал и хорошо зарабатывал, а она не работала, она бы с радостью на это согласилась!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Как говорится: «Бойтесь своих желаний - они могут исполниться!». Желание Лены зарабатывать больше исполнилось, но счастливее Лена не стала. Еще бы один шаг – развод, и она бы похоронила свою счастливую жизнь навсегда. Я Лене часто говорил, что Андрей перспективный, он может зарабатывать, просто нужно в него поверить, поддержать его, помочь!

Я сказал ей: «Лена, если Ты хочешь сильного мужа, нужно в него вложиться своей энергией! А пока что Ты вкладываешься в работу....».

Лена согласилась! Если я не ошибаюсь, это было 17 января 2015 года. С этого момента мы начали работать над образом мышления и чувствами Лены, чтоб она «вкладывалась» в Андрея.

Первое и самое важное, что мы сделали - Лена простила Андрея. Во-вторых, нужно было снова поверить в него, что он может работать и зарабатывать хорошие деньги, как это было когда-то.

Я спросил у неё, исходя из её прошлого и настоящего опыта, как бы она видела их совместную жизнь? Кто работает, кто зарабатывает, чем бы она хотела заниматься? Она сказала, что на 1000% уверена, что хочет, чтоб муж работал и полностью обеспечивал семью. Да, пусть он будет главным! А сама она занималась бы какой-то творческой работой, просто чтоб не было скучно. Она прекрасно помнила то чувство скуки, и уж точно она бы не хотела к нему возвращаться!

Вот мы загадали новое желание насчет новой жизни. Я сказал Лене, какие медитации слушать. Пришла пора переходить на женскую энергию и «создавать» сильного мужчину, а не гордиться тем, что она «пахала, как лошадь», и никто этого не ценил. Если бы хоть работа нравилась...

Я попросил Лену выписать всё, что муж сделал для неё хорошего. Да, нужно будет напрячься и вспомнить, но 100 пунктов я бы хотел видеть.

Через 10 дней Лена, выслала мне список из 76 пунктов - я был

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

рад! Я попросил её, чтоб оставшиеся 24 она дописывала ежедневно. Просто надо было замечать, что хорошее делал ее муж и вписывать сюда.

Она выслала мне 24 пункта через 3 дня!

«Как же много я не замечала!!! Я была сфокусирована только на том, что у него нет работы, что он сидит за компьютером, в общем, на одном негативе! Как же я хотела, чтоб у него что-то получилось???» Я попросил Лену, чтоб она каждый день записывала всё хорошее, что делает муж, чтоб она выписала все его хорошие качества, вспомнила его сильные решения!

Так Лена работала над «созданием» сильного мужа - сначала в голове, а потом это и перейдет в реальность!

Я чувствовал, что её отношение к нему меняется. Теперь я попросил её, чтоб она начала ему постепенно говорить комплименты, вспоминать его успехи и достижения и говорить с ним об этом! Важно было вернуть Андрею ощущение былого успеха. Самооценка Андрея так упала, что он не принимал её комплименты и постоянно их парировал каким-то негативом, он говорил: «Ну и что толку с моих достижений? Важно, что сейчас я не работаю и ничего у меня не вышло!»

Я просил Лену продолжать. Вода камень точит, так и её позитив и вера скоро достигнут его сердца. Отношения стали значительно лучше. Они вновь общались и даже иногда смеялись. Лена старалась приходить с работы пораньше, они иногда по вечерам гуляли. Андрей повеселел, в глазах появилась надежда.

На занятии об образе идеального мужа Лена представила, каким бы она хотела видеть Андрея. Теперь это была её цель - успешный богатый муж! Она видела его предпринимателем, что он зарабатывает 500 тыс. руб. в месяц! (она расписала его образ на четыре с половиной страницы!).

Важно было, чтоб она своими словами вернула ему уверенность, и тогда он найдет любимое дело и будет зарабатывать. Теперь Лена не просто так с ним общалась, она осознанно вспоминала его успехи, и они общались о тех

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

временах. Лена действовала очень мудро: любой его негатив она переключала на позитив, потому что сама научилась видеть в муже позитив, а его позитив она только усиливала комплиментами, например «Ты молодец!», «Ты умеешь зарабатывать деньги», «Да, Ты очень решительный».

Я предупредил Лену, что в таком духе ей придется работать 2-3 месяца, а, возможно, и полгода. Дома Лена стала очень женственной и мягкой. Она забыла, что такое критиковать мужа, наоборот, она замечала всё лучшее. Он приготовил кушать, она была счастлива. Она благодарила его, что он встречал её дома, а ужин уже был готов. Андрей даже порядок стал дома наводить. А Лена просто им восхищалась и благодарила.

Чуда не пришлось долго ждать....

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## Смотри другие [истории успеха](#) моих учеников?

«...За месяц мой доход вырос в 1,5 раза....Эти правила и законы, которые Александр нам дает, они работают абсолютно во всех сферах многие из них нам знакомы, но мы не знаем их на таком глубинном уровне ...» Никита Кузнецов, Россия, Самара [Смотреть видео](#)

«...Уже после первого тренинга начали происходить чудеса. За 2 два дня я заработала около 40 тыс. руб.

В 2015 году я попала в долговую яму. И в сентябре я пришла к Саше на годовую программу. Уже в сентябре я смогла справиться со своими проблемами. И в ноябре у меня пошел рост в бизнесе и в доходах.

**На тренинге (в сентябре) я написала список того что хочу и на сегодня он уже на 90% выполнен! Выросли доходы, появилось много клиентов.»** Тарыгина Виктория, Россия, Оренбург [Смотреть видео](#)

«...Я много чего осознал и переосмыслил. Когда я в сентябре попал на тренинг, у меня не было денег совсем. Я одолжил денег чтобы попасть на тренинг. **Сейчас у меня лежит в копилке ровно та сумма, которую я заплатил за обучение...**» Львовский Андрей, Беларусь, Минск [Смотреть видео](#)

«...Я приехала на тренинг «Море любви в Отношениях» хотела улучшить отношения.

Когда я пришла на тренинг «Море денег и счастья», **мой доход был 100 тыс., за три месяца тренинга вырос в 1,5 раза.**

После глубокой коуч-сессии с Сашей, **я познакомилась с мужчиной, который стал мой мужем. ...»** Ольга Андриевская, Россия, Волгоград [Смотреть видео](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## КАК АНДРЕЙ НАШЕЛ СЕБЯ?

Как-то раз Андрей не мог уснуть. Он встал, сел за компьютер и в Яндекске задал запрос «Кто Я?» Случайно кликнув на один сайт, там на ссылку, он попал на мою статью на сайте успех.ру. Он читал статьи два часа без перерыва. Так и уснул за компьютером. Утром, когда Лена увидела его и разбудила, он показал ей, какой классный мотивирующий сайт нашел, и показал ей сайт [успех.ру](#). Лена радостно засмеялась, она читала статьи на этом сайте ровно 3 года тому и перечитала все. Лена была очень счастлива, потому что раньше Андрей даже не слушал Лену, мол, эти все сайты - это чепуха, лохотроны для глупых. Когда Лена ему старалась что-то показать, он быстро заканчивал разговор и уходил в свою комнату. А теперь сам сидел и восхищался!

Лена рассказала Андрею историю о том, как она однажды так же нашла мой сайт и с таким же вдохновением читала его. А потом решила познакомиться с автором и пошла на тренинг [«Море Денег и Счастья»](#).

«Так Ты знакома лично с автором этого сайта?», - с восторгом спросил Андрей. Лена утвердительно кивнула. Она рассказала ему, как благодаря моему тренингу, её повысили на работе, как она потом проходила [«Море Денег в Кармане»](#) и вдруг неожиданно получила премию. Она говорила: «Александр обещал, что деньги за тренинг обязательно вернутся. Вот они и вернулись в виде премии». Как она потом решилась на курсы по профессиональному обучению бухгалтеров, и как я настоял, чтоб она попросила деньги у мужа на эти курсы, сама бы она не решилась это сделать. Она рассказала, что главным бухгалтером стала благодаря мне, что мы совместно пошагово разработали план, и она неукоснительно следовала этому плану. Она рассказала Андрею, что переписывалась со мной в ВК и рассказывала о том, как дела в их семье.

«И что говорил Александр?», - поинтересовался Андрей.

«Александр говорил, что Тебе обязательно нужно пройти

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

тренинг [«Поиск Предназначения»](#) и найти себя. Он говорил, что Ты очень сильный, и в Тебе большая сила, но Ты её не используешь, пока что Ты не готов её раскрыть! Время придет...»

И теперь Лена увидела, что время пришло, раз Андрей сам нашел сайт [успех.ру](#) и был в восторге от него.

Тем же утром Андрей прочитал о тренинге [«Поиск Предназначения»](#). Он удивился результатам учеников и сам очень захотел быть в их числе. Вот он и решил, что готов найти свое предназначение. Попросил, чтоб Лена оплатила пакет и обязательно, чтоб он мог лично со мной пообщаться. Лена показала, как и где Андрей может зарегистрироваться на [«Поиск Предназначения»](#) и сказала, что в пакете VIP Александр лично находит предназначение участникам. Андрей зарегистрировался! Лена сразу же оплатила тренинг.

Так Андрей стал участником тренинга.

Лена, конечно, в тот же день сразу написала мне об этой новости! Я был очень счастлив. Они были отличной парой, я чувствовал силу Андрея, и я был рад, что я смогу ему помочь найти себя.

Андрей сразу приступил к выполнению техник и методик по [«Поиску Предназначения»](#). До начала тренинга было еще 3 недели. Но техники и методики шли не очень быстро. Иногда Андрей «психовал», хотел всё бросить, но потом успокаивался.

С горем пополам он сделал техники и отправил моей помощнице.

Наступило долгожданное начало тренинга.

Первое занятие было посвящено повышению энергии и мотивации. За 3 недели сайт [успех.ру](#) уже сделал своё дело: Андрей вышел из годовой депрессии, появилась вера, что всё можно изменить, и он это может. Он уже был на подъёме, но еще было далеко до того Андрея, каким он был когда-то, и далеко до того Андрея, каким он мог бы стать в будущем!

На первом занятии я научил участников делать заклипания и концентрации! С Андреем мы договорились, что он начнет

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

бегать по утрам и ходить в тренажерный зал. Когда-то в детстве он бегал и получал от этого удовольствие, но потом взрослая жизнь, ответственность, семья, отсутствие времени - так он и забросил любимое занятие. Сейчас же времени у него было много.

На следующее утро он выполнил обещанное, пробежал 1 км. Тяжело было, одышка... «Ух, как же я ослаб!», - говорил он. «Раньше я бегал по 5 км и уставал меньше, чем сейчас». Я поддержал его, сказал, что вскоре он вернет свою форму, главное, продолжать каждый день.

День прошел на большом подъеме. Энергия была значительно выше, чем обычно. Даже Лена рассказывала, что вечером не узнала мужа. Обычно он сидел «ни рыба, ни мясо» у компьютера, а тут встретил её, приготовил ужин, дома было чисто.

На следующий день Андрей снова утром побегал, но в этот раз уже 1,5 км. Андрей еще хотел найти тренажерный зал недалеко от дома с оплатой за посещение. Оплачивать сразу за год он был не готов. Всё-таки работала только Лена. Задача оказалась несложной. Такой зал он нашел довольно быстро. Пошел в этот же день и потренировался, почувствовал себя очень здорово. Наконец-то Андрей возвращался к жизни. Пришел домой, задумался о жизни, куда он идет, почему всё так сложилось, почему он обиделся на Михаила... В общем, по-другому посмотрел на жизнь.

Каждое утро Андрей делал заклинания и концентрации. Заклинания давали море энергии и мотивации. Концентрации помогли ему сфокусироваться на своих желаниях.

В результате выполнения техник и методик он понял, что работа руками - это его. Он всю жизнь что-то чинил, ремонтировал, но вот за что взяться, он так и не понимал. Андрей хотел заняться чем-то новым, чтоб в результате снова выйти на доход 100-150 тыс. руб., а затем и на 300 тыс. руб., как в лучшие времена. Он мечтал снова обеспечивать семью и видеть жену счастливой. Очень уж угнетала его картина, когда

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

он видел, что жена приходила уставшая и злая, а он ничего сделать не мог. Теперь же он твердо решил, что изменит всё! Второе занятие тренинга было посвящено освобождению от шаблонов и блоков общества, которые мешали найти себя и идти этим путем. Андрей всегда считал, что хобби - это так, для души. На хобби не зарабатываешь. Нужно делать что-то полезное для людей!

Мало ли, что Ты хочешь - довольствуйся тем, что есть. Выше головы не прыгнешь.

Он хорошо усвоил правило: «Инициатива наказуема». Ему мать часто говорила: «Что ж Тебе на месте не сидится? Будь, как Ваня». А Ваня - это его друг детства, который был очень спокойным и тихим ребенком. Так Андрей неосознанно решил, что нужно быть, как все, и не высовываться, иначе кто-то будет недоволен. Мама его часто наказывала за его непоседливость, а папа несколько раз даже ремнём отлупил. Андрей боялся начинать своё дело, потому что помнил печальный опыт своего друга, который начал свое дело, залез в большие долги и не мог отдать. Так его дом обокрали, а машину сожгли.

Андрей не хотел подвергать опасности свою семью - лучше быть, как все и не высовываться.

Так вот, на втором занятии я помогал участникам осознать все шаблоны общества, которые закрывают их от предназначения.

Андрей затаил обиду на Михаила.

Андрей чувствовал вину, что он не обеспечивает семью, он же мужчина.

Внутри него сидело очень много страхов. «А вдруг не получится? А вдруг не смогу? А вдруг допущу ошибку?»

Обида, чувство вины, страхи - всё это тяжелым грузом лежало на плечах Андрея и угнетало его. Именно эти чувства больше всего и закрывают жизненный и денежный поток человека. Поэтому людям так сложно начать что-то новое - слишком много ограничений.

На занятии мы провели медитацию по освобождению от обид,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

чувства вины и страхов. Также я открыл участникам дополнительные медитации в закрытой секции, чтоб они самостоятельно отработали обиды и чувство вины.

Через 3 дня у нас состоялось следующее занятие тренинга и VIP блок. На VIP блоке я вызвал Андрея, чтоб помочь ему найти своё предназначение. Во-первых, он рассказал, что ему стало необычайно легко после прошлого занятия. Сколько же тяжести он сбросил с себя, как гору с плеч. По голосу он стал моложе на пять лет. Он простил Михаила, он понял, что у Вселенной другой план на его счет, и поэтому всё так сложилось. Сейчас Андрей был готов найти своё предназначение и пойти по новому пути. С обидами оказалось легко, а вот со страхами и чувством вины - гораздо сложнее.

Андрей хорошо выполнил техники и методики и задания с тренинга, я уже чувствовал его предназначение. И во время его рассказа о детстве и о своей жизни я понял, что именно это оно и есть.

Предназначение Андрея заключалось в том, чтоб отремонтировать автомобили. Он всю жизнь что-то ремонтировал и чинил. А к автомобилям он испытывал страсть еще с детства. Он рассказал, как мальчишкой дни напролет разбирал и собирал мопед, как мальчишкам чинил велосипеды. Когда у него появилась первая машина, он всегда сам её чинил. Он не понимал, почему его друзья «гонят» свои автомобили на автосервис и выбрасывают при этом уйму денег. Тем, кто доверял ему свой автомобиль, он сам ремонтировал его. Ему было интересно копаться, разбираться и ремонтировать.

Свое предназначение Андрей принял очень легко. Он не ожидал, что всё будет так легко и просто. Он даже удивлялся, как же за 39 лет жизни он сам до этого не дошел. Но он был счастлив, что это случилось сейчас, иначе так бы и прожил всю жизнь в неведении и занимался бы чужими делами.

Когда Андрей понял своё предназначение, вдруг он очень отчетливо увидел, почему жизнь распорядилась именно так, что Михаил продал бизнес и оставил его. Но теперь Андрей был

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

решительно настроен наверстать упущенное.

На следующих занятиях, когда мы искали предназначение, Андрей убедился, что мы нашли его правильно. Всё, о чем я говорил на занятии «Где прячется предназначение?» сводилось к ремонту автомобилей.

Когда я нашел предназначения всем участникам VIP блока, мы приступили к вопросу реализации предназначения.

Да, Андрей был уверен, что он легко справится с ремонтом автомобилей. Но как искать клиентов? Он же никогда этим не занимался, у него нет опыта предпринимателя и продаж!

Я заметил, что одна из самых распространенных причин, почему люди не идут своим предназначением - это мысли о будущем. Они начинают думать, а как, а что, а где, тем самым они подрывают свою веру и просто не начинают. То же самое сейчас происходило у Андрея. Вместо того, чтоб подумать, с чего начать, он стал искать ответы на глобальные вопросы, на которые он не может дать ответы сейчас. Вот поэтому, зачастую самостоятельно, люди и не находят своего предназначения. Сомнения убивают всё на корню. А даже если находят, преодолевают сомнения, и люди так и не пробуют что-то сделать.

Я объяснил Андрею, что он задает себе неправильные вопросы. Сейчас нужно сфокусироваться на месте, где бы он мог отремонтировать автомобили. Причем, желательно, чтоб ему давали это место с оплатой почасово. А вообще идеальный вариант - это без оплаты через знакомых. Мы договорились с Андреем, что сейчас он думает только о месте и не задаёт себе лишних вопросов, которые «убьют» его предназначение, а на следующий раз он мне предоставит 5 вариантов места работы, и мы утвердим.

Андрей хорошо подготовился к следующему занятию.

Он узнал, что аренда самого дешевого гаража, подходящего для ремонта автомобилей, будет стоить от 50 до 100 тыс. рублей в месяц плюс коммунальные услуги. Отличные варианты стоили от 100-200 тыс. руб. Конечно, варианты за 50 тыс. руб. были не

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

совсем подходящие и удобные.

Второй вариант - это брать в субаренду у Араба, товарища Михаила. Когда Андрей еще ремонтировал телефоны, часто большую партию привозил товарищ Михаила. Все его звали просто Араб. Так вот этот Араб держал большую мастерскую по ремонту автомобилей. Но Андрей не очень хотел использовать этот вариант, потому что телефон Араба он не знал, а нужно было искать Михаила и просить у него контакт.

Третий вариант был использовать постройку возле дома, но то был просто гараж, и ремонтировать автомобили в нём было бы крайне тяжело. Нужно будет покупать много оборудования, а у Андрея этих денег не было.

В общем, мы остановились на том, что всё-таки, несмотря на нежелание Андрея, выйти на Араба через Михаила, и он это сделает. Всё-таки субаренда явно будет дешевле и, учитывая, что там целая мастерская, там есть всё необходимое оборудование, да и, возможно, некоторых клиентов будут ему отдавать. Для начала это супер вариант. Мы еще раз провели с Андреем прощание Михаила, чтоб Андрей мог спокойно ему позвонить и пообщаться. С тех пор, как они расстались, они не общались.

Я сказал Андрею, что если разговор по телефону пойдет хорошо, чтоб Андрей предложил Михаилу встретиться. Всё-таки при встрече Михаил сразу сможет позвонить Арабу или что-то другое подсказать.

Андрей на следующий день позвонил Михаилу и, к своему удивлению, тот был очень рад его слышать. Михаил даже сам спросил, не обижается ли Андрей на то, что он оставил его с новым хозяином. Андрей сказал, что нужен совет Михаила и предложил встретиться на 15-20 мин. Михаил легко согласился. На следующий день они встретились. Михаил рассказал, что ему тогда надоело метаться из бизнеса в бизнес, постоянно что-то новое искать, потом продавать. Он скопил хороший капитал и хотел заняться чем-то фундаментальным, чтоб больше не метаться, устал он очень. Михаил ушел в строительство, а

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Андрею ничего не предложил, так как там ему было нечего делать.

Андрей рассказал Михаилу немного о том, как сложились дела с бизнесом, что он уже как год ничем не занимается, и о своей новой идее отремонтировать автомобили. Михаил с одобрением оценил идею Андрея. Он был уверен, что Андрей с этой работой справится легко. Андрей спросил совета, где бы он мог отремонтировать автомобили? На что Михаил спросил, помнит ли он Араба, который приносил отремонтировать телефоны. Так вот, это большое помещение принадлежит Михаилу. Араб ему ничего за него не платит, ну, мол, Араб и так много Михаилу со связями помогал и сейчас помогает. Так вот, Михаил позвонит Арабу и поговорит, чтоб Андрей там работал, но при условии, что 50% от прибыли он будет отдавать автомастерской, как плату за аренду, оборудование, клиентов и другое.

Андрей рассказал мне о предложении Михаила. Конечно, я подтвердил, что да, стоит соглашаться, только чтоб Андрей оговорил условия 80% на 20%, если клиента привлечет сам Андрей. Всё-таки так будет более справедливо, потому что он будет создавать дополнительный поток клиентов в автомастерскую. Я сразу предупредил Андрея, что Михаил сбросит условия на 70% на 30%, но реально это и была цель. Да, Михаил так и сделал, и они заключили сделку.

Я был очень счастлив и рад такому развитию событий. Во-первых, Андрей выйдет на работу. Во-вторых, он будет заниматься своим любимым делом. В-третьих, он уже будет зарабатывать при нулевых вложениях (аренда, покупка оборудования стоят недорого).

На занятии Андрей рассказал о встрече с Михаилом и закончил: «Как я мог быть таким дураком и просто обидеться на Михаила? Это ж нужно быть полным идиотом!» Андрей меня очень благодарил, что я вернул его к жизни, и благодаря тренингу он нашел себя и любимую работу!

Андрей уже праздновал победу, но я знал, что это только начало. Впереди большой и длинный путь по реализации

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

предназначения. Я помнил, что Андрей мечтал выйти на доход в 300 тыс. рублей в месяц. Я знал, что он может это сделать. Конечно, я предложил Андрею сразу по окончании [«Поиска Предназначения»](#) включиться в [«Море Денег в Кармане»](#), чтобы мы работали над повышением его дохода и финансовой мудростью. Сначала он говорил, что заработает денег на работе и придет. Как же легко и быстро люди попадают в зону комфорта! Первый успех и прямо всё - больше тренинги не нужны. Да, я понимал, что Андрей не хотел просить денег у Лены, он и так у неё на шее целый год сидел, да еще и [«Поиск Предназначения»](#) она ему оплатила. Но, слава Богу, Лена, мудрая женщина, сама рассказала Андрею, какие результаты у неё случились после [«Море Денег в Кармане»](#) и сама же оплатила тренинг для Андрея. Тренинг начинался через 2 недели.

Я предупредил Андрея, что сейчас пусть не беспокоится о деньгах на работе - главное, обрести опыт ремонта автомобилей, хорошо зарекомендовать себя. Да и вначале, возможно, придется помогать другим мастерам, так как своих клиентов у него нет, а ждать, что мастерская даст своих, не стоит. Я предупредил Андрея, что им не выгодно давать ему своих клиентов. Для мастерской - это дорого. Им легче платить своим мастерам зарплату, чем ему 50% от прибыли. Он у них, как независимый мастер, и единственное, что его может спасти - это качество его работы и сервиса. Тогда клиенты будут возвращаться к нему снова и снова и рекомендовать своим друзьям.

Андрей уже думал, что всё так просто: он придет, и сразу очередь машин для него построит - чини и зарабатывай деньги.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## КАК АНДРЕЙ ОБРЕЛ ДЕНЕЖНЫЙ ОБРАЗ МЫШЛЕНИЯ?

Первый день он пришел на новую работу - вообще весь день простоял без работы. Он был очень расстроен. Я спросил, а чего он хотел. Своих клиентов у него не было. Мастера там опытные, сами справляются. Новых клиентов мастерская даёт своим мастерам, нужно побороться за своё место под солнцем.

Я ему напомнил о заклинаниях, концентрациях, чтоб он продолжал их делать, несмотря ни на что, иначе конец. Я понимал, что он еще слаб характером после года отсутствия работы.

Так часто происходит у большинства людей - они расстраиваются при первых же проблемах. От расстройства до потери веры «один шаг», а там и конец. Наёмным работникам проще, их начальник мотивирует, а предприниматели предоставлены сами себе: работаешь - получаешь деньги, не работаешь - не получаешь.

Начался тренинг [«Море Денег в Кармане»](#), мы говорили о денежной энергии, что нужно делать, чтоб создавать и поддерживать эту денежную энергию. Андрей сразу же осознал это и после занятия поблагодарил меня, теперь он понял, в каком состоянии нужно быть, чтоб привлекать деньги. Он осознал, почему целый год он не мог найти работу: он был на совершенно не денежной энергии, поэтому ничего не получалось. На следующий день после занятия Андрей выполнил упражнения, почувствовал значительный рост энергии и мотивации, появилось решение: «несмотря на сложности, я всё равно справлюсь!».

Первая неделя прошла у Андрея тяжело. Работы почти не было, он не знал, что делать. Но вместо расстройства и разочарования, как обычно, он чувствовал возрастающую злость и решительность, что он справится! Когда на втором занятии я попросил участников поделиться результатами, он сказал: «Самое главное, что я осознал, что такое быть на денежной энергии. Пока за неделю ничего не произошло, но

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

моё состояние мне очень нравится! Решимость, вера, драйв и желание победить!»

Отдельно Андрей поблагодарил меня, что я настоял, чтоб он был на тренинге. Иначе он бы уже расстроился, начал жалеть себя, а не ставить цели и искать пути решения. Теперь он понял, как работает тренинг, и почему его жена так резко начала расти на работе и в деньгах - у неё была поддержка и постоянная мотивация.

Андрей принял еще решение, что по результатам он превзойдет Лену и будет главой семьи. Мне нравилось то, что Андрей начал принимать решения. Принимать решение - это свойство сильных людей. Значит, Андрей начал меняться.

На VIP блоке второго занятия Андрей вызвался пообщаться, он хотел, чтоб я помог ему начать зарабатывать в автосервисе. Покупая [«Море Денег в Кармане»](#), Андрей обязательно купил VIP блок, потому что знал, что там я буду лично с ним общаться и помогать ему в его ситуации. Прибыль за первую неделю его работы составила всего 500 руб. Андрей не знал, что делать и как, у него было чувство, что он в мастерской лишний, и без него хорошо справляются. Всё вышло далеко не так, как он думал. Рано он начал праздновать победу.

Во время нашего общения я подсказал ему одну идею, которую нужно было сделать уже сейчас: изучить цены в его мастерской на услуги и цены на рынке, чтоб он знал, сколько брать. То есть, узнать всю ценовую политику автосервисов в Москве.

Еще я попросил Андрея, чтоб он подумал, как он видит свою визитку.

Андрей сразу безоговорочно взялся за выполнение первого пункта - он стал изучать цены. Он узнал цены в официальных автосервисах, он узнал цены у частных автосервисов на услуги. Он удивился тому, как дорого платят клиенты. Всю жизнь он сам себе чинил автомобиль и не пользовался автосервисами. Он увидел, сколько же денег он сэкономил.

Сначала у Андрея была идея отремонтировать автомобили почти бесплатно. Брать деньги только за детали, которые он меняет.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Всё-таки нужно набраться опыта, он начинающий мастер и т.д. Это была ошибка. И такую ошибку делают большинство новичков-предпринимателей: они начинают работать бесплатно или почти бесплатно. Люди этого не ценят, да еще высказывают претензии, он сам не зарабатывает, мотивация быстро падает, пропадает вера, и человек останавливается. Новички-предприниматели подходят к процессу зарабатывания денег очень недальновидно, поэтому их бизнес быстро гаснет. Я рад, что я мог помочь Андрею, ведь я через все эти моменты уже прошел.

Я помог Андрею создать стратегию выхода на доход в 100 тыс. руб. в месяц.

Она заключалась в том, чтоб вначале поставить самые низкие цены на услуги в городе!

Затем я попросил его обзвонить всех-всех своих знакомых и сообщить всем, что он ремонтирует автомобили, и сказать по какому адресу находится мастерская. То есть нужно было, чтоб все, кто его знают, узнали, что он ремонтирует автомобили и где именно. И желательно уже сейчас создать поток клиентов к нему.

Еще одна очень важная идея заключалась в том, чтоб жена также рассказала всем знакомым, коллегам по работе, что муж ремонтирует автомобили.

Большинство мужчин забывают об этом, но это приносит много клиентов: попросить жену рассказать своим подругам о его деятельности и пригласить их приезжать на ремонт, если потребуется. У женщин намного больше подруг и знакомых, чем у мужчин. Женщины намного больше общаются между собой и рассказывают разные новости друг другу, чем мужчины. Женщины более склонны рекомендовать что-то, чем мужчины. Так что женщины априори хорошие продавцы!

Мы договорились, что он обязательно сделает визитки, чтоб при встрече с друзьями и коллегами мог сразу себя прорекламировать и оставить свои контакты. Андрей же говорил: «Зачем они нужны? Все и так знают мой телефон,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

позвонят, когда нужно будет».

Я не знаю почему, но я постоянно сталкиваюсь с нежеланием начинающих предпринимателей делать визитки. Их очень просто сделать, они стоят дешево, почему же их не хотят делать?

А всё дело в том, что визитки «говорят» о серьезном намерении человека рекламировать и продавать себя. Люди хотят делать бизнес и зарабатывать деньги, но они боятся рекламировать и продавать себя. Бизнес без рекламы - это не бизнес. Времена, когда на «сарафанном радио» можно было построить большой прибыльный бизнес, уже прошли. Бизнес для выживания - да, но серьёзное дело строится на массовой и активной рекламе. Так вот, визитки - это самый первый шаг в сфере рекламы себя. Из опыта могу сказать, что мне приходится серьёзно настаивать на том, чтоб люди делали визитки, и несколько раз напоминать об этом. Но такова роль тренера - настаивать на правильных решениях, чтоб люди их выполняли, потому что самостоятельно люди часто обманывают себя, откладывают и просто ничего не делают, а потом удивляются, почему же нет результатов.

В общем, с Андреем мы создали визитки, и в течение недели он их напечатал. И буквально на следующий день он встретил старого-старого знакомого. Они разговорились. Как только друг узнал, что Андрей ремонтирует автомобили, спросил, может ли Андрей глянуть на его автомобиль. У того была Mazda 3 2008 года.

Андрей сразу же записал друга на конкретное время послезавтра. Часто предприниматели много рассказывают, а конкретно о времени и дате не договариваются, поэтому теряют заказы. Друг недавно попал в мелкое ДТП, отдал машину другому мастеру, а тот некачественно починил, и через неделю это вылилось в более серьёзные проблемы. Друг очень обрадовался, потому что помнил, как качественно и быстро Андрей в детстве ремонтировал ему велосипед.

Первый заработок Андрея составил 20 тыс. руб.! Он был на

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

седьмом небе от счастья. Он так легко и быстро справился с поломкой, что сам того не ожидал. День-другой пролетели просто незаметно. Друг тоже был счастлив, потому что Андрей выполнил работу за 2 дня и взял всего 20 тыс. руб., хотя в других автосервисах говорили, что здесь работы минимум на неделю и по стоимости 35 тыс. руб. Но Андрей мог целый день с утра до вечера заниматься только автомобилем друга - у него не было других заказов. Так Андрей самостоятельно принес первые деньги автосалону. Мастера даже удивились, что Андрей так быстро справился с работой.

Через день по счастливой для Андрея случайности один мастер «заболел». У товарища была свадьба, и он был так «рад» за него, что утром просто не мог встать с постели, а автомобиль нужно было отдавать клиенту уже сегодня. А Андрей ходил без дела, попивал кофе, вот управляющий автосервиса и решил проверить, настолько ли Андрей хорош в своём деле. Честно, Андрея там не очень любили и хотели «выставить». Андрей работал как независимый мастер, а не на зарплату, как другие. Но если Араб сказал, чтоб Андрей работал, все подчинялись. Управляющий позвал Андрея и попросил глянуть на автомобиль, сможет ли он сделать его сегодня. Андрей повозился 20 мин. всё осмотрел и утвердительно кивнул. В 19:00 автомобиль был готов! В 19:10 пришел клиент! Он очень удивился, что автомобиль был готов, а всё потому, что он уже приходил 5-й раз, а его всё «кормили завтраками». Сложно было доделывать за другим мастером: много времени ушло, чтоб разобраться, что к чему.

В этот день Андрей заработал и сразу же получил на руки премию 5000 руб. Управляющий был несказанно рад, что наконец-то отремонтировали автомобиль. Также был рад мастер, которого подменил Андрей. Андрей просто спас его. Благодаря этой счастливой случайности, Андрей заработал уважение и доверие в коллективе.

На занятии VIP блока Андрей поделился этой своей радостью. Я почувствовал, как у Андрея снова начинает появляться

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

«корона». Андрей вспомнил былые времена. Сколько предназначений и скольких людей уже погубила эта «корона». Я помню, когда у меня появилась «корона», я в жизни «свернул» не туда и через 1,5 года оказался у разбитого корыта без бизнеса, без денег, да еще в долгах, сам один, хотя до этого было всё!

Я сразу же «повел» Андрея в коучинг, и очень неожиданно для себя он услышал слово «благодарность». Он спросил к чему это слово и в ответ увидел образ того ужасного момента в жизни, когда бизнес мобильных телефонов рухнул, и его уволили. Андрей переспросил меня, правильно ли он понимает, что нужно быть благодарным, иначе повторится то, что было раньше. Да, он правильно понял.

Наступила тишина... и в этой тишине я еле-еле услышал всхлипывания Андрея, я понял, что он всплакнул, но не хотел подавать вид.

Он осознал, как же глупо он всегда себя вёл по жизни, стараясь показать, какой он крутой, какой сильный, насколько он лучше других. Состояние высокомерия было естественным состоянием, когда у него дела шли отлично.

«Именно поэтому и произошел такой спад в жизни, и я целый год «сидел на шее у жены»?», - спросил Андрей.

Да, это было именно поэтому. Вселенная жестоко наказывает неблагодарных, а еще жестче высокомерных людей.

Андрей признался, что в детстве мать его очень критиковала и ругала. Он был старший сын, поэтому за всё отвечал он. Обиднее всего для Андрея было, когда мать была его ремнём, причем это было 1-2 раза в месяц постоянно.

Именно из детства он вынес этот комплекс неполноценности и низкой самооценки и всегда, когда он чего-то достигал в жизни, он старался показать всему миру. Андрей не знал, что тем самым он нарушает закон Вселенной.

Эта коуч-сессия была для Андрея как просветление. Он вдруг увидел всё по-другому. Он понял, почему в жизни всё так складывалось, как складывалось, почему столько раз он просто

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

терял деньги, почему деньги уходили, будто сквозь пальцы. Теперь же он увидел, что выставляя что-то напоказ, он подвергает это опасности. «Сколько же денег я потерял за свою жизнь!!! 2-3 млн., как минимум! Где же Ты был раньше???» Я сказал Андрею, что я появился именно в тот момент, когда стало нужно. Учитель приходит, когда ученик готов. Раньше он бы меня не слушал. Если бы не те проблемы, он бы не начал в интернете искать и не нашел бы мой сайт [успех.ру](#). Жена же училась у меня с 2012 года, а он всё считал, что она занимается глупостью. И даже в 2013 году, когда она уже получала результаты, и её доход рос, он считал, что ей просто везет.

Я сказал Андрею, что мудрый человек всегда благодарен! Мудрый человек понимает, что его жизнь, и всё вокруг, принадлежит Вселенной. Вселенная как дала, так может и забрать, и для того, чтоб она оставила это хорошее у Тебя, нужно всегда быть благодарным.

На следующий день Андрей пришел на работу уже другим. На лбу стерлась надпись: «Я крутой, а Вы никто». Он был готов выполнять свою работу, помогать мастерам и служить этому автосервису самым лучшим образом. Когда на работу пришел мастер, которого он подменил и сказал: «Спасибо!», Андрей ответил, что рад помогать еще. К Андрею обратился другой мастер с вопросом, как лучше и быстрее отремонтировать коробку передач. Андрей с радостью помог.

Теперь к нему стали обращаться и другие мастера. Андрей был счастлив, что он нужен, что он выполняет любимую работу, что его ценят. Так прошли следующие 3 недели Андрея.

Когда он пришел на тренинг, он был счастлив. Я же понимал, что он забыл кое-что очень важное. На VIP блоке [«Море Денег в Кармане»](#) я вызвал его пообщаться и спросил, сколько денег он заработал за последние 3 недели? И тут радость Андрея, как рукой сняло. «Ноль», - ответил он.

Я спросил его, хочет ли он просто отремонтировать автомобили или зарабатывать на своём предназначении? Конечно, он хотел зарабатывать.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Я спросил, когда и в каких случаях он зарабатывает? Он ответил: «Когда мои клиенты привозят мне автомобиль на ремонт, а также, когда автосервис даёт мне автомобиль на ремонт!». Вот на этом я попросил Андрея сфокусироваться, а не помогать всем весь день! Когда он помогает другим мастерам, зарабатывает автосервис! Мастера на ставке, он же ничего не имеет с заказов других. Я попросил его вспомнить ту неделю, когда он заработал 25 тыс. руб. 20тыс. руб. он заработал, потому что сам нашел себе клиента, и 5 тыс. руб. по счастливой случайности, что срочно вместо другого мастера отремонтировал автомобиль. Андрей меня понял и пообещал, что за следующую неделю заработает минимум 10 тыс. руб.!

Так он, полон решимости, в понедельник утром пошел к управляющему и попросил автомобиль, чтоб он сам его отремонтировал. Он прямо сказал, что хочет зарабатывать деньги и приносить пользу автосервису, а не быть на побегушках и делать чужую работу. Управляющий понял серьезность намерений Андрея и сразу же повел его к микроавтобусу Mercedes. Этот автомобиль уже неделю стоял, и никто за него не брался. Управляющий сказал: «У Тебя есть неделя, чтоб отремонтировать его! Сделаешь это, получишь 30 тыс. руб.!»

Микроавтобус был очень старый и, когда Андрей взглянул на него лучше, он понял, почему никто не брался за него - такой серьезный ремонт он еще не выполнял. С другой стороны, он был рад такому вызову, но неделя это явно было очень мало. Весь понедельник он провел в изучении поломок и сделал список деталей, которые нуждаются в замене. Это был огромный список! Андрей принес этот список управляющему. Тот сказал, чтоб Андрей завтра же ехал к дилеру «Мерседес», и покупал все необходимые запчасти. Он так и сделал, но многих деталей не было на складе, их нужно было заказывать и ждать неделю.

В среду Андрей взялся за ремонт того, что мог сделать сам, и работа пошла.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Конечно, к вечеру пятницы автомобиль не был готов. Андрей был расстроен, что он подвел и не уложился в срок. В понедельник он поехал забрать необходимые детали, и только к следующей пятнице он полностью отремонтировал автомобиль. Да, это был самый серьёзный ремонт в его жизни, и он с ним справился. Не без проблем! Клиент приходил несколько раз, но хорошо, что с ним общался управляющий. Андрей заработал свои 30 тыс. руб., но он понимал, что 30 тыс. за 2 недели это хорошо, но не так здорово, как он рисовал себе в самом начале. Он понимал, что автосервис взял с клиента около 200 тыс. руб. за этот ремонт. Очевидно, что хозяин мерседеса хотел отремонтировать автомобиль и продать его подороже. Андрею стало обидно, что он сделал всю работу, а заработал всего 30 тыс. руб. Это было намного меньше 50-ти процентов, о которых договаривались, но Андрей точно не знал, сколько взяли за ремонт, поэтому не мог ничего доказать. На занятии я поддержал Андрея и напомнил ему о благодарности! Также напомнил, что это только второй месяц, как Андрей работает, и всё у него еще впереди! Мудрость приходит с опытом. Быть предпринимателем нелегко.

На пятом занятии тренинга [«Море Денег в Кармане»](#) мы изучали законы денег и денежный образ мышления. Какое же удивление было у Андрея, когда он узнал, что, несмотря на то, сколько Ты зарабатываешь, деньги нужно считать и экономить!!! Он всегда старался зарабатывать много, чтоб никогда не экономить, а покупать всё, что душе угодно. Он хотел приходиться в магазин и покупать всё, что захочется. А оказалось, что эта модель ведет к безденежью. И так оно и было у Андрея. В своё время он зарабатывал и по 300 тыс. руб. в месяц, и квартальные премии были по 300 тыс. руб., но деньги куда-то уходили. Он даже не мог вспомнить, что он себе покупал за эти деньги. На занятии я объяснял, что богатые ведут себя совершенно иначе, чем это показывают в фильмах и принято считать в обществе. У многих богатых старенькие

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

мобильные телефоны, бюджетный простой автомобиль. Это общество внедрило убеждение, что богатые покупают всё самое дорогое: самый крутой телефон, самый лучший автомобиль. Я объяснил, какие настоящие ценности у богатых. И скажу честно, что меня материальные вещи никогда не вдохновляли на большие свершения. Есть кое-что больше, кое-что важнее, что двигает к богатству. Вот это для Андрея было открытием! Он мотивировал себя только материальными вещами. Теперь он понял, почему так ничего и не достиг до сих пор. Весь мир, в котором он жил, в который верил, куда стремился - это была большая сплошная иллюзия.

Андрей написал в чат: «Как жаль, что я этого не знал 10 лет назад! Если бы я всему этому следовал, я был бы уже финансово независимым». Да, действительно, так бы оно и было, но секреты счастья и богатства прятали в обществе. Обществу нужны покорные работники, которые будут выполнять работу, нужную для общества, а не свободные, смелые личности.

Андрей всегда мечтал дать своим детям всё, обеспечить их по максимуму, чтоб те ни в чем не нуждались. Он жил в бедности, и ничего не имел в детстве. Он же хотел быть отличным отцом и дать детям всё, что они хотят.

На занятии Андрея постигло еще одно удивление, когда он узнал, что такой образ мышления закрывает денежный поток родителей и детей! Это была еще одна иллюзия, в которой он жил, во что верил и что оказалось ложью! В реальности всё по-другому. Где-то интуитивно он это чувствовал, но не готов был признать.

А сколько других денежных законов Андрей нарушал! Один из законов: «Деньги любят тишину», а Андрей, наоборот, рассказывал всем и хвалился своими доходами. Поэтому к нему часто приходили одалживать деньги. За всё время ему не отдали около 1 млн. руб. долгов. Сколько друзей он потерял таким образом! Андрей верил, что людям нужно помогать в сложных ситуациях, поэтому выручал их, а это вело к тому, что деньги уходили, и он терял друзей.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

На занятии я рассказывал, как делать так, чтоб долги возвращали, и что делать, когда Тебя просят денег в долг.

Андрей всегда пренебрежительно относился к деньгам. Ну, мол, это всего лишь деньги. Он деньги всегда носил в кармане. Они были помятыми. Сдачу до 10 рублей он никогда не брал. Ну, у него же много денег, а 5 рублей, 3 рубля - это не деньги!

Я же на тренинге говорил: «Деньги живые! Они чувствуют Твое отношение к ним!». Важно держать деньги в кошельке и чтоб в нём был порядок, чтоб купюры были красиво разложены. Важно, чтоб были места для долгосрочных отложенных денег, чтоб были конверты на другие расходы. Теперь Андрей понимал, почему он остался без денег, почему деньги от него ушли. Он никогда ничего из перечисленного выше не делал. Сколько же он наделал финансовых ошибок!

И самое важное, в семье деньгами должен распоряжаться мужчина! Кто распоряжается деньгами, у кого деньги - тот и главный!

Андрею всегда было лень вести семейный бюджет. Он считал, что он зарабатывает деньги, и это самое важное, а жена пусть покупает и пусть распоряжается деньгами. Это тоже с его стороны было большой ошибкой. Вот теперь и наступил период, когда жена не только распоряжается, но и зарабатывает, а он потерял полностью контроль над финансовой ситуацией. Всё начинается с малого.

На счет денег - всё важно! Все мелочи важны. Деньги всё «чувствуют». Деньги - это мощная энергия. И они идут и остаются у тех, кто её может контролировать. Деньги любят мудрого хозяина. От глупых хозяев они уходят к мудрым.

В общем, Андрей прекрасно усвоил 10 законов денег.

На следующем занятии мы говорили о денежном магнетизме: каким нужно быть, что делать, чтоб притягивать деньги. В этот раз список действий был из 24 пунктов! Андрей прошелся по этому списку и подчеркнул только 2 пункта. Теперь задача состояла в том, чтоб внедрить хотя бы 80% пунктов в жизнь.

Также Андрей начал выполнять медитации по денежному

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

магнетизму, чтоб притягивать деньги. Тогда я почувствовал, что он серьёзно взялся за освоение денежной энергии. Он твердо для себя решил, что хочет быть хозяином денег и главой семьи!

А на работе тем временем он продолжал получать автомобили в ремонт. За неделю в среднем он зарабатывал 20-30 тыс. руб. Он уже гораздо меньше помогал мастерам, потому что знал, за какую работу он получает деньги и зарабатывает, а где работает даром.

Я научил Андрея благодарить и радоваться, поэтому он был очень рад тем 20-25 тыс. руб., которые зарабатывал за неделю! Вскоре он достиг свою цель - зарабатывать 100 тыс. руб. в месяц!!!

Главное, что это было его любимое дело, и он был счастлив работать, расти и развиваться. Но Андрей помнил ситуацию с мерседесом, когда он работал 1,5 недели, а заработал всего 30 тыс. Это было далеко не 50% с ремонта, как ему обещали. Сейчас Андрей понял, что, выполняя работу по поручению, он будет получать всего около 20%. И руководство может легко и уверенно утверждать, что это 50%, ведь он не знает, сколько платят клиенты. Также Андрей прекрасно помнит своего старого знакомого, который был его первым клиентом и которому он отремонтировал автомобиль за 1 день, и заработал сразу 20 тыс. руб.

На VIP блоке Андрей спросил, почему всё так несправедливо в автосервисе: он делает 100% работы, а получает всего 20% денег. Я улыбнулся и объяснил Андрею, что предоставить услуги - это самая лёгкая работа в бизнесе, даже если Ты предоставляешь услуги качественно. Самое сложное в бизнесе - это продажи! На втором месте известность и реклама. Исполнительности учили еще со школы. Большинство людей умеют прекрасно делать свою работу, а вот продавать нас никогда не учили. Всему самому главному в жизни приходится учиться самостоятельно. Более того, в бизнесе море

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

организационных и финансовых вопросов, о которых наёмные работники даже не догадываются.

Я объяснил Андрею, что на наёмной работе платят ровно столько, чтоб хватало для выживания. Если он хочет достатка, а затем и богатства, нужно самому о себе позаботиться и начать привлекать своих клиентов. Если он будет ремонтировать 6 автомобилей своих клиентов в неделю, он будет зарабатывать примерно 200 тыс. руб. в месяц.

Тренинг закончился. Андрей вышел на уровень дохода 80-100 тыс. руб. в месяц за эти 3 месяца и обрел уверенность в своём предназначении. Я предложил Андрею [годовую программу](#), чтоб мы дальше были на связи, и я помогал ему находить клиентов и выйти на доход 200-300 тыс. руб. в месяц. Андрей сказал, что попробует самостоятельно. Он очень меня поблагодарил, что я открыл ему глаза на финансовый мир. Он считал, что готов сам. К тому же деньги сейчас нужны были, чтоб закрыть старые долги, которые накопились за время отсутствия работы.

Я в ответ поблагодарил Андрея, сказал, что мне было безумно интересно с ним работать. Но мне было жаль, что Андрей не решился. Я понимал, что опыта ведения бизнеса у него нет, опыта продаж и привлечения клиентов нет. Как же он будет сам? Сейчас я держу его в дисциплине, и поэтому он находится на повышенной энергии, а сам он смягчит дисциплину и пойдёт спад. На этом мы попрощались с Андреем. Я верил, что это на время.

Так и случилось: через 3,5 месяца я получил ВКонтакте СМС от Андрея. Он был расстроен: на работе всё как было, так и есть, он продолжал зарабатывать 100 тыс. руб. в месяц при том, что работы стало больше и требовать с него стали больше. Он стал задерживаться на работе. Я понял, что его превращают в обычного наёмного работника! И он это понимал. Со своими клиентами всё как-то не получалось. Все говорили: «Да-да, хорошо, мы приедем к Тебе, когда что-то случится», но так никто не приезжал. Что делать, Андрей не знал. Но он точно

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

знал, что хочет продолжить работать со мной и обязательно персонально.

Понимая законы финансовой мудрости, он уже отложил 100 тыс. руб., но для персональной годовой программы этого было недостаточно. Он видел результат нашей работы, поэтому часть денег он попросил у Лены и еще оформил кредитную карту, которой оплатил недостающую сумму. Так мы начали работать персонально.

Первое, что мы начали делать - это учиться продавать! Я порекомендовал Андрею фундаментальные книги по продажам для самостоятельного изучения, а на коуч-сессиях мы просто тренировались: я был клиент, а он старался убедить меня прийти именно к нему.

Для успеха в продажах очень важно понимание своего клиента. Обычно бизнесмены этим не заморачиваются и поэтому теряют клиентов. Большинство предпринимателей стараются расширить диапазон услуг, чтоб к ним приходило больше клиентов, но это работает наоборот.

Перед тем, как продавать, нужно выполнить очень много подготовительной работы: понять свою уникальность, занять свою узкую нишу, понять своего клиента, разработать ценовую политику и др.

Мы создали образ идеального клиента, то есть описание, с какими клиентами хотел бы работать Андрей, какие автомобили ремонтировать, какие ремонты выполнять и что за это получать.

Андрею очень нравились Mercedes, BMW, Porsche, Lexus, Toyota, Audi, Infinity.

А вот отечественные автомобили он ремонтировать не любил. Много мороки и проблем, а хозяева скупые, жадные и торгуются за каждую копейку. Даже управляющий «со скрипом» брал такие автомобили на ремонт. Проблемы с деталями и много других неудобств.

Понятно, что на дорогих автомобилях можно было гораздо больше зарабатывать, чем на дешевых.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Также Андрей уже понял, что ремонтировать автомобили, которым более 10 лет, гораздо сложнее, и с ними мороки больше. Одно починишь - через неделю другое сломается, и владелец приходит Тебя обвиняет. А тут дело не в Тебе и не в ремонте, а в том, что автомобиль старый, и он рассыпается.

Андрей не любил делать мелкие ремонты. Да, это выгодно. Меньше часа повозился, а заработать можно много. Да, мелкие ремонты приносили много прибыли, но Андрею было не интересно. Ему по душе был тот Мерседес, который он ремонтировал 2 недели. Вот это был вызов для него.

Андрею больше нравилось иметь дело с женщинами-владельцами авто, с ними было проще. Они в автомобилях не разбирались, им главное, чтоб всё хорошо отремонтировали, а мужчины часто вмешивались, давали советы, хотели, чтоб он сделал именно так, а не иначе, а так сделать было неправильно. Да и женщины больше платили.

Когда Андрей понял, какие ремонты он хотел выполнять, на следующий день уже не брал всё подряд, он оценивал, как быстро он это сделает и сколько заработает. За ремонты, которые мог сделать только он, он сам назначал цену, которую хотел получить от руководства. Он уже приблизительно знал, сколько платят клиенты за тот или иной ремонт. Я его еще в самом начале работы попросил исследовать эти моменты и разобраться.

Андрей стал мудро подходить к выбору автомобилей, которые он брал в ремонт, и за неделю его доход вырос на 25%. Если раньше он получал 20-25 тыс. руб. в неделю, то сейчас получалось стабильно от 30 тыс. руб. и выше.

Разная работа в рамках предназначения приносит разные деньги. Просто люди не смотрят и не думают, а делают всё подряд, поэтому зарабатывают мало, а если подойти к этому вопросу с умом и делать только высокооплачиваемую работу в рамках предназначения, будешь зарабатывать гораздо лучше и больше.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Даже одна эта мелкая идея окупилась бы годовое наставничество с Андреем за 4-5 месяцев, а мы только начали.

Еще я попросил Андрея последить за другими мастерами, разузнать об их жизни и понять, чем он от них отличается. В чем его особенность?

Проследить, как они делают ремонты, качественно или спустя рукава? Это ему очень поможет в продажах себя.

Андрей так и сделал, и через месяц вот что он мне рассказал.

Большинство мастеров выпивают, причем часто и хорошо. Большинство женаты, но деньги зарабатывает жена, они отдают свою зарплату жене. Семейный бюджет ведет жена. Те, что женаты, работу выполняют лучше. Но, в общем, никто особо не стремится расти и развиваться: работают, да и работают. Большинство работает, потому что привыкли. Он один стремится расти и развиваться. За тот Мерседес никто неделю не брался, пока ему не поручили. Андрей работал с энтузиазмом, они - нет. Андрей проверял свой ремонт после того, как закончил, а большинство мастеров - нет, поэтому приходилось переделывать или чинили одно, а ломали другое. У Андрея никогда не было, чтоб он отремонтировал и переделывал, у других это был сплошь и рядом.

Я объяснил Андрею, что большинство мастеров, да и не только мастеров, а просто наёмных работников, так и работают - спустя рукава. Реально мало тех, кто делает качественно.

Вот теперь Андрей действительно поверил в себя! Он понял, что он - особенный, и он может зарабатывать гораздо больше! Он работает качественно и выкладывается. В том месяце он заработал уже 141 тыс. руб. - это был его рекорд!

Но я понимал, что больше 150 тыс. руб. с клиентами автосервиса Андрей не будет иметь. Он и так зарабатывал почти в 3 раза больше, чем другие мастера. Он и так весь день был занят и брал только выгодные автомобили для ремонта.

Пришло время привлекать своих клиентов.

Очень хорошо для этого работают социальные сети, но, как

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

оказалось, Андрей давно туда не заходил. Когда он сидел дома в депрессии, он не хотел, чтоб кто-то об этом знал, и ни с кем не хотел общаться. Так вот, я попросил Андрея вспомнить пароли от ВКонтакте, Одноклассниках и Facebook и привести эти аккаунты в порядок.

Затем я рассказал Андрею, как привести в порядок его Интернет-страницу. Ее нужно было сделать рекламной, чтоб все, кто на неё заходили знали, что Андрей ремонтирует автомобили. Он опубликовал в статусе: «Ремонтирую автомобили быстро, качественно и дешевле других!».

Потом я попросил его, чтоб он стал просто переписываться со старыми друзьями: «Привет, как дела? Давно не слышались! Как жизнь?» Андрей не любил пустую болтовню, он не хотел этого делать. Я ему объяснил, что в бизнесе очень важно общаться с потенциальными клиентами. Некоторые из них станут реальными. Потом пообщался с Леной и тоже попросил её в свободное время переписываться с подругами, чтоб те узнали, что Андрей занимается ремонтами.

Задача была в том, чтоб все-все друзья и коллеги Андрея узнали, что он занимается ремонтом, и ездили исключительно к нему. То же самое нужно было сделать и в отношении подруг Лены. Они должны были узнать, что муж Лены занимается ремонтом, чтоб тоже ездить только к нему.

То есть, важно было начать создавать базу постоянных клиентов. Я знал, что если люди придут к Андрею один раз, они будут ходить к нему постоянно.

Еще одной важной мыслью было постоянно постить в соц.сетях что-то связанное с его работой. Я посоветовал Андрею делать фотографии автомобилей, например, в каком они состоянии после ДТП и после ремонта, и писать, сколько обошелся бы такой ремонт у него. В общем, я хотел, чтоб Андрей стал публичным. Публичность притягивает много клиентов. Андрей «со скрипом» и, учитывая, что я его наставник, согласился.

Каждый день он по 30 мин. переписывался с друзьями и постил 1 фотографию с ремонтом. И вот уже к концу недели ему

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

написал один из друзей, что сын разбил машину, и в автосервисе «зарядили» 70 тыс. руб. за ремонт.

Я научил Андрея никогда не называть цену в чате. Попросил, чтоб ему привозили машину в автосервис, и там он посмотрит и скажет цену. Андрей так и сделал. Сын друга привез машину, и Андрей согласился сделать за 50 тыс. руб., причем по срокам 3 дня вместо недели, как обещали на другом автосервисе.

За эту неделю Андрей заработал 53 тыс. руб. : 35 тыс. руб. чистыми с заказа друга (15 тыс. руб. по договоренности он отдал автосервису) и еще на 18 тыс. руб. мелкие ремонты других автомобилей.

Это был рекордный доход Андрея за неделю!

Он оценил идею с соц.сетями и поблагодарил меня. Теперь еще с большим энтузиазмом он стал переписываться с друзьями.

Я сказал Андрею, что для друзей он может смело браться за мелкие ремонты. Здесь важно, чтоб те стали его постоянными клиентами и начали его рекомендовать другим. Это брать мелкие заказы автосервиса невыгодно, а друзей - нужно брать всех! Сегодня он привезет автомобиль с мелким ремонтом, а завтра его друг привезет автомобиль после ДТП. Сейчас полгода нужно поработать на имя и создать базу клиентов, чтоб запустить рекомендации.

Андрей всегда считал, что социальными сетями пользуются те, кому нечем заняться. Он не понимал, как люди просиживают там целыми днями. Теперь же Андрей смеялся сам над собой - чуть что, он сразу фотографировал и выкладывал фотографии до и после ремонта в соц.сетях. Он активно начал расширять круг друзей, потому что все его друзья имели автомобили и могли быть его потенциальными клиентами.

Я посоветовал Андрею придумать какую-то бесплатную услугу для друзей. Люди любят бесплатное. Так он привлечет много друзей к себе, а потом они вернутся к нему при необходимости. Андрей не очень охотно принял эту идею: «Как это бесплатно??? Это ж моё время!!!!»

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

«Вот именно - так думают все, поэтому Ты будешь кардинально отличаться от других, и друзья будут идти к Тебе», - я знал, что эта идея прекрасно работает!

Андрей согласился попробовать и сказал, что мог бы делать бесплатно осмотр автомобиля, чтоб предупредить поломки. Это займет менее 1 часа, ну и по ходу с друзьями поболтает. Во время осмотра, конечно же, он что-то найдет, чтобы стоило исправить или поменять. Вот и клиент!

Я спросил Андрея, готов ли он работать по 10-12 часов первые пару месяцев, пока не выйдет на доход в 300 тыс. руб. Андрей подтвердил, что он готов, просто нужно с Леной поговорить и подготовить её. Я пообещал, что лично тоже напишу Лене и объясню ей ситуацию.

Моя идея была такова: 8 часов он делает платные ремонты и зарабатывает деньги, а еще 2-3 часа уделяет время осмотру автомобилей друзей с целью дальнейшей работы. Я ему сразу посоветовал написать это в статусе ВКонтакте и обязательно там же написать телефон, чтоб люди сразу же и звонили ему.

Андрей внедрил эту идею! Как я и ожидал, всё пошло просто замечательно. Друзья начали более активно интересоваться и стали пригонять ему свои автомобили, да еще и рекомендовать своим друзьям.

Андрей был в восторге - работа кипела! Он был счастлив! Сколько старых друзей и знакомых он увидел, вспомнил годы учёбы в университете!

Единственная проблема была в том, что он уходил рано, приходил поздно и очень уставал. И единственный свой выходной, воскресенье, он отсыпался и отдыхал, начали страдать отношения.

Я провел коуч-сессию с Леной и попросил её набраться терпения. Она ведь хочет видеть рядом успешного мужа, у которого светятся глаза, который успешен и уверен в себе. Сейчас важно было, чтоб Андрей раскрутился, а потом мы изменим правила игры. Лена согласилась потерпеть. С Андреем я также провел коуч-сессию, на которой составили план, что и

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

как делать, чтоб сохранять прекрасные отношения в семье. Мы составили оптимальный план дня, спланировали выходные.

Да, в выходные тоже нужно было работать, только в семье! Воскресенье - это день, который Андрею нужно было полностью уделить Лене и дочке. «Отдохнешь, когда достигнешь цель!». Так я еще параллельно научил Андрея строить прекрасные отношения, объяснил, что важно Лене и что ему делать, чтоб она была счастлива, несмотря на его работу.

Андрею было очень тяжело! Но ради свободы и счастья семьи он всё выполнял.

По результатам в следующем месяце его доход составил 153 тыс. руб. Пока что роста в доходах особого не было, ведь, он только начал. Работы ОЧЕНЬ прибавилось, и Андрей уже работал по 10 часов минимум. Но результат не заставил себя долго ждать. Уже на следующий месяц, в августе 2015 года, Андрей заработал 178 тыс. руб. Некоторые из его друзей, кому он делал осмотр автомобиля в июле, привезли к нему свои автомобили на ремонт. Некоторые просто последовали совету Андрея и решили предотвратить поломку, другие реально приезжали на ремонт, потому что полетело то одно, то другое.

Но самый бум его ждал осенью. Все вернулись к работе, автомобили были постоянно на ходу, и пошли поломки. Сентябрь для Андрея был просто восхитительным, он заработал 237 тыс. руб.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## Смотри другие [истории успеха](#) моих учеников?

«...После коучинга, выручка за неделю была больше чем за прошлые две недели.

Я поняла как считать деньги, как их распределять.

Я поняла что делать с продавцами, где я не правильно с ними работаю. **Сейчас, по отношению к прошлому году, у меня прирост.** В декабре за 20 дней, мы уже вышли в ноль, дальше мы пойдем в плюс. **Я нашла кучу негативных установок, и начались чудеса...**» Анастасия Москалева, Россия, Кемерово

[Смотреть видео](#)

«...Полгода назад я была в такой ситуации, что мне нужно было оплатить определенную сумму, а денег не было.

Александр сказал, что за 6-8, месяцев я разберусь со своими проблемами. **И сейчас 6-й месяц. Это мой рекордный месяц, по доходам, по клиентам.**

В июле у меня был один клиент, сейчас у меня их семь

**Мой доход в 2015 увеличился на 80%!**

Это гениальный и очень талантливый человек.

Его медитации успокаивают.

Я очень благодарна Александру за то что она сделал для меня.

Это уникальный человек. ...»

Елена Цветкова, Россия, Москва [Смотреть видео](#)

«...Мне страховая компания должна была страховую выплату, но мне в выплате отказали. **После прочтения книге мне выплатила страховая компания долг 22 тыс. рублей.**

После тренинга мышление изменилось. Мы меняем квартиру на дом. У меня выросла уверенность в себе...»

Ирина Дмитриева, Россия, Ижевск [Смотреть видео](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## КАК АНДРЕЙ УШЕЛ С РАБОТЫ И НАЧАЛ СВОЁ ДЕЛО?

Пришло время серьёзно поговорить с Андреем о финансах и его будущем. Я предупредил Андрея, чтоб он был готов, если вдруг его попросят съехать с этого автосервиса. У него будет всё больше и больше своих клиентов и всё меньше и меньше клиентов автосервиса. Автосервису это не выгодно. «Тебя планировали взять на 1-3 месяца, чтоб Ты посидел без клиентов, а потом бы согласился работать на ставку 50-60 тыс. руб., как и другие мастера. Никто не мог подумать, что Ты пойдешь «в гору». Просто они не знали, что Ты работаешь с бизнес-тренером».

Андрей согласился, что сам он бы не сумел привлекать клиентов, и точно он бы согласился стать одним из мастеров в автосервисе за 50-60 тыс. руб. в месяц. Это было лучше, чем сидеть дома.

Поэтому я попросил Андрея начать серьёзно откладывать деньги. Если его попросят уйти, ему придется искать помещение и арендовать его. На аренду нужны деньги, да еще нужно будет купить оборудование, которое недешевое.

Андрей самостоятельно посчитал и прикинул, что в месяц аренда будет стоить около 100 тыс. руб., но это отличное большое помещение, и на оборудование с инструментами нужно будет около 500 тыс. руб.

Я поставил Андрею цель собрать эти деньги до конца года, чтоб у него в отложенных деньгах было минимум 600 тыс. руб. Обычные начинающие предприниматели, да впрочем, как и большинство, не имеют отложенных денег, поэтому, если вдруг что-то происходит не по плану, им приходится влезать в долги, и у них сразу всё рушится, стресс, паника. Поэтому отложенные деньги столь важны.

До сих пор Андрей откладывал по 10% от дохода. У него уже накопилось 78 тыс. руб. Теперь ему нужно откладывать больше, чтоб собрать сумму.

Более того, когда обычные предприниматели начинают хорошо

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

зарабатывать, они не думают, что что-то может пойти не так. Они покупают себе то, в чём отказывали себе долгое время, радуют себя - именно так жил Андрей до этого, он это прекрасно знал. Теперь он понял, в чем разница богатого образа мышления и бедного: бедные тратят, богатые инвестируют. И для инвестиций ему теперь нужны были 600 тыс. руб.

Андрей принял решение собрать их максимально быстро. Он очень вдохновился этой идеей. Он хотел на всякий случай скопить сумму, чтобы быть в безопасности и начать самому работать.

Если честно, его самого уже достало, что другие мастера с завистью смотрят на него. Уже никто не просил его помогать - Андрей был постоянно занят. Да и он понимал, что за помощь ему денег не платят, поэтому он говорил им: «Не могу, нет времени». Мастера знали, что Андрей работает на других условиях, чем они. Они его постоянно обсуждали, особенно, когда собирались в пятницу вечером выпить и поболтать. Андрей никогда с ними не ходил - у него были свои цели, да и семья ему была важнее. Они видели, как быстро и качественно он ремонтировал автомобили. Они так не могли. А еще к Андрею постоянно приходили какие-то люди (его друзья) и специально ему на ремонт пригоняли свои автомобили.

В общем, не любили там Андрея, он был «белой вороной». И управляющий тоже с холодком относился к Андрею, давал ему только те автомобили, которые требовали настоящего профессионала. Его раздражало то, что Андрей стал умным. Он понимал, сколько времени займёт ремонт и сколько заплатит клиент. Он понимал также, что кроме него предложенный ремонт никто не сделает, поэтому он ставил свои условия, и приходилось соглашаться. Андрея спасало то, что он ремонтировал качественно и быстро. Также он был честен, а внутри благодарен. Благодарность очень сильно приводит в гармонию ситуацию.

«Если бы вернулась моя гордыня, меня бы уволили, как только

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

я начал помогать мастерам, точнее, не уволили, а сделали бы моё пребывание на работе невыносимым! Благодарность меня просто спасала, она будто бы защищала меня от этих «монстров» вокруг», - говорил Андрей.

Андрей работал и зарабатывал. В октябре он сделал очередной рекорд - 283,5 тыс. руб.! Это был восторг! Андрей сразу отложил 100 тыс. руб.! Он очень гордился собой. Ему понравилось откладывать деньги. Чем больше было отложенных денег, тем спокойнее и увереннее он себя чувствовал.

В ноябре клиентов стало ну просто очень много. Андрей уже ремонтом занимался по 10 часов. На бесплатный осмотр с целью привлечения клиентов уже времени не оставалось. Да и зачем, если люди шли к нему по рекомендациям. Андрей переживал, что он всё меньше и меньше мог брать заказов от автосервиса, он боялся, что из-за этого его уволят. Один автомобиль уже 2 недели стоял, и никто за него не брался. Андрей тоже взяться не мог, потому что полно было своих заказов. Ему было очень тяжело отказать управляющему. Но он честно отдавал 30% от вырученных денег автосервису, как и договорился с Михаилом.

В ноябре он заработал 311 тыс. руб. И сразу же отложил 150 тыс. руб. На 50 тыс. руб. он решил устроить шоппинг для жены. В первое воскресенье декабря он вместе с женой поехал в торговый центр и сказал ей, что готов купить ей то, что она пожелает! Какое это счастье было для Лены! Одно дело, когда Ты сама себе что-то покупаешь, а другое дело, - когда любящий успешный муж. Лена выбрала себе сумочку, платье и красивые туфли - теперь она будет самой красивой на работе!!!

Днем Андрей отвез Лену в СПА, а сам устроился с ручкой и тетрадкой поработать над своим мышлением. Пока он ждал Лену, он написал 54 пункта благодарности! Он был счастлив, что всё сложилось так, как сложилось.

Вечером они пошли в ресторан отметить успех Андрея. Ресторан был очень шикарный, была живая музыка.

Андрей с Леной вспоминали то тяжелое время, через которое

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

прошли, и радовались, что всё позади! Андрей нашел себя и зарабатывает снова отличные деньги, только теперь самостоятельно, и всё зависит от него. Андрей признался, что до сих пор не может поверить, что тренинги и весь этот личностный рост сработали для него. Он всегда считал, что это чистой воды «развод на деньги».

Он был счастлив, и он вспоминал тот день, когда нашел сайт [успех.ру](#) и благодарил Лену, что она настояла, чтоб он пошел на тренинг.

Декабрь прошел так же, как ноябрь - море работы и море денег. Даже 31 декабря Андрей работал до 21:00. В декабре у него получилось 302 тыс. руб.

А в новогоднюю ночь Андрей загадал желание зарабатывать 500 тыс. руб., но при этом работать всего по 8 часов.

Да, Андрей достиг своей цели в 300 тыс. руб. и даже укрепил её! За 3 месяца, октябрь-декабрь, он заработал 897 тыс. руб.!

Теперь у Андрея была другая цель, и мы продолжили работать! Я понимал, что с этого рабочего места мы «выжали» уже почти максимум. Больше Андрей работать не мог, он и так по 11-12 часов без отдыха работал.

В начале января на одной из коуч-сессий я предложил Андрею не ждать, пока его уволят, а самому уже искать помещение, и в феврале-марте съезжать. Я понимал, что Андрею нужен помощник, а в идеале даже два. Поэтому я попросил Андрея искать помещение с учетом, что там сможет работать он и еще 2 помощника. Он будет им платить зарплату, а они будут выполнять разные мелкие виды работ, но тем самым будут его очень разгружать. Андрей уже не нуждался в заказах от автосервиса - у него было полно своих заказов. От некоторых ему даже приходилось отказываться. Я всё же очень хотел, чтоб один из помощников Андрея занимался бесплатным осмотром. Это хорошо сработало и приводило много клиентов.

Андрей взялся за поиски помещения под гараж. Ему пришлось сократить работу на 1-2 часа, чтоб уделить время поискам. В

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

январе работы было значительно меньше. Вообще, январь отличное время, чтоб подумать о будущем и сделать то, что всегда откладывал.

Как оказалось, поиск помещения занимал и по 3-4 часа в день. Нужно было ездить, смотреть, Москва, пробки...

Андрей нашел 4 варианта:

1) рядом с домом, помещение хорошее, но дорогое, за него хотели 140 тыс. руб.

2) за МКАД, помещение отличное, дешевое 70 тыс. руб., но добираться далеко

3) помещение в 35 минутах езды на машине, помещение просто супер, район прекрасный и цена 80 тыс. руб., но само помещение было маленькое. Если бы он работал один, было бы здорово, а двоим тут уже негде развернуться.

4) в центре, хорошее помещение, большое, но цена 180 тыс. руб. в месяц.

Андрей склонялся к самому дешевому варианту или варианту в центре. Да и помещение ему понравилось больше всего за МКАД! Я же однозначно чувствовал, что нужно брать вариант рядом с домом. Во время коуч-сессии я попросил Андрея посчитать, сколько стоит один час его работы. Он посчитал и сказал, что около 1500-2000 руб.

А теперь я попросил его посчитать, сколько часов в месяц он потеряет на добирание за МКАД и домой. Он прикинул: 3 часа в день, 25 рабочих дней, включая субботы, итого 75 часов. В переводе на деньги - это минимум 100 тыс. руб.

В центр тоже придется добираться около 40-50 минут, и платить намного больше за помещение, а в чём смысл? Единственный плюс был в том, что это центр! Всё-таки центр - это круто!

«Может, стоит всё же брать первое помещение рядом с домом?», - спросил я его.

«Если думать чисто о Тебе и Твоём удобстве, а не о том, что о Тебе подумают, сколько Ты будешь платить и других факторах,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

чтобы Ты выбрал?»

Андрей согласился, что вариант у дома самый оптимальный. Всё-таки он сможет домой ходить обедать, отдыхать, если не будет клиентов, да и в воскресенье сможет прийти, если что. К тому же мы планировали, что он на работу помощников будет набирать.

Следующим нашим шагом было сбить цену и договориться об аренде.

Я попросил Андрея найти недостатки этого помещения, чтоб было легче торговаться. Андрей сразу сказал, что самый большой недостаток помещения, что оно во дворах. И когда зашел в него, было такое чувство, что оно уже 6-8 месяцев сдаётся. «Ну вот, и отлично, значит, цену будет сбить легко. Говори, что Ты готов уже сейчас подписывать договор аренды за 100 тыс. руб.», - сказал я ему. И попросил перечислить во время разговора недостатки, чтоб хозяин уступил, также попросил напомнить о кризисе, чтоб хозяина склонить на свою сторону.

Я ожидал, что хозяин поднимет цену до 120 тыс. руб., и на этом они сойдутся. Мы с Андреем отрепетировали разговор, так что Андрей был готов. Всё оказалось даже лучше, чем мы представляли. Хозяин согласился на 110 тыс. руб., правда, Андрею пришлось мастерски сыграть! Он очень хотел это помещение, но ему нельзя было показывать заинтересованность. Когда хозяин поднял до 120тыс. руб., Андрей скривился и даже собрался уходить, как тот сразу согласился на 110тыс. руб., как конечную цену!

В январе, учитывая праздники и поиск помещения, Андрей заработал всего 163тыс. руб. Но он посчитал, что ему как раз хватит отложенных денег. 220 тыс. руб. придется сразу отдать за помещение, и на 300 тыс. руб. он купит всё самое необходимое и начнет работать, а потом докупит остальное. Так, в начале февраля Андрей переехал в своё помещение. Проблем с уходом не было. Такое чувство, что все этого ждали, но не знали, как избавиться от него. Так Андрей начал работать

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

по своему предназначению полностью самостоятельно.

С одной стороны, он был очень рад - он достиг свою цель!

Но с другой стороны, здесь он был полностью один, и вся ответственность была только на нём. В автосервисе он знал, что, в крайнем случае, будет ремонтировать автомобили, которые ему даёт управляющий, и будет зарабатывать 100 тыс. руб.

К тому же никаких обязательств.

А здесь, работаешь Ты или нет, всё равно надо платить аренду 110 тыс. руб. и коммунальные услуги. Поток клиентов зависел только от него.

Андрей потратил все свои сбережения. Было страшно, если вдруг что-то случится, у него не будет денег. Теперь он понял, как же прекрасно и комфортно, когда у Тебя в сейфе есть деньги.

В общем, вместо радости и счастья по поводу переезда, на Андрея накатила паника и переживания. Он не был еще на 100% готов остаться один и брать на себя всю ответственность. Но я был рад - сейчас он начнёт серьезно расти. Он справится! Раз Вселенная помогла ему найти место, да еще и в цене уступили, значит, мы идем верным путем.

Февраль оказался для Андрея очень тяжелым, пожалуй, самым тяжелым месяцем за время работы в сфере ремонта автомобилей. Он никак не мог одолеть свой страх и переживания: «А вдруг не справлюсь?», «Назад я вернуться не смогу!», «Я снова буду сидеть дома на шее у жены!», «А что, если я не смогу платить аренду, залезу в долги?». В феврале впервые Андрей некачественно отремонтировал автомобиль, и ему пригнали его назад. Мужчина вдобавок устроил еще скандал!

«Андрей ходил сам не свой», - говорила Лена. В середине месяца он еще и приболел, подхватил грипп и 4 дня лежал дома.

Хуже всего было то, что Андрей пропустил коуч-сессию и как-то неохотно шел на контакт. «Я не хотел Тебя огорчать! Мне было очень стыдно! Ты столько в меня вложил, а я вдруг так испугался», - сказал мне позже Андрей.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Я вышел на Лену, и мы поработали с ней, что делать, чтоб привести Андрея в чувство.

С Андреем мы связались и провели коуч-сессию только 2 марта! Андрей даже не посчитал результаты февраля, но я чувствовал, что в лучшем случае он вышел в ноль.

В общем, на этой коуч-сессии я вдохновил его, показал ему всё, через что он прошел! И самое главное, что мы сделали - это приняли успех!

Я объяснил Андрею, что он столкнулся со страхом успеха! Вот такой он коварный!!! Вдруг в момент появляется сильный страх, и Ты сам не знаешь, чего боишься, появляются сильные сомнения, всё начинает рушиться! В своё время, в конце 2010 года, я столкнулся с таким страхом. В результате, в середине 2012 года, я оказался в долгах, крах нашего бизнеса, и мы с партнером разошлись!

Этот опыт меня многому научил. Этот страх - это последний рубеж на пути к успеху! Учитывая, что я был рядом, я через это проходил, я мог помочь Андрею справиться с ним быстро!

Самая главная сила страха успеха в том, что человек не знает, что с ним происходит и почему всё рушится.

Было ли у Тебя такое, что в последний момент дело срывается? Шанс уходит? Клиент пропадает? Вроде бы вот-вот оно было в руках - и ушло. Вот так работает страх успеха. Он очень коварный!

Я дал задание Андрею каждый день делать мою медитацию на принятие успеха и богатства, а также по 10 мин. в день делать концентрацию: «Я принимаю успех!».

Также мы возобновили привычки, которые Андрей делал в конце года.

Андрей с большим нежеланием подвел итоги февраля: он заработал 95тыс. руб. Это был худший результат за последние 9 месяцев! Даже аренду не отбил.

Но теперь Андрей увидел своего врага в лицо, теперь было легче. Каждый раз, когда возникал страх, а он продолжал возникать постоянно, Андрей говорил себе: «Я принимаю

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

успех!», - и как-то после этого становилось легче.

Всё-таки привычки обладают огромной силой! Даже, несмотря на депрессию, просто делать нужные вещи, и депрессия уходит. Так и случилось с Андреем.

Он начал снова по утрам бегать, снова кричал заклинания, делал концентрации и медитации. Андрей вернулся, причем вернулся с новым настроем - зарабатывать 500 тыс. руб. в месяц! Он справится с этим испытанием и победит страх!

Март прошел в активной работе и борьбе со своим разумом. Разум хотел лениться, а Андрей заставлял его работать и выполнять привычки! Результатом марта было 90 тыс. руб. чистыми! То есть, он заработал около 210 тыс. руб.

Из этих 90 тыс. руб. он сразу отложил 50 тыс. руб., чтоб почувствовать уверенность!

Я даже посоветовал ему носить эти деньги в кошельке и не тратить, чтоб деньги были рядом, и он чувствовал их энергию!

В апреле Андрей прямо расцвел! Он снова работал по 10 часов в день.

Пришло время искать помощника! Андрей уже и забыл, зачем он арендовал помещение! Как только я сказал про помощника, Андрей сразу вспомнил, что был один молодой парень, который еще в ноябре пригнал ему автомобиль ремонтировать, потому что сам не смог. Да, там серьёзная была поломка. Андрей запомнил этого парня. Вечером он позвонил ему. Оказалось, парень уже занимался ремонтами квартир. Нужно ж как-то было деньги зарабатывать. Андрей спросил, не хотел бы тот работать с ним и ремонтировать автомобили? Парень не поверил своим ушам! Он мечтал об этом, но в автосервисы его не брали, слишком молодой и неопытный!

Я научил Андрея прислушиваться к своей интуиции и смотреть на перспективу! Главное, найти нужного человека. Такой учится быстро! Андрей хотел сразу ему предложить 50 тыс. руб. в месяц. Я сказал, чтоб он спросил у самого парня, сколько тот хочет зарабатывать. Парень сказал, что он пока неопытный и готов работать просто так, главное, чтоб Андрей его обучал!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Парень был рад, что такой опытный мастер будет его учить!  
Вот так у Андрея появился первый помощник!

В апреле его доход составил 350 тыс. руб., а чистыми - 200 тыс. руб. Андрей отложил еще 100 тыс. руб.

Во время майских праздников Андрей усиленно обучал своего помощника. Парня звали Гена. У него были «золотые» руки, и он очень быстро обучался.

Андрей подумал, какие же идиоты работают в автосервисах, что такому парню отказали в работе. Но Андрей был рад, Гена теперь работал с ним. Все майские праздники Гена провел с Андреем. На работе соврал, что уезжает домой в Башкирию. Гена рассказал о себе, как в детстве всем друзья ремонтировал велосипеды, мотоциклы, а затем и автомобили. Конечно, денег с друзей он не брал. Ему это нравилось. В Геннадии Андрей увидел себя, он тоже был «помешан» на ремонтах.

Андрей отдавал Геннадию на ремонт сначала автомобили с мелкими поломками, тот справлялся, Андрей проверял работу. Гена работал быстро, правда, не всегда был внимателен, но это поправимо. Он экономил Андрею по 1-2 часа в день. Андрей, конечно, каждый день еще обучал Гену, тот с радостью учился. В конце рабочего дня Андрей звал Гену на сложный ремонт и говорил ему что делать и как, чтоб тот сам делал. Теперь при необходимости Гена ездил покупать запчасти, а не Андрей. Всё шло замечательно.

Но вот в пятницу, 13 мая, Гена пришел очень расстроенный, на нём лица не было, и сказал, что им поручили в Серпухове крупный ремонт. Работы будет очень много, и он не сможет помогать Андрею.

Андрей в обед позвонил мне и рассказал ситуацию. Не хотел он терять такого парня.

Я ответил: «Пришло время забирать Гену полностью! Спроси, сколько он хочет получать, чтоб работать у Тебя весь день? Сторгуйся на 30 тыс. руб., если будет просить больше! В общем, в любом случае торгуйся!»

Андрей позвал Гену и предложил ему работать у него, и что он

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

готов ему платить деньги. Гена был просто счастлив, он очень скромно попросил всего 20 тыс. руб. в месяц, чтоб на квартиру и на еду хватало. Ему так нравилась работа, что он и не думал о деньгах. Андрей вспомнил себя, как он начинал работать у Михаила еще на дому. Он был рад любым деньгам, которые Михаил ему давал за ремонт телефонов.

Один помощник был, нужен был еще один! Я сказал об этом Андрею. Желательно, такой же, как Гена, молодой, но полон желания и энтузиазма, чтоб горел своей работой. Да, такие ребята неопытные, но за счет энтузиазма они всё делают отлично, просто Андрею нужно тщательно проверять их работу.

Где искать второго Андрей не знал. Я ему сказал, чтоб просто расспрашивал всех в его окружении, может, кто-то из знакомых ищет работу по ремонту автомобилей в автосервисе. Андрей так и сделал.

Через неделю ему жена сказала, что завтра придет к нему сын её подруги. Он работал в каком-то автосервисе, но ушел. Месяц поработал, ему не заплатили. А парень, вроде, толковый.

На следующий день к Андрею пришел парень 21-22 лет. Андрей поговорил с ним, затем пошли к автомобилю. Парень толковый, ремонтами автомобилей занимался, но опыта мало. Чем-то он был похож на Гену, но более медлительный, осторожный и очень внимательный.

Андрею позвонил его клиент, и они минут пятнадцать о чем-то болтали. А тем временем Гена разговорился с новым парнем. Гена показал ему автомобиль, который тот ремонтировал, и они вместе взялись работать. Так новый парень с Геной до вечера отремонтировали автомобиль. Конечно же, Андрей пригласил Алексея, так звали нового парня, завтра приходите на работу. Гена сказал Андрею, что Алексей хорошо разбирается, у него хороший опыт. Гена признался, что ему было легко работать с Алексеем, они легко нашли общий язык и быстро вместе сделали работу.

Андрей с Алексеем тоже на первое время договорился на 20

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

тыс. руб. в месяц. Сказал, что когда научится и будет работать самостоятельно, поднимет до 30, затем 40, а в перспективе до 50 тыс. руб. в месяц.

Май оказался прекрасным месяцем! Много работы, много обучения ребят, и перспективы Андрея радовали. В мае из-за праздников и обучения Андрей получил 285 тыс. руб. из них 170 тыс. руб. чистыми. И 50 тыс. руб. сразу отложил. Главное, что шел рост и развитие!

В июне Гена и Лёша со многими мелкими ремонтами справлялись самостоятельно. Это высвобождало время для Андрея заниматься сложными и дорогостоящими ремонтами, а также Андрей снова начал переписываться с друзьями в соц.сетях с целью привлекать автомобили на осмотр.

По моей рекомендации обзвонил своих старых клиентов, узнал всё ли в порядке, как машина, довольны ли они ремонтом? И попросил, чтоб они его рекомендовали друзьям и знакомым.

На удивление Андрея некоторые клиенты, к которым он позвонил, записались сразу на следующую неделю приехать к нему с другими вопросами. Некоторые просто дали Андрею телефоны друзей, чтоб тот им позвонил сам.

В общем, после длительного перерыва Андрей снова занялся маркетингом и привлечением клиентов.

Андрей сначала не понимал, зачем он всё это делает. Он считал, что если Ты предоставляешь качественные услуги, люди сами будут к Тебе идти. Я объяснил Андрею, что это время давно прошло. Сейчас, если Ты не занимаешься маркетингом и продажами, в бизнесе делать нечего.

Помощники Андрея прекрасно работали, он продолжал их обучать. Дал им один сложный ремонт и сказал, что будет помогать, но пусть пробуют вдвоём разобраться и сделать.

Они «горели» работой, приходили вовремя, задерживались допоздна. Андрей поднял им зарплату до 30 тыс. руб. в месяц - они были счастливы. В июне Андрей еще купил необходимые инструменты для работы.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

В общем, июнь удался. Доход составил 456 тыс. руб., но, за вычетом аренды, коммунальных, зарплаты помощникам, получилось чистыми 280 тыс. руб. Из них он 50 тыс. руб. отложил сразу, на 100 тыс. руб.. купил инструменты и остальное - на жизнь.

Несмотря на лето, работа кипела! Июль вообще оказался рекордным, Андрей сделал 545 тыс. руб., чистыми получилось 370 тыс. руб. ! Отложил 100 тыс. руб., еще 100 тыс. руб. отдал Лене, ведь она столько ему помогала с деньгами и за тренинги заплатила, другие вещи покупала. Хотя Лена не просила эти деньги назад, но Андрей считал, сколько денег он ей должен.

Когда мы с Андреем общались, он восхищался, какая же Вселенная гениальная и прекрасная! Как же он злился, негодовал, когда потерял работу, он думал, что закончились хорошие времена. Этот год в депрессии, когда они с женой чуть не расстались. Хорошо, что он держал себя в руках и не начал серьезно выпивать.

А потом в самой нижней точки жизни, ночью, Вселенная послала сайт [успех.ру](http://успех.ру), где он нашел меня и, несмотря на то, что не верил, всё же мы начали работать. И вот какой результат! «Без Тебя я бы не достиг всего этого»,- говорил Андрей. «Несмотря на то, что Ты такой молодой, Ты очень мудрый в жизни и в бизнесе. Если Тебе нужна будет какая-то помощь, смело проси!»

Вот я и попросил Андрея разрешения написать о нём и о Лене книгу. Андрей согласился, только попросил о конфиденциальности, всё-таки в книге я буду указывать его доходы. Он также попросил меня не использовать его видео-отзыв и отзыв ВКонтакте, потому что по ним легко поймут, о ком эта книга. Андрей не искал популярности и славы. Он просто хотел быть счастливым, хорошо зарабатывать и чтоб его семья была счастлива! Вот так появилась эта книга!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## НАСТОЯЩАЯ САМОРЕАЛИЗАЦИЯ ЛЕНЫ

А тем временем, осенью 2015 года, когда Андрей уверенно шагал по своему предназначению и зарабатывал деньги в автосервисе, Лена всё больше и больше разочаровывалась в своей работе.

Летом главный бухгалтер предприятия очень неожиданно уволилась, мол, по семейным обстоятельствам. Но Лена чувствовала, что причина была другая. Лену назначили главным бухгалтером и подняли оклад до 150 тыс. руб. в месяц и премию подняли до 75 тыс. руб. в квартал. Лена достигла свою цель, ту, о которой так долго мечтала. Но она её уже не радовала. Лена «жила» успехами Андрея. Она переживала за него, она поддерживала и вдохновляла его. Насчет своей работы Лена поняла, что, несмотря на хорошие деньги, ничего интересного в её работе не было: цифры-цифры, отчеты-отчеты. Эти цифры и отчеты уже снились ей по ночам.

Более того, работы стало гораздо больше. Теперь она главный бухгалтер и за всё отвечает, и за все теперь будет доставаться ей. Её подчиненные как-то спустя рукава относились к работе. Её заместитель вообще была «придурашная». Как такую можно было брать на работу?

В конце сентября нужно было сдавать квартальные отчеты, тут и началась настоящая «жара». Лена приходила в 8 утра на работу и домой возвращалась в 22:00-22:30. Приходилось проверять и исправлять ошибки её подчиненных. Они её не слушали, всё делали по-своему, а потом Лена за ними всё переделывала. Работа главного бухгалтера оказалась не такой сказкой, как Лена представляла. Она мечтала, чтоб Андрей начал еще больше зарабатывать, и она бы с радостью уволилась, устала она работать и достигать! А ради чего всё это??? Только ради того, чтоб зарабатывать больше?

Лену больше всего радовали успехи Андрея! Она очень мечтала вернуть то, что когда-то разрушила. Вот только сейчас она будет мудрее.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Осень и декабрь прошли для Лены очень и очень тяжело. Это совсем не то, о чём она мечтала. Она хотела получать радость на работе, а теперь вместо этого суматоха, суета, ответственность, ругань, вечное недовольство со стороны начальства, непонимание в коллективе и смертельная усталость.

28 января 2016г. у меня начинался [«Поиск Предназначения»](#). Лена потерялась в жизни, она хотела понять себя. Она верила, что существует какая-то работа, которая будет приносить ей удовольствие, которую она сможет делать в свободное время и зарабатывать деньги в радость, а не в стрессе.

Лена пришла на моё выступление «Как найти предназначение и зарабатывать на нём?». Оно задело её за живое! Лена тут же решила, зарегистрировалась, купила основной тренинг и vip-блок и одну мою личную коуч-сессию.

Лена выполнила техники и методики очень хорошо. Везде она писала о том, как бы она хотела путешествовать и фотографировать. Она рассказала, как фотографировала на свой плёночный фотоаппарат Зенит, как она могла ходить целый день по городу в поисках лучшего кадра. Я спросил её, что она больше всего фотографировала? Она ответила, что всегда фотографировала людей - она старалась ловить какие-то необыкновенные эмоции. Она очень любила фотографировать влюбленные пары. У них глаза как-то особенно светились, и фотографии всегда получались очень позитивные и яркие. Как-то Лена мне показала свои старые фотографии, когда я был в Москве. Она мне показывала фотографии и спрашивала, что за эмоция на лице у человеке? Фотографии были особенные. Как же здорово она ловила эмоции и чувства!

Я сразу понял, что её предназначение заключается в том, чтоб благодаря фотографиям, запечатлевать самые радостные и счастливые моменты жизни людей. На vip-блоке мы поработали с ней над тем, как ей осуществлять её предназначение и с чего начать. Лена мечтала зарабатывать 50-70 тысяч на своём любимом деле. Она сказала, что, во-первых, ей нужен фотоаппарат, у неё его нет. Она могла бы делать

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

свадебные фотографии, её подруги часто просили её сделать фотографии детей. Вот с этого она бы и начала.

Я попросил Лену, чтоб она выделила день, и просто, как раньше, походила по Москве и фотографировала людей, их эмоции и улыбки, чтоб проверить чувствует ли она сейчас то же, что чувствовала раньше, когда фотографировала.

Деньги у Лены были, она в течение недели купила фотоаппарат и в следующую субботу пошла делать фотографии. В понедельник на тренинг она пришла в очень приподнятом и счастливом настроении и написала: «Это оно! Я хочу это делать!» Лена всегда помнила об этом своем хобби, но как-то в голову не приходило, что на этом можно зарабатывать деньги. У нее было убеждение, что это всего лишь хобби, так, для души. А потом семья, быт и вовсе заставили забыть о хобби. Но предназначение никогда не умирает. Оно просто засыпает и ждет, когда же Ты его разбудишь. Вот так мы с Леной разбудили её предназначение.

Как я упоминал выше, февраль для Андрея был очень тяжелый месяц. А у Лены, наоборот, пошел сильный подъём. Она очень вдохновляла Андрея и помогла ему справиться с его мимолетным кризисом и страхом успеха.

Лена продолжала работать на работе и параллельно уделяла время своему хобби. Я ей так же, как Андрею, предложил выставлять свои фотографии в ВК, инстаграм, чтоб другие люди узнали о её предназначении. Она написала у себя на стене в статусе: «Запечатлею на фотографиях самые яркие моменты жизни! Обращайтесь по тел: ».

В марте первой к ней обратилась подруга. Её дочь выписывали из роддома, и она хотела, чтоб Лена сфотографировала дочку с внучкой. Лена хотела бесплатно это сделать, но я настоял на том, чтоб Лена попросила 5000 руб. Подруга согласилась. Так Лена заработала свои первые 5000 руб. на предназначении. Разница предназначения и хобби заключается в том, что предназначение Ты делаешь для других и берешь за это деньги,

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

а хобби делаешь для себя и не берешь деньги. Сложнее всего заработать первые деньги.

На работе у Лены дела шли всё хуже и хуже. Злое недовольное начальство, безответственные подчиненные... Квартальную премию Лене выплатила 35 тыс. руб. вместо 75тыс. руб., мотивируя это тем, что она не в срок выполнила свою работу. Но Лене уже было всё равно - она была счастлива. Она наблюдала за Андреем, как тот с восторгом растет и развивается по предназначению, она была счастлива, что вернулась к фотографиям и стала зарабатывать деньги.

В марте Лене позвонила её одноклассница и спросила, может ли она сделать фотографии для её мужа, муж будет выступать на международной выставке. Лена так же попросила 5000 руб.

В середине апреля Лену спросили, фотографирует ли она свадьбы. Лена очень переживала фотографировать свадьбу. С одной стороны, ей этого очень хотелось. Всё-таки, это одно из самых важных событий в жизни, и там море счастливых и радостных эмоций. Но с другой стороны, огромная ответственность. А вдруг им не понравится, а вдруг они ожидают одно, а она сделает совсем другое? Они будут недовольны. Лена хотела взяться бесплатно, чтоб уменьшить груз ответственности. Как же много начинающих хотят «убить» свои начинания бесплатной работой! Мы провели коуч-сессию, уверенность Лены выросла, она решила взять 10 тыс. руб. Я настоял, чтоб она попросила 10 тыс. руб. авансом, а 10 тыс. руб., когда вышлет фотографии. Лена согласилась! Я был рад, что к Лене стали обращаться даже без рекламы. Она просто выкладывала свои фотографии, и уже знакомые к ней обращались.

Она с огромной радостью делала фотографии. Она была счастлива, что теперь она общается с подругами, которые заказывали фотосъёмку. Для неё это было важно, ведь на работе - цифры, отчеты и указания. Никакого общения. С Андреем она общалась, но всё же он мужчина, с ним общение

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

немного другое. Она с большим интересом обрабатывала фотографии, пробовала, училась.

В мае к Лене обратились 3 мамы, чтоб она сделала фотографии последнего звонка и выпускного. Лена заработала еще 15000 руб. Я почувствовал, что Лене комфортно и легко брать по 5000 руб. с одного клиента за несколько часов фотосъёмки. То есть, с небольшими оплатами она уже справлялась! Прекрасно! Теперь нужно было настроить её на то, чтоб она принимала оплаты и по 10-20 тыс. руб. Мы провели с ней еще одну личную коуч-сессию, и я повел её в визуализацию, когда она зарабатывает уже 100 тыс. руб. в месяц. Мы представили, как люди к ней обращаются и сколько денег платят. Она увидела, что она берет в среднем по 20 тыс. руб. за съёмку. За свадьбы она брала 50 тыс. руб. Она ощутила прилив сил, энергии и мотивации, когда она брала за свою работу по 20-50 тыс. руб. Она осознала, что теперь с таким доходом она может спокойно уходить с работы и полностью посвятить себя фотографии и Андрею! Лена вернулась с визуализации другая, решительная и уверенная. Она заявила, что хотела бы выйти на доход 50 тыс. руб. в месяц и уйти с работы! Мне понравилось это её решение! Буквально через день к ней обращается по рекомендации младшая сестра подруги, для которой Лена фотографировала мужа на выставке, в августе у неё свадьба, и ей порекомендовали Лену.

В этот раз Лена уверенно назвала стоимость 40 тыс. руб. Клиентка согласилась, сразу достала деньги и отдала Лене. Лена была шокирована.

В июне Лена получила еще 3 заказа на фотографирование свадьбы: 2 свадьбы в августе и 3-я в сентябре. Так, доход Лены в июне к 15-му числу уже составил 60 тыс. руб.!

Я спросил, готова ли Лена писать заявление об увольнении? Всё-таки, наверняка её сразу не отпустят, а 2-3 недели придется отработать и подготовить замену. Лена очень переживала. Но здесь вмешался Андрей и успокоил её. На тот момент он сам уже хорошо зарабатывал и был уверен, что дальше будет только лучше.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Так получилось, что Лена в воскресенье допоздна занималась фотографиями и легла спать около 2х ночи. В понедельник она проспала! Впервые в жизни она проспала на работу! Пришла на работу к 10 утра. И, как назло, начальница была на работе. (а, может, не назло, а, наоборот, на удачу?) Начальница её отчитала... Видимо, у неё не сложились выходные, раз она такая злая. Лена еще сомневалась, писать заявление или нет, а тут и повод нашелся сам собой. Чаша её терпения переполнилась! Она тотчас сказала, что увольняется! Начальница опешила - она не ожидала. Лена очень хорошо выполняла свою работу, она была очень ответственная. Тут пыл начальницы быстро угас, и она постаралась смягчить ситуацию и убедить Лену, что не стоит уходить. Но Лена в тот момент всё для себя решила. Она подтвердила своё решение и написала заявление об увольнении. Начальница ей вдогонку крикнула: «Ну и дура! На такую зарплату Тебя никто не возьмет!». Лена улыбнулась и про себя ответила: «А мне уже не нужна зарплата! Я иду своим предназначением, теперь у меня всегда будет отлично с деньгами!»

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **СЧАСТЬЕ И РАДОСТЬ В СЕМЬЕ!**

Андрей занимается любимым делом и реализует себя! Самый сложный период в жизни он уже прошел. Далеко не у всех хватает силы духа подняться и пойти после сильного упадка, да еще будучи в депрессии. Он это смог! Теперь впереди его ждет рост и развитие своего дела. Но, жизнь непредсказуема. Конечно, будут еще сложности и вызовы, но, главное, что он обрел финансовую мудрость. Я за него спокоен.

Лена тоже идет по пути своего предназначения! Теперь она живет и получает удовольствие от жизни. Она стала радостной, счастливой и благодарной женой, а также творческой женщиной. Лена решила больше внимание посвятить развитию себя как женщины, нежели зарабатыванию денег, ведь теперь за деньги в семье отвечает муж. Она хочет научиться быть еще более радостной и счастливой, еще больше мотивировать и вдохновлять своего мужа. Теперь её главная цель - муж миллионер! Она уверена, что он справится! И я уверен, что он справится!

Они счастливы! Сейчас с деньгами у них лучше, чем когда бы то ни было. Да, они зарабатывают гораздо больше, но важнее то, что они «понимают» деньги!

Сколько же всего они прошли за эти 3 года! Сколько мудрости они обрели!

Успех бывает случайным, а бывает осознанным. До личного роста их успех был случайным: Андрей зарабатывал хорошие деньги, Лена создавала счастливые отношения в семье. Они думали, что так будет всегда. Но проблема в том, что они не понимали, как пришли к этому успеху, и, когда пришел кризис, от их успеха и следа не осталось - снова были на грани выживания, в семье начались скандалы и чуть бы не развелись.

Личностный рост - вот настоящий фундамент счастья и богатства!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Осознанный успех приходит тогда, когда Ты обретаешь опыт и мудрость и понимаешь законы Вселенной и денег. Ты осознаешь, куда ведут те или иные действия в жизни, и делаешь только то, что ведет к успеху. Ко мне за консультацией обращаются очень много людей, бывших в прошлом миллионерами. Они потеряли свои миллионы и хотят понять, почему это случилось. Случайный успех - временный! Осознанный успех - вечный! Вот это и даёт личностный рост!

Личностный рост для сильных характером и духом людей! За рост нужно платить временем, усилиями, деньгами, энергией. Слабаки не готовы платить эту цену.

Будь уверен: Вселенная во стократ вознаградит тех, кто заплатит цену! И самая большая цена за успех - это цена внутренних изменений! Настолько ли Ты хочешь достичь успеха, что готов на всё?

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ПОСЛЕСЛОВИЕ. НАСТОЯЩИЙ ЛИЧНОСТНЫЙ РОСТ**

Что такое настоящий личностный рост?

Личностный рост - это внутренний рост человека как личности, который сопровождается успехами во всех областях жизни: деньгах, работе/бизнесе, отношениях.

Личностный рост - это ежедневная и упорная работа над собой, своим характером, своими привычками. Личностный рост - это действия, а никак не чтение.

Миллионы людей читают-читают-читают и удивляются, почему их жизнь не меняется. Они не действуют! Они не растут. Они просто набираются знаний.

Чем личностный рост отличается от эзотерики, философии?

Эзотерика и философия - это теория, которая мало применима в материальном мире.

Философы очень мудры, но бедны.

Эзотерикам кажется, что они понимают мир и высшие силы, но почему-то они также бедны и несчастны. Они не могут свои знания превратить в деньги.

Личностный рост направлен как на внутренний мир, так и на внешний!

Он сочетает теорию с практикой!

Для меня личностный рост означает становиться: более мудрым, опытным, осозанным, счастливым, любящим и, как следствие, более успешным, процветающим и богатым! То есть, через развитие внутренних качеств улучшать внешний мир.

Я считаю, что личностный рост - это самая важная и необходимая наука в жизни человека.

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Благодаря личностному росту человек может научиться всему и создать что угодно: будь то создание бизнеса, построение отношений, создание карьеры и т.д.

Человек, который преуспевает в личностном росте, преуспеет в жизни!

Люди, которые по-настоящему занимаются личностным ростом, - люди действия.

Те, кто просто читают и ничего не делают, похожи на теоретиков.

Личностный рост без применения в реальной жизни не имеет смысла!

Для многих личностный рост - это хобби! Они просто читают книги, материалы в интернете и посещают вебинары. Конечно, результата нет.

Так же, как многие считают свое любимое занятие всего лишь хобби, а работают на не любимой работе!

Личностный рост - это стиль жизни!

Личностный рост - это счастье, любовь, радость, осознанность, успех, богатство.

И я хочу донести идею личностного роста до миллионов людей! Хочу показать людям, чем же на самом деле является личностный рост и что они получают в итоге.

Чтоб понять, что же такое настоящий личностный рост, приходи на тренинги!

Само слово «тренинг» означает тренироваться!

Одна моя ученица когда-то сказала: «За 2 месяца работы в тренинге я получила лучше результат, чем за 5 лет чтения книг и материалов в интернете!». Как же правильно и точно она подметила!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Хочешь найти себя? Приходи на [«Поиск Предназначения»](#).

Хочешь больше денег? Приходи на тренинг в Москве [«Море Денег и Счастья»](#).

Не можешь приехать? Участвуй в [«Море Денег в Кармане»](#) по интернету.

Хочешь счастья и любви? Приходи на [«Море Любви»](#)

А если Ты хочешь всё? Тогда выбери [годовую программу!](#)

Тренируйся!!!

А чтоб тренировки были максимально эффективными, выбери одного единственного тренера, который будет Тебя тренировать!

До встречи с Тобой на тренировках!

А сейчас у меня к Тебе две большие просьбы!

После прочтения, пожалуйста, напиши отзыв на страничке

[http://www.andreevalexandr.com/millionaire\\_book](http://www.andreevalexandr.com/millionaire_book)

Я хочу развивать свой писательский талант.

И вторая просьба: пожалуйста, вышли её своим близким, друзьям, коллегам. Просто порекомендуй прочитать и поделись своими впечатлениями! Давай вместе создавать мир, полный успеха, счастья и богатства!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Сэкономь годы жизни - выбери Твой самый лёгкий радостный путь в жизни, где Тебя ждёт море денег и счастья

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## «МОРЕ ПРОДАЖ»

**Как за 60 дней без затрат увеличить продажи на 50%, чтобы клиенты сами покупали с радостью, даже если продаж Ты боишься, как огня?!**

### [Записывайся на "Море продаж"](#)

- Уйдёт страх продаж и неуверенность. Обретёшь уверенность в продажах
- Ты научишься смело и легко озвучивать высокую цену, по которой клиенты будут легко и с радостью оплачивать 100% предоплату!
- Забудешь об отменах со стороны клиентов.
- Ты научишься доводить продажу до конца
- Определишь свою категорию клиентов истроишь рекламную кампанию, где с минимальным бюджетом будешь делать максимум продаж
- Твои продажи вырастут на 50%
- Научишься легко продавать свои услуги «за дорого», благодаря правильно поставленной аргументации
- Научишься упаковывать свой продукт/услугу так, чтоб обеспечить рекордные продажи
- Поймёшь, какие первые шаги по привлечению новых клиентов стоит предпринять (даже, если у Тебя уже есть клиенты)
- Научишься правильно работать с возражениями из категории «мне дорого», «я подумаю», чтоб клиенты покупали
- Научишься правильно применять бонусы и скидки для рекордных продаж

### [Записывайся на "Море продаж"](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение, которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)



[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **Тренинг в Москве «МОРЕ ДЕНЕГ»**

Твой новый богатый образ мышления

Как получать море денег?

Как Твою внутреннюю энергию превращать в деньги?

### **Что мы будем делать?**

- Мы укореним в твоём подсознании модель богатства.
- Мы запрограммируем Тебя на увеличение дохода
- Мы разовьём в тебе мышление богатого человека
- Уберём ограничивающие убеждения и блоки, которые мешают тебе стать богатым
- Значительно повысим Твою энергию и мотивацию

**Какие чудеса происходят у людей во время и после этого тренинга?** Вот что говорят участники:

«Мой объём продаж вырос в 3,5 раза за 6 месяцев»

«Доходы нашей семье увеличились в 4 раза за полгода»

«Тетя мне подарила 1 млн. руб.....»

«Мне вернули долг, о котором я уже совсем забыл»

«Мне дали премию 150 тыс. руб., хотя в компании не лучшие времена»

«Мне повысили зарплату на 50% через неделю после тренинга!»

Еще больше историй и видео-отзывов смотри на сайте [http://www.andreevalexandr.com/feedback\\_money/](http://www.andreevalexandr.com/feedback_money/)

Все детали о тренинге ты можешь узнать на странице <http://www.andreevalexandr.com/moredeneg>

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **Хочешь понять глубинные причины Твоих финансовых проблем?**

- Как иметь больше денег, при меньших затратах усилий, времени, освободив для себя время?
- Как избавиться от страхов связанных с деньгами и всегда четко знать, что ты делаешь?
- Как продавать много и дорого, как научиться называть цену не стесняясь и не зажимая себя?
- Как быстро выбраться из долгов и кредитов, без стрессов и разрушающего напряжения?

## **Записывайся на персональную часовую консультацию по деньгам!**

**Для новых читателей на первую консультацию  
СКИДКА 50%!!!!**

Давай найдём Твои денежные блоки и ограничения, которые закрывают Твой поток, устраним их и откроем Твой денежный поток!!!

Одно единственное денежное ограничение может полностью закрывать денежный поток!

## **В чём преимущество разовой консультации?**

- Всё внимание только Тебе!
- Ты открыто расскажешь, что Тебя тревожит
- Любое удобное для Тебя время проведение консультации
- Персональный подход. Личные рекомендации

## **Записывайся на персональную консультацию на этой странице**

Используй свой шанс! Открой свой денежный поток раз и навсегда!

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## Книга-бестселлер «Открой свой денежный поток»

Вот, что об этой книге сказал в видео-отзыве один мой читатель:

**«Нельзя передать те эмоции, которые у меня были по окончанию прочтения этой книги. Я читал не просто слова, а увидел картину будущего, которое может меня ожидать и вас тоже И это будущее рядом. Всего лишь несколько действий которые нужно сделать после прочтения книги.**

Очень много **личных примеров и примеров из жизни других людей**, которые приходили к Александру на тренинги и на коучинг. Книга захватывает и просыпаешься только в конце. Это одна из первых книг когда **захотелось что-то сделать после прочтения**. Очень мощный эффект.

Это **первая русскоязычная «книга-коучинг»**. Александр выдает уже готовые шаблоны для тех кто занимается коучингом и для тех кто проходит коучинг. Фактически самокоучинг. У меня было впечатление что я присутствую на встрече с Александром и он задавал мне свои вопросы. **Обязательно нужно делать описанные в книге упражнения!** Иначе будет потеряно 70% книги

Эта книга **сильнее книг Роберта Кийосаки и Бодо Шефер**. Книга Александра показывает что **путь к изобилию может быть намного короче**, чем пишут западные авторы.

Александр идет своим путем. Он никого не копирует. У него свой стиль изложения у него свой стиль рассказать об изобилии.

Я искренне советую прочитать эту книгу, она должна быть на рабочем столе в самом важном месте. В ней есть очень крепкая основа для укрепления своего финансового интеллекта. **За последние 10 лет не было лучшей книги в области финансов.**

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

Может быть потому что она написана нашим соотечественником. Может быть потому что она написана после кризиса, который был у Александра.

Эта книга стоит того, чтоб она была №1 в Озоне. Действительно мощная книга. Ставим её на первое место и внедряем! Книга даёт мощную основу! Когда есть крепкая основа, легко двигаться дальше.

Он даёт такую основу, которую не дают книги Бодо Шефера. Книга Александра написана человеком, который вырос на нашей территории. Он знает наши проблемы, он знает наши заботы. Эта книга просто прорыв!

**Я рекомендую эту книгу со 100% гарантией качества, эффективности и мотивации!!!»**

**[Видео отзыв Игоря Осипенко смотри здесь](#)**

Подробное описание книги на странице  
[http://www.andreevalexandr.com/potok\\_deneg](http://www.andreevalexandr.com/potok_deneg)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

**[Записывайся на консультацию](#)**

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## **ЧТО ТАКОЕ ГОДОВОЕ ОБУЧЕНИЕ?**

- ✓ Прохождение всех 8-ми тренингов Андреева Александра
- ✓ Участие в VIP блоках и VIP днях (где Александр будет лично помогать Тебе в Твоей финансовой ситуации)
- ✓ Участие в специальной программе «Финансовый коучинг и консультирование». (программа только для участников годовых и полугодовых программ)
- ✓ Повторное прохождения тренингов и повторное участие в VIP блоках (днях). Повторное участие очень усиливает результаты!
- ✓ Получение всех книг по деньгам, аудио-курсов, денежных медитаций Александра
- ✓ Система личного, финансового и бизнес роста (Александр составит стратегию и план на год Твоего личного роста)
- ✓ Александр — Твой финансовый и бизнес советник. Помощь Александра в принятии финансовых, инвестиционных и бизнес решений
- ✓ Приоритетное внимание Александра на тренингах
- ✓ Личные консультации с помощницей Александра
- ✓ Возможность каждую неделю быть на связи с Александром и командой
- ✓ Поддержка и мотивация. Мы всегда будем рядом и поддержим Тебя.
- ✓ Дисциплина и отчетность. Дисциплина создаёт результат.
- ✓ Достижение поставленных финансовых целей под руководством Александра
- ✓ Персональные коуч-сессии с Александром (программы наставничества)
- ✓ **Это будут одни из самых результативных 12 месяцев в Твоей жизни!**

Полное описание программ годового обучения на странице  
<http://www.andreevalexandr.com/nastavnik>

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ С АЛЕКСАНДРОМ

### Какие вопросы решает Александр

- ✓ Как получать больше денег?
  - ✓ Как вернуть былой финансовый успех?
  - ✓ Как освободиться от долгов и кредитов?
  - ✓ Нахождение новых прибыльных денежных направлений в бизнесе
  - ✓ Нахождение предназначения благодаря которому Ты обретешь счастье и богатство
  - ✓ Как увеличить прибыльность бизнеса?
  - ✓ Как увеличить продажи в бизнесе?
  - ✓ Как заключить выгодную сделку?
- Помощь в подготовке к презентации

### для женщин

- ✓ Как обрести счастье и гармонию в душе?
- ✓ Как полюбить себя и радоваться жизни?
- ✓ Как найти свою вторую половинку, любить и быть любимой?
- ✓ Как избавиться от чувства «внутреннего» одиночества и наполнить себя радостью и счастьем?
- ✓ Как вернуть прекрасные, доверительные, любящие отношения с детьми?
- ✓ Как помочь мужу самореализоваться и зарабатывать больше?
- ✓ Как вернуть былое счастье и любовь в отношениях с мужем?

Все детали на странице

<http://www.andreevalexandr.com/consultation>

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

## ПОЛЕЗНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

### ТОП-5 самых популярных статей

[Берегись! Она погубит Тебя!](#)

[Люди вокруг Тебя - это ТЫ!](#)

[Почему бедные остаются бедными](#)

[Закон притяжения нет](#)

[Мысли, как тучи](#)

[Успех.ру](#) - лучший сайт для тех, кто начинает заниматься личностным ростом

[Мои аудио подкасты](#) - используй время в дороге, очередях мудро - слушай и учись

[Мои обучающие видео](#) - подборка лучших обучающих видео

[Фотографии с событий](#) - окунись в атмосферу тренингов

### Истории успеха учеников и отзывы - смотри более 300 отзывов учеников

[Видео-отзывы о результатах работы](#)

[Истории успеха учеников](#)

[Финансовые результаты учеников](#)

[Что пишут ученики ВКонтакте](#)

[Отзывы о книге-бестселлер «Открой Свой Денежный Поток»](#)

[Отзывы о нахождении предназначения](#)

Читай меня ВКонтакте [https://vk.com/andreev\\_alexandr](https://vk.com/andreev_alexandr)

### Смотри другие [истории успеха](#) моих учеников?

Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!

[Записывайся на консультацию](#)

[Смотри вдохновляющие истории успеха учеников!](#) Ты можешь также!  
[Смотри результаты и достижения учеников!](#) Читай, вдохновляйся и достигай!

«...Мы с мужем 2,5 месяца ждали тендер-заказ. **И сегодня мне муж говорит, что все заказ наш!** Очень приятно, что чувствуется что мы есть часть предназначения Александра...»  
Елены Марьина, Россия, Ижевск [Смотреть видео](#)

«...**Работа с Сашей просто спасла мою кампанию, в которую я вложила 15 лет жизни.**

У меня произошла переоценка ценностей.

**У меня появились мечты. Я стала верить в свои мечты.**

Я начала ставить цели. И в один день **приход денег составил 3 млн.**, раньше было 200 тыс.

Раньше оборот большой, но рентабельность низкая. Сейчас обороты упали, но прибыль выросла!...» Бадзим Марина, Россия, Волгоград [Смотреть видео](#)

«...доход увеличился на 7 тыс. руб. И когда я это осознал и **начал доверять и благодарить то еще через месяц доход вырос на 30 тыс. руб.**...» Виталий Гаганов, Россия, Тольятти [Смотреть видео](#)

«...В 2014 году у меня образовались определенные финансовые трудности. Долг кредиторам составил 6 млн. руб. Я принял решение в сентябре 2014 года посетить тренинг «Море денег и счастья». В жизни стали происходить чудеса и изменения необъяснимые! **Фирма стала расти, стала больше приносить прибыли. Число клиентов с каждым днем увеличивается...** Кредиторы пошли на встречу, снизили процентные ставки...»  
Сергей Горелов, Россия, Москва [Смотреть видео](#)

**Выяви и устрани своё САМОЕ МОЩНОЕ ограничение,  
которое закрывает Твой денежный поток на 95%!**

[Записывайся на консультацию](#)